TOP家电资讯站

价格大战 TCL抗重的

65英寸曲面电视首破10000元

/月,曲面电视领导者TCL将发起"非曲不可盛夏钜惠"曲面电视领军钜惠普及月行动,强势投入数千万巨额资金,率先将最新、最高端的曲面电视带入干象万户。依托全产业链优势,生态圈优势及本土化优势,TCL组织的此次行动中消费者 各能以9999元享受到行业均价达到19461元的65英寸高色域的面电视,以6999元前突到新兴业的扩张的55英寸高色域曲面电视。通过此次行动,TCL也将掀起真正的价格大战,终结一切市场价格假大空,建立更全面曲面行业大格局, 5757月85年以上,此两时保持,全部以西国内铁网络任命地西西电视的影響来到了1957年(1957年)。1957月15年,1957年(1957年)

布局智能家居 家电企业向多元化扩张



总第296期 主持人:朱江华

■新闻背景

6月25日,创维正 式公布了 2014/ 2015 财年业绩显 示,集团营业额达 401.35 亿港元,总 盈利为 33.5 亿港 元。其中,彩电产品 在海外营业额为 57.62 亿港元, 占海 外市场总营业额的 67%,较去年同期 上升77.8%。家电 中国网总编张大海 指出,随着乐视小米 对彩电冲击减弱以 及日本彩电品牌市 场持续萎缩或逐步 退出,给创维等中国 家电业的发展带来 了机遇。



创维集团总裁 杨东文



奥维咨询总裁 喻亮星



家电中国网总编 张大海

"逆市"而行,彩电产品推动行业变革

主持人:近几年受国家相 关政策退出及小米、乐视等互 联网企业跨界的冲击,中国家 电市场整体低迷,彩电企业的 日子并不好过,但创维、海信、 TCL等本土彩电企业品牌通过 聚焦消费者,与消费者互动, 从而给整个行业带来活力。

杨东文:2014年度,创维 集团在中国彩电技术领域保持 领先优势,在核心技术与外观 设计上奠定领导地位。创维 4K超高清电视机逐渐普及,特别是全球首款GLED极客互联网电视的热销,带动其销售量较去年同期飙升113.8%,且个别主要型号产品销售理想,推动整体毛利率同比上升。

喻亮星:根据奥维咨询监测数据显示,创维、海信、TCL三家彩电企业年销售过千万台,为本土彩电企业的第一梯队。但中国彩电市场似乎已碰到了市场增量的"天花

板"。预计今年国内彩电零售量预计为4410万台,同比下降1.1%。

张大海:近几年小米、乐视等互联网企业以令人惊愕的低价以及病毒式的营销方式加入,几乎给传统彩电企业带来了巨大的冲击。但随着创维等传统企业在价格、销售渠道、商业模式和传播方面变革,小米、乐视等互联网企业的冲击会变得越来越小。

加速"黑白配",传统企业布局智能家居

主持人:毛利率下滑,需求放缓,白电不失为一根可以抱的"大腿"。海信集团旗下的容声品牌推出洗衣机产品;总投资70亿元的TCL家电(合肥)产业园宣布投产;而继创维斥资10亿,年产600万台的冰洗产能后,首台创维空调下线,都是为了长远的智能家居布局。

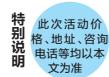
杨东文:前三年创维在白 电业务上主要是解决了产能 和供应链的问题。而今年的 重点则是扩大市场,目标是冰箱加冰柜 200 万台,洗衣机 100 万台,空调 60 万台的销售。此外在创维智慧家庭智能家电产品的大背景之下,除了主业电视机以外,创维还将开发相关的多元化智能产品,其中就包括空调、冰箱和洗衣机,是智能化战略布局中不可缺少的一部分。

喻亮星:时下,包括创维、格力等传统家电企业都开始 在智能家居的构建自己的平 台和生态圈。而想要靠单一 产品成功的理念显然不符合 智能家居的要求,家电企业向 多元化扩张,跨界合作、打破 单一产品线也早已是大趋势。

张大海: 当前IT 互联网企业都在进军智能家居市场,做标准做专利,如果家电企业不及早在自己擅长的智能硬件上加快布局,完善产品线,一旦传统家电产业上升到智能家居产业,他们将极为被动。

本报携手TCL再掀家电以旧换新潮

7月10日~12日,废旧大家电最低可抵400元补贴



仅需2799元,55英寸安卓智能

LED 以旧换新价格仅需 3699

元,两门节能冰箱换机价899

元,全自动洗衣机换机价799

本报携手TCL将于7月10日~12日举办大凭和、消费者凭证,消费者凭证,消费者凭证的,消费者凭证的。 冰箱、空调、洗衣机、电压的 元的 元的 元,以为,将在7月2日,,将在7月2日,,将在7月2日,,消超各种上门收旧,,将在7月2日,,消超台上,将在7月2日,,消超台上,将在7日,,将超台上,将超台上,,将超台上,为登记5346900,

0371-65346907预约收旧,大家电提前预约收旧可再获得价值69元的电水壶一个。朱江华

特价机型让利消费者

TCL作为国内家电领导品牌,秉着为顾客创造价值,为社会承担责任的企业使命,目前TCL已在中国彩电业独家完成了液晶产业链上下游垂直一体化的整合,大幅降低生产成本,产品价格相比同行优势尽显,并且产品质

超限家电影响安全和健康

目前不少消费者家中还存

当废品卖了,才卖了50元钱;

家电超限使用随时会出现电

而电视则是直接就扔了。

量也得到了进一步的提升。

TCL电器为本次活动提供了10余款特价新款产品,其中32英寸LED电视换机价仅需1099元,42英寸节能LED电视的换机价格仅需1999元,48英寸安卓智能LED以旧换新价格

元,42英寸节能LED电视 元,反渗透净水器以旧换新价 几价格仅需1999元,48英 格仅需1059元,电饭煲以旧换 互智能LED以旧换新价格 新价格仅需79元。

线绝缘老化而导致漏电、元件技术指标下降、有害物质泄漏和噪

有废旧的家电。市民陈女士就 告诉记者,近两年来家中的废 弃空调、电视要不卖给废品收 购站,要不就是直接扔掉。"因 为搬家,才用了两年的空调没 有太大问题,但又无处摆放,就

据了解,超期的家电增加 了漏电、燃烧甚至爆炸的危险, 给消费者带来了极大的安全隐 患。同时,超期服役家电严重 损害身体健康。超期服役的家 电,辐射值往往随着超期而增 加,尤其是一些工艺技术落后、 标准老化的超期家电,辐射更 大,对身体健康的危害也更 大。铅、汞、氟是许多家用电器 的必需材料,超期服役很有可 能使这些有毒有害物质外泄, 会严重损害身体健康。



关注"郑州晚报家电" 获得权威家电信息

■行业数据

售量同比下降14.5% 零售额同比下降19.7%

空气净化器市场 陷入负增长

近两年空气净化器市场,因其 逆势增长的高姿态,一直是公 认的高利润、高增长行业。然 而,进入2015年空净市场却 陷入负增长,据中怡康推总数 据显示,2015年1~5月,空气 净化器零售量同比下降 14.5%,零售额同比下降 19.7%。

郑州晚报记者 朱江华

三大因素

影响空气净化器市场发展

首先,环境因素,随着政府加大环境整治力度,并且出台《大气污染防治行动计划》、新《环保法》等政策,使得污染减排措施的环境效益持续释放,空净需求释放乏力。

其次,市场因素,伴随空净市场需求爆发,行业内乱象丛生。品牌数量剧增,品牌、产品鱼龙混杂,据中怡康线上、线下监测数据显示,2015第一季度线上线下共参与478个品牌。同时,现行国标产品评价指标不完善、不明确,消费者无章可循。产品宣传虚夸,厂商宣传与实际净化效果存在偏差,概念噱头充斥市场。此外,价格体系不透明,产品价差较大。

最后,用户因素,因环境污染问题短期内难以根治,且其影响在短期内难以察觉,公众精力更多地被现实中的有形压力所占据。

新国标出台 稳定消费者购买信心

空气净化器国家标准经历 了去年的第三次修订,近期正 式与行业见面。

新国标的出台无疑对行业 健康发展有着非常积极的意 义,对市场而言,今后将在一定 程度上廓清当前行业存在的虚 假宣传、标准不一、认证机构五 花八门等混乱局面。对企业而 言,新国标能有效净化当前的 市场环境,让企业在同一平台 上宣传推广;而消费者在选购空 气净化器产品时也能够更加从 察,放心。

中怡康生活电器事业部总经理吴红表示,新国标出台,将稳定消费者购买信心。据中怡康预测,2015下半年空气净化器市场降幅会逐步收窄,零售额预计达到104亿元,零售量预计达到500万台,同比分别下降10.5%和2.0%,全年市场规模与去年相比略降。