

TOP理财|活动



7·8全国保险公众宣传日
河南省保险行业协会

聚焦第三个“7·8全国保险公众宣传日”活动系列报道 ⑥

17家保险公司齐聚一堂,传递实用的保险知识 解决老百姓“择保”难题

8月1日、2日,最后两场“保险进社区”活动亮相五建社区和华林都市家园小区。17家保险机构通过进社区的形式为小区居民“面对面”解答投保疑惑。尽管天气酷热难耐,保险公司工作人员依然整齐有序地悬挂宣传条幅、设立咨询服务台,耐心细致地接受群众咨询,把保险的意义与作用、常见险种投保流程及注意事项、理赔须知等内容向广大社会公众进行普及。郑州晚报记者 倪子文 唐学勤/图

产险公司

中华联合河南分公司 “中华无忧”激活卡给足保障

“现在关注中华联合保险公司的二维码,即可参加抽奖,奖品有削皮器、静电贴、水杯、挂钩等。”活动现场,中华联合保险公司设立了抽奖环节。

对于当前比较热门的驾车安全问题,该保险公司也将近期主推的驾乘意外险产品带到了小区,包括中华“乐无忧”、“行无忧”、“驾无忧”

和“家无忧”四类激活卡。据悉,新激活卡吸收了意外险和家财险等产品的优点,一是保费更加低廉,保障更加全面。二是销售更加简便,投保更灵活。消费者投保时,可电话激活,也可网上激活,方式灵活,程序简单。三是针对性更强,保障更加灵活多样。如私家车驾无忧卡是专门针对私

家车主,适合与家庭自用。用车车险组合销售,保障驾驶员,也保障车上连带家庭成员。“家无忧”卡不仅家庭财产有保障,家庭成员人身意外伤害也有保障。

英大财险河南分公司 让百姓“省钱、省心、省时”

“以前投保的财险公司理赔速度太慢了,你们公司的车险服务有啥特点啊?”市民宋女士向英大泰和财险的工作人员问道。

据介绍,英大泰和财险的专业电话车险和网销车险具有“省钱、省心、

省时”三大特点。选择英大泰和财险电话车险以及网销车险,可以在传统车险保费折扣的基础上,商业车险可额外再享受15%的价格优惠。在“省心”特点中,假如车主的爱车出险,可享受“尊享泰和”俱

鼎和保险河南分公司 正确应对生活中的风险

“应对风险,你做对了吗?”在鼎和保险河南分公司的展台前,红色条幅醒目悬挂在帐篷下,吸引不少居民驻足观看。

“保险必不可少,是否实现有效保障,除了险企尽责,消费者也要从自身做起,一看二算三告知,不要盲目投保。”该公司工作人员说,如果你只投保某个保险产品,那可能不能认为“我的保险足够了”。比如,死亡保险针对身故责任,你的养老它不管;意外保险只保意外,若是因病理赔,保险公司必然会拒绝;同理,重疾险通常也无法理赔咳嗽、头

疼这样的小病小灾。总之,市民一定要弄清自己买的是什么,保的有什么。

作为新入驻河南的保险公司,今年4月,鼎和财产保险河南分公司在郑东新区举办开业揭牌仪式,也是鼎和保险在长江以北开设的第

大地保险河南分公司 六大服务承诺受欢迎

九阳开水壶、颈椎治疗仪、电子人体秤、开水壶……为了吸引人气,大地保险河南分公司带来了不少礼品。现场下载大地保险APP,就能获得精美笔记本以及便签纸、纯净水等。

当天,大地保险将其具有“快、全、免、简、易、贴”特色的“六大服务承诺”进行了推广,具体内容包括1分钟快捷续保和理赔、全国通赔、无限次免费全国非事故道路救援、现

信达财险河南分公司 根据需求投保意外健康险

“阿姨,送您一份意外健康保险服务指南,可以根据需要给自己和家人增加一份保障。”据信达财险河南分公司工作人员介绍,该公司推出的主要产品和服务有意外伤害、

附加意外伤害医疗保险;交通意外伤害,可以根据需要给自己和家人增加一份保障。”据信达财险河南分公司工作人员介绍,该公司推出的主要产品和服务有意外伤害、

国元保险河南分公司 大力发展农业保险

作为一家以服务“三农”为宗旨的保险公司,国元保险河南分公司实行农业保险业务和财产保险业务并存发展的模式。

水稻种植保险、小麦种植保险、玉米种植保险、棉花种植保险、大豆种植保险、油菜种植保险、花生种植保险、烟叶种植保险、能繁母猪养殖保险、奶牛养殖保险、肉牛养殖保险、

寿险公司

太平人寿河南省分公司 有车一族的高额保障

10种意外、10级伤残、10倍返还、100%返还……这是太平人寿推出的“百万驾年华B款意外保障计划”的产品特点。无论乘坐飞机、火车、地铁、磁悬浮列车、轮船、公交车或者出租车,驾驶或者乘坐自驾车都可赔付100万元,主要面向私家

车主及家人、亲朋。该险种由《太平百万驾年华B款两全保险》和《太平附加百万驾年华B款意外伤害保险》构成。产品适合人群为18岁-55周岁,保险期间分为20年、30年,交费方式有5年和10年,保险责任有满期金、身故保

中荷人寿河南省分公司 亲子活动火爆暑期

“我们带了20个糖宝公仔,不到10分钟就被热情的居民抢走了。”在中荷人寿河南分公司展区,该公司寿险理赔顾问尉国茹直言“保险进社区”活动太火爆。

针对暑期档,中荷人寿2015暑期好爸好妈会活动也随之启航,今年安排更加精彩。例如有国学、手工艺、才艺表演等比赛,为家长和孩子提供亲子互动的机会,增进彼此了解。现场,不少家长积极报名,希望参与该活动。

此外,该公司推出的“中荷一生呵护——终身重大疾病保险DDL”也受到不少市民关注。据悉,本产品是2013年费率市场化后中荷人寿基于新的定价标准开发的首款终身重疾,具有很高的性价比,可让客户花更少的钱获得更多保障。观察期后首次确诊患合同所述11项轻症(无论一种或多种),且在

被保险人70周岁前,中荷人寿将给付等值于本合同保险金额的20%轻症保险金。

优先参加该公司推出的各种活动,享受金牌服务等。

现场

户即可购买网销车险、家财险、意外险等,非常方便。

街舞、广场舞、肚皮舞、爵士舞、瑜伽、歌曲、豫剧、吉他演奏、快板、做游戏……活动现场,各种出彩节目“你方唱罢我登场”,受到了市民的热烈欢迎,现场不时掌声雷动。

精彩节目不停歇

浓厚的兴趣。活动期间,天气十分闷热。为了给观众们“降温解渴”,本报发行中心的工作人员带了大西瓜和冰镇啤酒现场摆播。谁最先吃完西瓜或者喝完啤酒,即可获得精美礼品一份。不少男士踊跃报名,在一片欢笑中进行比赛。

不少险企也主动请缨,为小区居民展现风采。在8月1日的活动中,中荷人寿河南分公司带来舞蹈《快乐崇拜》,太平人寿送上舞蹈《金光闪闪》。8月2日活动中,建信人寿郑州营业部表演手语舞《保险让生活更美好》,富德

生命人寿则演唱了歌曲《爱与希望》。邵刚希望通过歌曲表达富德生命人寿爱的传承、责任的体现,将更多的爱传递到千家万户,将更多爱的责任服务于客户。

“保险进社区”活动的顺利举办,离不开小区办事处和物业公司的鼎力支持。在此,本报对中原区建设路办事处、南阳新村办事处以及华林都市物业管理有限公司表示感谢。

务,客户只要在保修期内,均可不限次免费享受涵盖接电、加水、紧急加油、现场抢修、更换备胎、拖车,最快17分钟到达,解决车主的烦恼。



达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

辆商业保险、财产损失保险、短期健康保险、意外伤害保险、责任保险、法定责任保险、信用保险和保证保险以及上述保险业务的再保险业务。

在肝、食道、胃和肺等4种恶性肿瘤中,中国新增病例和死亡人数均居世界首位。因此,建信人寿河南分公司当天进行展示的“龙行康佑

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

达财险河南分公司还能为特定人群提供专业保障,例如学生(儿童)、建筑施工人员、短期出行商旅人士等。市民可以根据自己的需求,选择合适的意外保险产品。

讲座

“这是一次团体险,因此费率更低,性价比更高。最少只需三人成团,以工会、协会甚

抽奖。奖品有雨伞、毛巾、指甲刀、水杯、U盘等。”中邮人寿河南分公司工作人员不停地向社区居民介绍本次活动。

当天,工作人员主要介绍了该公司的“年年好百倍保升级版”、“富富余”、“富富余多多保”、“富富余1号”等四款保险产品。以“富富余多多保”为例,这是第一款在邮政代理保险推出的附加意外伤害医疗保险产品,可自由搭配,主险可单独购买;灵活组合,附加

“妈妈,快看,那小小白熊好可爱啊。”这位小朋友所指的正是光大永明人寿“路走俱乐部吉祥物”——路走熊。选

“给我一张表,让我也填一下信息。”热情的居民把安邦保险河南分公司的展台围得水泄不通。原来,该公司带来了“邦比邻社区金融服务卡服务指南”。现场填写

“你好,我想咨询有没有保额比较高的车险。”作为有车一族,李先生十分看重自己的人身保障。天安人寿河南分公司工作人

你是否觉得需要有一个人来告诉你该怎么花钱?当你拿到1000元压岁钱的时候,是否会拿这笔钱去做详细的规划?

顺应移动互联网大发展的契机,利安人寿创新推出“透

明服务”。据介绍,“透明服务”主要包括:坚持诚信销售、清晰透明承保、限时快速理赔、及时披露信息以及高效处理投诉。客户可通过利安人寿官网、微信等渠道及时查询到理赔的具体进度,在理赔

2号恶性肿瘤疾病保险”产品得到了不少小区居民的关注。据悉,该产品具有保障终身、小额投入、高额保障、投保简便、等待期短、缴费灵活等特色。它突破年龄限制,保障持续终身,有效抵御恶

审批完成以及支付赔款后还会短信通知客户。利安人寿目前平均理赔时效为2.59天,保持行业领先以及高效处理投诉。客户可通过利安人寿官网、微信等渠道及时查询到理赔的具体进度,在理赔

太平养老河南分公司 费率低性价比较高

至家庭等形式都可以参保。”据太平养老河南分公司工作人员介绍,《太平悦享人生终身重疾保障计划》是一款疾病覆盖全面、保障终身、缴费灵活,同时兼具一定的长期投资收益的高性价比健康保险。它可为客户提供45种重大疾病保障,包括

息,不仅可以获得安邦保险赠送的水杯,还有机会享受安邦保险O2O社区金融服务平台“邦比邻”的服务。据了解,安邦保险经过这几年来快速发展,从单一保险,迅速扩展为包

员也表示,现在,人们对于出行的人身安全考虑越来越多。天安人寿推出的“安行天下”两全保险具有较高的投保价值。这款产品最大的亮点

以上这些问题来自幸福人寿河南分公司带来的《少儿财商测试表》,在家长的带领下,吸引了不少小区内的儿童积极填写。除了

性肿瘤风险;若保险期间没有发生恶性肿瘤,身故时全额给付已缴保费;投保只需投入较少的资金,便可轻松获得30万元至100万元的保额。等待期后,一经确诊,公司将一次性全额支付恶性肿瘤保险金,有

“去医院看病,医保卡报销完,剩下纳入大额的部

分怎么报销,大家知道吗?”朱宏伟介绍,平安公司在2015年响应国家十条的政策,从今年1月1日起,平安养老河南分公司承保了居民大额报销业务。凡参加郑州市居民医保的市民,在2015年1月1日至2017年12月31日期间住院,除了居民医保可以报销一部分住院费用外,剩余未报销的住院费用累计到一定金额,可以再次申请

况。还会在年中定期给客户寄送分红通知书,使客户了解自己保单的分红情况。公司官网上还会及时更新在售及停售产品的详细信息,以便客户充分了解保险产品。

大额报销,顾名思义就是基本医疗报销完毕之后,大额部分还可以到保险公司进行报销。朱宏伟说,当市民办理出院的时候,医院发票上面会有一栏明显写着“大额记账的字样”,后面有金额,这部分就是保险公司进行二次报销的金额。如果上面显示是0,市民可以到郑州市医疗服务中心进行查询,系统上会有相应的累计。市民可以携带自己的住院费用、个人身份证、医保卡等资料到郑州市社保中心进行办理,平安养老保险在那儿有专门负责二次报销的服务人员。

“透明服务”主要包括:坚持诚信销售、清晰透明承保、限时快速理赔、及时披露信息以及高效处理投诉。客户可通过利安人寿官网、微信等渠道及时查询到理赔的具体进度,在理赔

况。还会在年中定期给客户寄送分红通知书,使客户了解自己保单的分红情况。公司官网上还会及时更新在售及停售产品的详细信息,以便客户充分了解保险产品。

中邮人寿河南分公司 四款保险产品各具特色

余3号升级版”、“富富余多多保”、“富富余1号”等四款保险产品。以“富富余多多保”为例,这是第一款在邮政代理保险推出的附加意外伤害医疗保险产品,可自由搭配,主险可单独购买;灵活组合,附加

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

安邦人寿河南分公司 “保险便利店”拭目以待

邻”社区金融平台,今年计划为1.4万个社区提供社区金融服务。O2O社区金融服务平台“邦比邻”就像“保险便利店”,市民可以在家门口享受各种保险服务。

天安人寿河南分公司 保费低廉保障更高

最高100万保额的身价保障。低廉的保费买高额的保障,性价比高;不但解除了出行后顾之忧,更彰显了对家人的爱与责任。

幸福人寿河南分公司 财商教育从小开始

财商测试表,幸福人寿还带来了《家庭健康指数大调查》。凡是现场填写调查问卷的市民,可以获得该公司提供的精美礼品。此

建信人寿河南分公司 终身防癌产品保障更高

效缓解医疗费用压力。此外,等待期缩短至180天,再次降低了客户的人身风险,年体检最高可达80万元的保额。该产品提供10年、20年的缴费期限以及年缴、季缴、月缴等多种灵活缴费方式,缓解缴费压力。

利安人寿河南分公司 为客户提供“透明服务”

况。还会在年中定期给客户寄送分红通知书,使客户了解自己保单的分红情况。公司官网上还会及时更新在售及停售产品的详细信息,以便客户充分了解保险产品。

市民如何进行医保二次报销

□平安养老河南分公司医保业务部客户经理 朱宏伟

大额报销,顾名思义就是基本医疗报销完毕之后,大额部分还可以到保险公司进行报销。朱宏伟说,当市民办理出院的时候,医院发票上面会有一栏明显写着“大额记账的字样”,后面有金额,这部分就是保险公司进行二次报销的金额。如果上面显示是0,市民可以到郑州市医疗服务中心进行查询,系统上会有相应的累计。市民可以携带自己的住院费用、个人身份证、医保卡等资料到郑州市社保中心进行办理,平安养老保险在那儿有专门负责二次报销的服务人员。

解决人生各阶段保障需求

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

解决人生各阶段保障需求

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

解决人生各阶段保障需求

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

解决人生各阶段保障需求

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

解决人生各阶段保障需求

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

解决人生各阶段保障需求

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

解决人生各阶段保障需求

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。

户稳健增值,实现保底和投资收益的完美结合,其功能更强大,应用更灵活,为家庭的子女教育、养老、理财、资产保全等人生各阶段的保障需求提供了最佳的解决方案。