

近期股市震荡加剧,不少投资者坦言,直接投资股市的风险随之增加。然而,股市的疯狂同时也掀起了一波银行挂钩股市结构性理财产品的发行潮。理财专家表示,对于普通投资者而言,直接进行股票买卖的风险相对较高,经过风险和收益平滑的银行结构性理财产品其实更适合大众投资者。

郑州晚报记者 倪子



直接进行股票买卖的风险相对较高 结构性理财产品有望成“新宠”

银行理财产品面临“窘境”

“我手上这笔钱想等到6月底出手,没想到问了多家银行,没有一家银行理财产品收益率超过6%。”上周,市民吴先生希望通过银行渠道进行一些稳健性的投资,却发现一年前市场上较为常见的6%以上的预期收益产品几乎绝迹了。

“通常来说,每年的6月份应该是银行比较‘大方’的时候,因为有‘中考’压力,但今年情况很不明显。”吴先生说。

普益财富数据显示,658只股票型基金2015年前4月平均收益达到46.01%,而混合型基金平均收益也达34.03%。6月的第二周,银行理财产品的平均收益率为5.06%,较上期下降1个基点。其中,预期收益率在6%以上的产品仅有64款,市场占比仅为7.19%。

理财专家认为,近年来由于互联网金融的崛起,银行的理财产品变得吸引力下降。比如四大国有银行的理财产品,保本浮动型的预期收益大致在4.5%~6%,而普普通通的互联网金融类固定收益类理财产品,收益则要高很多。另外,股市的红火造成了部分理财资金、存款储蓄的出走,这对银行理财产品的吸引力也产生了一定影响。

结构性理财产品迎来发行潮

进入2015年,连番的降息降准让传统固定收益类理财产品收益持续走低。近日,记者走访我市多家银行发现,大部分一年左右投资期的固定收益类非保本理财产品收益率处于5.5%以下的水平。

业内人士分析说,A股走强激发了一波挂钩股市结构性理财产品的发行潮。相比固定收益类理财产品的“低调”,结构性理财产品无论从发行量还是预期收益率都有抢眼表现。据普益财富监测数据显示,2015年一季度,全国各大商业银行共发行挂钩股票类结

更适合普通个人投资者

对于普通投资者而言,直接进行股票买卖的风险相对较高,而传统的固定收益类理财产品又面临收益率普遍不高的窘境。因此,投资者不妨将这部分资产配置于结构性理财产品,既有可能获得高于一般预期收益型产品的收益,又能将风险控制一定的区间范围内。

普益财富监测数据显示,2015年一季度,披露了到期收益率的247款结构性理财产品中,62.75%的产品实现了过

半收益。实际收益率水平明显高于同期固定收益率理财产品。例如,2015年广发银行实际到期股票挂钩结构性理财产品中,有13期在保本以及保证最低收益3%的基础上实现了6%以上的收益,其中有两期实际收益高达8%以上。

理财专家表示,大部分普通投资者并不适合直接参与股市,或需要严格控制直接投资股市的资产比例,经过风险和收益平滑的银行结构性理财产品更适合普通个人投资者。

求的全覆盖,另外直管银行还实现了郑州市内的水、电、气、暖四类缴费项目;“鼎融易”B2B电商有别于其他电商网站,该B2B商城功能更加注重本地特色服务,目前“鼎融易”平台网上商城以河南省内批发市场核心商户为主,在对相关物流公司数据、交易数据、商品数据汇集和分析的基础上,平台可助中小企业实现商品选择、订单撮合、在线直接支付、在线担保支付等功能,完成专业市场线上生态圈的构建。

据悉,“鼎融易”的在线融资等功能也在筹备中,不久即可实现上游商户授信、经销商线上发起融资需求等环节,郑州银行将真正在线上、线下实现对客户供应链贸易的全流程一揽子金融服务。

倪子 刘兆赞

银行播报

兴业银行 “收付直通车”上线

近日,兴业银行“收付直通车”——互联网跨行智能收付平台全新上线,为企业提供更多支付结算便利并降低成本。这一智能收付平台整合了兴业银行的行内支付系统、人行超级网银以及多家第三方支付公司的支付通道,首创通过智能邮路引擎选择最优支付通道的方式,提供涵盖跨行网关支付、快捷支付、资金代付等在内的专业化支付结算服务。兴业银行“收付直通车”可支持跨行支付的银行已实现了市场主流全覆盖。赵怡然

光大税银 联名信用卡融资好帮手

税银联名卡是光大银行郑州分行与河南省国税局、深圳微众税银信息服务有限公司联合推出的,是以“纳税信用”换取“信用额度”的金融服务模式。小微企业主可以通过网上免费申请该业务。申请人只需登录微众税银公众服务平台,以企业在国税局的纳税识别码完成注册验证,提交融资申请,现场即可获知自己的可授信额度范围,再点击“同意办理”,系统会自动将客户融资申请上传至光大银行后台,两个工作日内,该行工作人员会上门为您办理面签手续。王振

民生手机银行 多项服务免收手续费

目前,用户通过民生手机银行进行本行汇款、他行实时转账都不用支付手续费;即将上线的境外汇款,首年可享受手续费和电报费全免服务;使用本人他行储蓄卡签约民生银行跨行通的客户,通过手机银行渠道手动实时或自动归集本人他行账户资金,暂时无需支付手续费,资金T+0到账,提高资金管理效率。用户借助民生手机银行向救灾专用账户汇款、重置手机银行登录密码也不收取任何服务费。温恬

省工行营业部获市“金融安全保卫工作先进单位”

日前,为表彰先进、树立典型、弘扬正气,郑州市公安局决定授予工商银行河南省分行营业部“郑州市2014年度金融安全保卫工作先进单位”、“郑州市2014年度金融安全保卫工作先进集体”、“郑州市2014年度金融安全保卫工作先进个人”等荣誉。2014年,省工行营业部以着眼防范,立足教育,强化管理,不断健全“预警、防控、服务”等机制为目标,努力构建金融“人防、物防、技防”三结合防控网络,为营业部发展和当地经济、治安大局平稳作出了积极贡献。李欣

郑州银行 综合实力再获权威机构褒奖

6月28日,由中国银行业协会组织评选的“全国商业银行‘陀螺(GYROSCOPE)评价体系’”测评结果出炉,郑州银行在竞争能力评价和服务能力评价评选中名列前茅,分别位于区域性银行(资产规模1500亿元以上)的第3名和第5名。据了解,全国商业银行“陀螺(GYROSCOPE)评价体系”是由中国银行业协会牵头评选,评选历时两个多月。评价体系从公司治理能力、收益(财务)可持续能力、风险管控能力、运营管理能力、服务能力、竞争能力、体系智能化能力、员工知会能力以及股本补充能力九大维度评价商业银行稳健发展能力。刘兆赞

郑州银行电商新产品“鼎融易”发力移动互联网



互联网金融理财和移动互联网发展的领先地位。同时,该行与中融金公司合作的投融资产品也将在“鼎融易”电商的PC端上线,作为本土金融翘楚的郑州银行,其互联网金融产品和服务在持续提升和完善。

据了解,“鼎融易”研发之初即确立了直管银行和B2B电商相结合的业务模式,这也是国内首家将直管银行和B2B电商共同发展的金融互联平台。经过近一年的开发,“鼎融易”于2014年6月正式上线,该业务模式一经推出就受到客户的积极响应和多家同业纷纷效仿。

经过一年的发展,“鼎融易”直管银行目前上线了金梧桐系列理财(郑州银行自营理财)、鼎添利、薪添利及多只代销基金,基本实现了对各种客户理财需

互联网金融浪潮的迅猛发展,推动着金融领域的创新和改革,本土银行也纷纷在电商领域发力。6月25日,郑州银行依托其电商平台——“鼎融易”再出新招,携手大成基金针对互联网用户度身打造的互联网理财产品——月添利和鼎融易手机APP,在“鼎融易”上线一周年之际全新推出,率先抢占了中原地区