

郑州银行“接着贷” 帮扶小微渡难关



郑州银行特色小微支行助力本土小微发展

在郑州银行康宁路小微支行的客户接待室里,几天前还愁眉苦脸的老张已经是笑逐颜开。他说,郑州银行的“接着贷”可是帮了大忙啦!针对小微客户,在客户经营情况整体平稳、临时性资金不足、不能按期偿还银行贷款的情况下,可申请郑州银行“接着贷”。该业务一经推出即得到市场的热烈响应,截至目前已累计投放1900余户,金额达70亿元。
倪子 刘兆赞

解决临时性资金不足难题

老张是郑州市一家生产净水设备的个体老板。2014年4月,由于经营需要在郑州银行小微支行申请到了贷款200万元,贷款期限一年。今年的贷款到期前,老张收到了郑州银行例行发送的还款提醒。当时,老张刚购进了一批原材料,占压了大量流动资金。眼看贷款马上到期,老张非常着急。老张尝试联系了几家民间资金方,但高额的资金成本又让他犯了难:贷200万元一天的利息就高达6000元。按照一般银行正常的审批程序,贷款结清后,提交贷款申请、调查审批、放款,半个月能拿到钱就不错了,倒贷成本高达9万元。如果半个月拿不到钱,倒贷成本有可能超过贷款本身一年的利息。

正在老张一筹莫展的时候,他接到了郑州银行小微客户经理的电话,询问贷款是否可以按时还上,有没有什么困难。老张抱着试一试的态度,告诉了客户经理实情,想让银行帮忙想想办法。让老张想不到的是,客户经理当即告诉他:“为降低客户融资成本,郑州银行出台了新办法,即针对小微客户,在客户经营情况整体平稳、临时性资金不足、不能按期偿还银行贷款的情况下,可申请‘接着贷’。”听了客户经理的介绍,老张喜出望外,直接来到了郑州银行康宁路小微支行,详细问清了“接着贷”的办理流程,并很快办理了相关手续,解决了这一困难。

1900余户受惠

长期以来,“融资难、融资贵”一直困扰着我国实体经济的发展,特别是“三农”、小微企业等薄弱领域的“融资难、融资贵”问题尤为突出,在国务院常务会议部署十项措施缓解企业融资成本高的难题之后,中国银监会发布了《关于完善和创新小微企业贷款服务 提高小微企业金融服务水平的通知》,其中一个很重要的突破是,允许企业合理续贷,合理运用“借新还旧”等业务新模式。

本着履行社会责任,帮扶小微企业发展的目的,郑州银行积极贯彻落实中国银监会的《通知》精神,着力解决企业续贷找过桥资金“倒贷”难题,

提高小微企业使用贷款资金的便利程度,减轻小微企业一次性还款压力,全新推出了“接着贷”产品模式,并在全省进行广泛推广。

所谓“接着贷”,是指在该行有贷款业务的小微企业,在流动资金贷款到期后仍有融资需求又临时存在周转资金困难,并在贷款到期前再次主动向该行申请贷款,经该行按新发放贷款的要求开展调查和评审且同意续贷的,通过新发放贷款结清已有贷款的形式继续使用信贷资金的业务。据悉,“接着贷”一经推出即得到市场的热烈响应,截至目前已累计投放1900余户,金额达70亿元。

小微贷款余额居全省第三位

作为河南省内具有广泛影响力的本土银行,郑州银行将支持本土小微企业发展作为业务发展的重点,不断研发更具特色的小微业务产品,培育优质的小微服务新文化,不仅可以为小微发展锦上添花,更能为其雪中送炭。在助力地方经济发展的过程中,郑州银行更加注重承担社会责任和实现和谐共荣的企业价值。

截至2015年5月底,郑州银行小微贷款余额达441.2亿元,占全行贷款总额的51.75%,小企业及个人贷款户数占全行贷款户数的97.41%。近10年来,郑州银行累计投放小微企业贷款超过1100亿元,服务小微客户7万多户,小微贷款余额位居全省金融机构第三位,以实际行动践行着该行鼎铸中原、立鼎金融、盛世民生、和谐共荣的企业文化理念。

中国银监会主席尚福林赴河南调研 学习焦裕禄精神 践行“三严三实”

6月17日至18日,中国银监会党委书记、主席尚福林赴河南调研。尚福林一行参观了焦裕禄纪念馆,并在焦裕禄干部学院参加了“河南银监局基层党支部书记‘三严三实’专题教育培训班”活动。

尚福林指出,焦裕禄精神与“三严三实”要求高度契合,是我党一以贯之的宝贵精神财富,无论时代发展到哪一步都永不过时。面对当前的复杂形势,全党系统党员干部更要加强对焦裕禄精神的学习,以开展专题教育作为重大的政治任务,进一步树立公仆情怀,以锤炼务实作风,时刻牢记“为人民服务”宗旨,以“严”

的要求,恪守清正廉洁,以“实”的标准,做好谋事创业。统筹处理好支持实体发展、防范风险隐患、促进改革创新三者的关系,想办法、出实招,促进各项监管工作再上新台阶。

尚福林强调,各级党支部书记是党建工作的带头人,要切实负起主体责任,带头提高执行力,全面践行“三严三实”和“为民监管”要求,树立修身为官干事的标杆,推动建立一支忠诚干净担当的监管干部队伍,确保党的政策方针和银监会党委的政策要求得到有效贯彻落实。

尚福林要求,银监会系统要以开展

“三严三实”教育为动力,进一步夯实各项工作基础,以严为尺丈量监管工作,严守金融风险底线;以实为本促进金融服务,支持实体经济发展。

在豫期间,河南省委副书记、省长谢伏瞻会见了尚福林,双方就加快推动河南农信社组建农商行、郑州航空港经济综合实验区发展等方面交换了意见。尚福林表示,银监会及河南银监局将一如既往地深化金融改革、加大信贷支持、繁荣金融主体、加强风险防控等方面履职尽责,严实结合,不断增强河南金融创新和金融服务的能力和水平。

倪子 李擎

银行快讯

中信银行大额存单 一年期产品被抢光

大额存单6月15日在9家银行首发。从各家银行对腾讯财经的反馈情况看,发行情况符合预期。其中,中信银行一日内共发行超过50亿元大额存单,一年期单位大额存单更被抢光。6月2日央行推出大额存单产品后,工行、农行、中行、建行、交行5家国有大行,中信、浦发、招商、兴业4家股份行,共计9家银行宣布在6月15日发行首批大额存单。截至6月15日17点,中信银行共发行50.62亿元大额存单产品。其中,个人大额存单销售3.69亿元,单位大额存单共销售46.93亿元。值得注意的是,该行一年期单位大额存单10亿元额度全部售罄。夏晴月

光大银行“易+”生态圈 打造移动金融新战略

6月16日,光大银行移动金融战略及新品发布会在京召开。此次光大银行从本地化生活服务角度出发,整合跨平台合作资源,通过全面升级M-Ebank移动金融产品,打造出涵盖吃、住、行、用、财、沟通、健康的“易+”生态圈,让用户在生活中轻松获得金融服务体验。如全新布局的手机银行3.0,集合了本地生活服务、金融交易和在线互动三大特色,并能精准推送用户身边的限时特惠活动,营造随时在身边的理财专家形象。而微信银行3.0中的“卡管家”、“爱生活”、“购精彩”、“微商城”,则收纳了银行卡管理、生活缴费和周边商户优惠活动等内容。同时,瑶瑶缴费更可面向所有银行客户开放智能手机客户端,支持近500项缴费服务,形成丰富立体的“易+”生活圈。王振

兴业银行 参设丝绸之路黄金基金

近日,国内规模最大的丝路专项基金“丝绸之路黄金基金”在西安正式启动。该基金由上海黄金交易所牵头,山金金控资本管理有限公司、陕西黄金集团联手兴业银行等国内大型金融机构共同发起设立,基金规划设立规模达1000亿元,期限5~7年,预计将成为国内最大专项基金。为支持“一带一路”,作为丝路黄金基金初始发起人中唯一的商业银行,兴业银行全程参与了该基金的规划、设计及方案确定。据兴业银行有关负责人介绍,该行通过子公司兴业基金和兴业信托认购了20%的份额。在后续基金运营过程中,兴业基金和兴业信托将充分发挥专业化优势,为基金提供方案设计、结算支付管理、信贷资金、风险管理等一系列系统化服务。赵怡然

省交行多策并举 强化风险管控

今年以来,交通银行河南省分行多措并举强化风险管控,提升资产质量。一是提升工作主动性,主动掌控风险,在辖行组建风险业务管控团队,提高风险识别预警和控制化解能力,切实推进风险管理关口前移。二是综合运用总量管控、名单制、限额管理、提高准入等多项管理措施,建立动态管理机制。三是加强重点领域风险防控,重点关注房地产市场趋势性分化、限额管控及高污染行业、担保公司、民间借贷、担保链等行业或领域的风险趋势及变化,切实加强潜在风险识别、预警,做好风险控制与化解。四是在全辖深入开展资产风险管控专项行动,全力推进资产风险管控和重组清收工作。五是加强临期管理,充分发挥风险小中台作用,前中后台“协同作战”。全权