

TOP理财|活动

产险公司

华泰保险河南分公司 连续3年参与“进社区”活动

电烤箱、电炖锅、加湿器、煮蛋器、打蛋器……在当天的活动中,华泰保险河南分公司最“不差钱”,不仅为现场居民带来了专业的保险知识,更将实实在在的“好处”送给了市民。在“有奖问答”环节,凡回答正确主持人的提问,这些“豪华”大礼就可免费带回家。

作为连续3年参加“保险进社区”活动的保险公司,华泰保险河南分公司工作人员表示,保险进社区无论从活动形式还是活动内容来看,都得到了居民朋友们的欢迎和肯定。保险公司也希望借助这种人性化、平民化的宣传载体,大力宣传保险的功能作用、发展成就和社会责任,倾听公众对行业的期望和心声,并用多种形式与公众互动,扩大行业的社会影响,提高公众的保险意识,为行业发展和保险惠民营造良好的社会氛围。

据悉,华泰保险是中国第一家全国性股份制财产保险公司,公司开展车险、财产损失、责任、水险、意外伤害/健康五大类保险业务,在全国60多座城市设有

分支机构。

安邦保险河南分公司 保险服务“定制化”

“快来扫一扫,凡成功关注安邦保险微信公众号,将获得精美工艺扇或者葫芦钥匙扣。”在天气炎热的活动现场,安邦保险河南分公司带来的扇子礼品成了“香饽饽”。

在该公司的宣传易拉宝上,记者注意到写着“客户服务大升级,心承诺心体验”的字样。究竟是怎样一种“升级”呢?据安邦保险河南分公司工作人员介绍,安邦保险可以为有个性化需求的客户提供量身定制一站式服务,不但保险产品可以定制,保险服务方式、理赔流程、增值服务皆可定制。“安邦保险定制化”服务是安邦保险集团在客户服务方式和内容上的又一次创新尝试,今后还将进一步运用互联网趋势性工具和革命性理念打造一站式综合性安邦服务。在“帮助客户实现梦想”的愿景指引下,为客户需求为第一导向,为客户提供更加全面、快速、便捷、专业的定制化综合金

融服务。

紫金财险河南分公司 理赔服务“快、简、省”

“您好,我们公司的业务范围包括财产损失保险、责任保险、信用担保和保证保险、短期意外保险和意外伤害险等。您需要哪方面的保险,我再给您详细介绍一下。”该公司工作人员向驻足的居民说道。

据了解,2011年7月,紫金财险河南分公司经河南保监局批准成立。目前已在洛阳、许昌、商丘成立3家中心支公司,另有若干机构在筹,同时在省内各地市有业务代理。2011年12月,紫金销售公司河南分公司成立,次年成立了3家地地公司。目前,紫金品牌在河南省内已实现了产险公司、销售公司双轮驱动,产、销实现良性互动,服务网络覆盖全省。整体业务正在实现平稳、快速增长,为保险消费者和社会公众提供服务的能力不断彰显。而且,该公司以“解决理赔难”和“保护消费者权益”为出发点,为客户提供“快、简、省”的理赔服务。其中,1000元以内案件现场定损,5000元以内

案件一天完成,万元以内两天内完成。

太平财险河南分公司 全方位保障意外风险

“你好,我上星期才买的车。除了购买交强险、商业车险,还有没有什么产品可以增加保障?”市民秦先生说,自己是一名“新手”司机,更是家里的顶梁柱,他希望自己以及家人的保障能更加充足。

“先生,您可以考虑太平财险推出的‘太平E驾’系列和‘乐途无忧驾乘人员意外保险’。这是立足于家庭用车群体设计的专属产品,具有丰富全面的保障责任,市场独有的特色保障和服务,多样简便的投保方式,非常适合市民搭配着交强险和商业车险购买。”

该公司工作人员介绍说,“太平E驾”系列分为E驾太平A卡、B卡、C卡和D卡,每一款特色不同,满足市民的个性化需求。以E驾太平A卡为例,保费每份260元,保险责任包括保额10万元的意外身故或残疾、保额20万元的驾乘意外身故或残疾、保额1万元的意外伤害医疗且100%比例赔

付以及无限次全国汽车道路救援服务,比如紧急路边快速维修100公里内、紧急拖车援助100公里内、紧急燃油服务及9项紧急热线服务等。

永安保险河南分公司 为市民普及车险知识

在永安保险河南分公司的展台上,该公司工作人员打印了厚厚一打客户登记表,上面详细记录了每一位前来咨询市民的姓名、电话、车牌号、厂牌型号、初登日期、车架号、发动机号、投保时间、投保险种、承保公司等信息。

究竟该买哪些车险险种?每一个险种的保险责任是怎样的?为了向市民普及车险投保和理赔知识,该公司还带来了交强险、商业车险的投保单以及详细保险条款,凡是有市民咨询,该公司的工作人员都耐心讲解。

据悉,在中国质量协会、全国用户委员会公布的2013年度全国财产保险行业的用户满意度调查中,永安保险的客户满意指数在财

产保险行业排名第一。该公司工作人员表示,过往业绩已成历史,今后他们将不断完善产品和服务,争取取得更大的进步。

华安保险河南分公司 积极倡导理赔创新

“比出险客户的亲人早到3分钟?请问你们的理赔服务有啥具体特点啊?”站在华安保险展台前,市民宋先生感兴趣地问道。

据该公司工作人员介绍,在理赔服务方面,华安保险始终坚持“比出险客户的亲人早到现场3分钟”的服务理念,依靠现代化的电子商务平台,用手机实现整个理赔环节的提交上报审核,实现了闪赔服务。不断创新服务模式,优化服务流程,力求为客户提供更专业、更贴心的优质服务,以全心投入认真诠释华安“责任、专业、奋进”的经营理念。

除了人性化的理赔服务,该公司的业务范围也很

广,包括机动车辆保险、企业财产保险、家庭财产保险、工程保险、船舶保险、货物运输保险、责任保险、信用保证保险、意外伤害保险、健康险等。

浙商保险河南分公司 关注公众号可享“三重礼”

7月,浙商保险启动第二届“微我”主题客户服务节。本届客户服务节开展了系列线上活动,让广大用户充分体验“互联网+保险”带来的便捷与高效。

活动现场,该公司工作人员忙着指导前来咨询的市民如何参与微信活动,为市民介绍参与攻略。“活动期间,所有关注浙商保险微信公众号的用户均可免费获赠百万意外险。首先关注公众号,然后查看历史信息,打开客服节

信息框点击“阅读全文”进入赠险页面,输入相关信息后提交,就投保成功了。”

除了“关注礼”,还有“绑定礼”和“红包礼”。活动期间,只要在浙商保险微信公众号上绑定个人信息,即可获赠58枚金币,在金币商城内消费购物可直接抵用;点击任意菜单即可自动获取200元车险红包,通过电子商务渠道(包含电销、网销和微信)投保车险,且单笔商业险保费满2000元的客户,微信支付即可使用该红包,享立减200元优惠等。

聚焦第三个“7·8全国保险公众宣传日”活动系列报道 ⑤

14家保险机构齐聚社区,倾听百姓投保心声 科学投保,让保险为生活保驾护航

潇洒帅气的街舞、动感热情的模特秀、有模有样的跆拳道、韵味十足的黄梅戏……7月25日、26日,由本报联合河南省保险行业协会组织的第五、第六场“保险进社区”活动分别走进豫丰社区和七一三航海小区。

活动现场人头攒动、歌声悠扬,掌声和欢笑此起彼伏。14家知名保险公司主动走进小区,将保险知识“面对面”送给老百姓,各种精彩活动让众多小区居民大呼过瘾。本次活动顺利举办,离不开管城区南关街办事处、二七区福华街街道办事处、郑州市海神物业有限公司的大力支持,再次表示感谢。 郑州晚报记者 倪子文 唐学勤/图

【现场】“保险进社区”受欢迎

虽然正值炎热的夏季,但闷热的天气丝毫没有影响前来观看“保险进社区”活动小区居民的热情。

7月25日,由本报联合河南省保险行业协会主办的“一键保险 呵护无限——7·8全国保险公众日宣传日”系列宣传活动在豫丰社区拉开帷幕。虽然活动正式开演时间是下午4点半,可不到4点,活动现场已是人声鼎沸。在展篷下,分别摆放着永安保险、安邦保险、华泰保险、紫金财险、人保健康、东吴人寿等保险公司设置的展台,展台前围满了前来咨询的居民。

一支热情似火的《火舞激情》舞蹈拉开了当天活动的帷幕,掀起了第一个小高潮。随后,民族舞、流行歌曲、快板、黄梅戏等表演让

现场居民大饱眼福。河南省保险行业协会青年志愿者主动请缨,表演了手语舞《保险让生活更美好》,引得台下观众连连叫好。

在七一三航海小区,活动受欢迎的场面丝毫不亚于豫丰社区。太平财险、华安保险、浙商保险、人保寿险、民生人寿、华夏人寿、中英人寿、交银康联保险8家保险公司一字排开,每家保险公司的展台前都围满了前来咨询的居民。由于活动当天恰逢周末,许多年轻人休息,孩子也放暑假,他们早就来到了活动现场,一边看节目,一边参与互动。为吸引小区居民的“眼球”,各家保险公司也是使出浑身解数,通过各种各样的形式宣传他们的理念以及产品。

当天,人保寿险河南分公司总经理助理朱建军代表险企讲话。他表示,作为金融服务业行业,近年来保险行业取得了长足发展。与此同时,老百姓保险意识也逐步递增,而且提高得非常快。以前是保险找上门,现在是客户主动找上门。在这个环境下,《郑州晚报》联合河南省保险行业协会举办的“保险进社区”非常接地气。通过集中组织保险公司深入到社区之中,不仅“零距离”了解群众需求,更能帮助市民了解保险的作用,实现科学投保,让保险为百姓的生活保驾护航。同时,朱建军还是一名摄影发烧友,现场的火爆使他端起相机,不停地按动快门,留下了许多令人回味的场面。

不少生活用品,受到市民好评。今年4月1日至7月31日,是华夏人寿开展第六届客服节的时期。在这期间,该公司推出了“圆梦行动、星光行动、感恩行动、护航行动”四大活动。在“护航行动”中,华夏人寿为回馈社会的厚爱,该公司重磅推出“喜洋洋”综合意外保障免费赠送服务,广大客户可“零元参保”并享受到不打折扣的保险保障。据悉,“喜洋洋”综合意外伤害保障可承保因意外伤害(公共交通意外与一般意外)导致的身故或伤残保障责任。保障内容包括客运飞机意外伤害、客运火车、地铁、轻轨、轮船意外伤害、客运汽车、出租车意外伤害以及一般性意外伤害,保险期限为180天。

活动现场,不少市民纷纷掏出手机扫描二维码,关注“华夏保险”官方微信,领取该公司提供的免费意外险。 张庆红说,保险就是老百姓抵御人身风险最科学最有效的方法、手段和保障。医疗、重大疾病保险可以在生病时提供必要的“救急现金”;失能护理保险可以提供必要的财务和医疗支持;保险是孩子的教育金、父母的养老金。因此,保险就是人生的保障。张庆红说,人保健康是一家专业的健康保险公司,经营理念是“健康保险+健康管理”,健康管理可以让我们不生大病、少生病、生小病,健康保险可以让我们解除后顾之忧,轻装上阵,体验生活和工作的艰辛与快乐。

中美人寿河南分公司 短期投入解决未来资金问题

“您好,这是我们公司7月15日新推的一款万能分红型教育金产品,适合给孩子投保,欢迎了解。”

据中美人寿郑州个险营销本部工作人员陶景娟介绍,中美人寿鑫悦保险计划由《中美人寿鑫悦人生年金保险(分红型)》及



7·8全国保险公众宣传日 河南省保险行业协会



寿险公司

人保寿险河南省分公司 现场办卡送雨伞

为了方便小区居民了解公司的产品,该公司特意又搭建了一个“业务咨询台”,供市民咨询、现场投保。“我想给孩子买份意外险,他经常出差。现在各种风险无处不在,有个保险更安心些。”市民江先生说道。

根据江先生的需求,该公司工作人员向他推荐了人保寿险新版仁安卡A款。保障范围包括普通意外伤害身故、残疾和烧伤;公共交通工具意外伤害身故或残疾(法定节假日双倍给付);意外医疗保险金等。无论投保人乘坐飞机、列车、轮船、公共汽车或班车,只要出险都可以获得相应理赔。据介绍,这种卡单式意外险价格便宜,一年只需100元,投保方便快捷,网上激活后,当晚零点就可生效。在当天办理仁安卡A款,还可以获赠一把名牌雨伞。

此外,该公司推出的“无忧一生重大疾病保险”也受到了很多小区居民的关注。这款保险保障范围包括54种重大疾病和15种轻症,病种保障全面覆盖,65岁以内均可投保,缴费灵活,可一次性交清或者分5年交、10年交、15年交、20年交和30年交。

民生人寿河南分公司 一张保单保两人

对于绝大多数家长而言,孩子如何实现健康成长并顺利完成学业成为摆在案头的头等大事。民生保险河南分公司客户经理闫玉娟说,不妨考虑民生保险推出的“民生富贵齐添”两全保险(分红型)。通过灵活搭配,可以满足孩子的风险保障需求,并实现教育金储备的愿望。而且,父母为孩子投保,可以附加豁免保险,一张保单保两人。

据了解,民生富贵齐添新型保障计划由民生富贵齐添两全保险(分红型)及7款附加险组成,集生命、重疾、意外、医疗、补充子女教育以及补充养老等多重功能于一身,实现一张保单、全面保障。富贵齐添最大特点就是客户可以灵活附加保险责任,实现周全而个性化的保障功能,其中就包括意外保障(基本保额两倍赔付)和意外医疗保障。富贵齐添保障计划主险的分红方式为累积生息,现金领取、抵缴保费。

华夏人寿河南分公司 扫二维码送意外险

削皮器、金龙鱼大米……活动现场,华夏人寿河南分公司为小区居民带来了

《中美人寿鑫账户年金保险(万能型)》构成,可提供伴随一生的稳定现金流,分红可带来收益惊喜,对接万能账户每月结算复利计息,保底结算年利率为3%,实现二次增值的同时,帮助每一个家庭创造最优价值。该计划可作为一款少儿理财型保险产品,通过短期投入,不仅能解决孩子教育阶段的资金需求,还可为婚姻、创业提供财务支持,为孩子的未来发展做好资金支持。此外,该万能账户无初始费用,无保单管理费,无退保及部分支取费用。

交银康联河南省分公司 职场新人宜低保费高保额

张先生今年初入职场,因收入较低,资金沉淀少,他希望寻求一份合适的保险帮他增加保障。交银康联河南分公司的工作人员说,像张先生这样的情况,应选择一些低保费高保额的意外险作为人生的第一张保单。比如交银康联的“安行人生”,可以为被保险人提供长达30年的意外保障。意外险“安行人生”具有“零保费、高保障”的特点,涵盖了驾乘意外、水路公交意外、航空意外、意外住院补贴、一般意外等多种风险,帮助客户为自己或家人构筑起抵御意外打击的坚固防护。

作为国务院批准的国内首家银行控股

寿险公司,交银康联人寿凭借股东双方雄厚的资本优势、卓越的品牌信誉、成熟的管理经验、健全的服务网络、先进的金融技术,不断为客户提供优质的保险产品和服务。

东吴人寿河南分公司 意外险“免费送”

“这是东吴人寿推出的意外卡单保险,一年保费只需要100元,就可以获得意外保障和医疗保障,包括意外身故、意外残疾、意外伤害医疗、意外住院津贴。现在投保,还能获赠含100元话费的电话卡一张,相当于不花钱买保障。另外,还赠送一份短期意外险、顺达E行综合交通意外险经济版/陆海空全方位呵护包含50万航空意外、20万火车、地铁轻轨、20万水运交通、10万公路交通、10万自驾游全方位呵护、保障1个月,非常划算。”东吴人寿河南分公司保险理财顾问王玉龙介绍道。

除了意外卡单保险,该公司推出的重疾险也吸引了不少市民关注。据介绍,“东吴盛康安康重大疾病保险”具有保障期限长、保障额度高、赔付次数多、保险责任全、产品费率低等特色,比较适合大众投保。凡出生满28天到65周岁的市民均可投保,缴费方式为年交,缴费期限分为1年、10年、20年。

专家讲座

人保健康河南分公司健康管理部医生 张庆红 保险就是保障

“在人生的长河中,既有风花雪月的美好、事业成功的骄傲,同时也充满了意外、疾病等风险。据统计,人的一生当中重大疾病的发生率是72.8%,无疾而终的概率只有5%,面对意外与疾病、面对年老体衰、面对生活无法自理,谁又敢说自己不是幸运儿呢?”

为抵御人身风险,人们发明了保险。张庆红说,保险就是老百姓抵御人身风险最科学最有效的方法、手段和保障。医疗、重大疾病保险可以在生病时提供必要的“救急现金”;失能护理保险可以提供必要的财务和医疗支持;保险是孩子的教育金、父母的养老金。因此,保险就是人生的保障。

张庆红说,人保健康是一家专业的健康保险公司,经营理念是“健康保险+健康管理”,健康管理可以让我们不生大病、少生病、生小病,健康保险可以让我们解除后顾之忧,轻装上阵,体验生活和工作的艰辛与快乐。

预告

时间:8月1日(周六) 16时30分-19时
地址:前进路与建设路口西南角河南五建社区(中原区建设路办事处五建社区)
参与公司
财险公司:中华联合河南分公司、英大财险河南分公司、鼎和保险河南分公司
寿险公司:太平人寿河南分公司、中荷人寿河南省分公司、太平养老河南分公司、中邮人寿河南分公司、光大永明河南分公司

时间:8月2日(周日)16时30分-19时
地址:农业路与南阳路交叉口向西100米路北林都家园(金水区南阳新村办事处)
参与公司
财险公司:大地财险河南分公司、信达财险河南分公司、国元保险河南分公司
寿险公司:平安养老河南分公司、安邦人寿河南分公司、天安人寿河南分公司、幸福人寿河南分公司、建信人寿河南分公司、利安人寿河南分公司