



热心好军嫂周华敏 “孝亲敬老”成为楷模

近日,金水区委老龄办、东风路街道办事处副主任周桂荣在丰乐花苑社区党支部及网格长的带领下来到了周华敏的家中。刚好赶上周华敏的妈妈在做鞋垫,近八旬的周妈妈眼不花耳不聋,纫针穿线都不用帮忙,大家一起围着周妈妈坐下学习做鞋垫。

提起丰乐花苑社区一网格内的居民周华敏,邻里们都赞不绝口。她孝亲敬老、互帮好助、乐于奉献的事迹感动着社区内的每个人。她在逆境中默默地承受着苦和累,为社区居民做出了奉献,被评为金水区“孝亲敬老”的楷模。

周华敏的父亲患恶性肿瘤住院,半年多来,她非但没耽误上班,还出色地完成了本职工作,被单位评为“三八红旗手”和先进工作者。父亲在化疗期间产生排异和化学反应,经常发无名火,可周华敏从来没有半句怨言,总是默默伺候父亲的饮食起居,把家里家外的大事小事处理得井井有条,即使有委屈,也从来不让父母和丈夫发现。

每天工作完回到家中,周华敏给老人做可口的饭菜、换洗衣服,营造良好的生活环境。她一有空就陪老人聊天,鼓励老人乐观生活,树立战胜疾病的勇气和信心。经过精心的护理和照顾,老人的病情得到了控制。

周华敏是一名军人的妻子,曾在酒泉发射部队工作了近10年,对子弟兵很有感情。她响应区委、办事处和社区的号召进军营到部队慰问官兵,2014年八一建军节前,她自费1000多元钱购买布料,加班加点做了200多双鞋垫送给驻郑某部队,受到官兵的称赞。

记者 王翠 通讯员 徐晶晔 文/图

保安,一个平凡却又肩负着重任的职业。有多少人与他们天天见面,却从未看清过他们的脸庞,有多少人被他们日夜守护,却从未留给他们一个微笑。在潘存勋的心里,保安是一个需要热情与责任感职业。他说“这个职业让我成长了许多”。

7月8日,在鞭炮声中,鑫苑中央花园西苑的业主张先生捧着“服务热情周到,工作尽职尽责”的锦旗来到物业管理处表示感谢。原来,7月1日,张先生与友人在家中洽谈商务送走友人后,发现钱包不见了。张先生在家中东翻西找,就是没有钱包的影子。一想到钱包里不仅有身份证、银行卡、驾驶证以及7000元现金,还有一份价值40万元的重要合同,说丢就丢了怎么办呢?张先生急得没办法,赶紧到前台反映此事。安全班长潘存勋第一时间查看监控,将该楼周边的监控画面一帧一帧细细翻看。当把张先生出门前后一个小时的监控看过一遍后,潘存勋初步判定,也许是有人在楼道经过时捡到了钱包,还未来得及上报物业。潘存勋赶紧联系管理处询问是否有业主上报捡拾信息。经过潘存勋帮忙寻找,丢失的钱包终于失而复得。其实像这样的事情还有很多。

1992年出生的潘存勋在鑫苑中央花园小区当保安已经6年了。“当时进物业时才18岁,什么都不懂。”潘存勋说,保安是一种服务性的行业,笑容是最重要的,而这些对于18岁的他来说却是很陌生的。“当时待人处事都不会。”

而如今经过6年的磨炼,潘存勋已经成为了带领10人的安全班班长,每天巡逻带队、操练。“这个职业让我成长了许多,也教会了我什么是责任。” 记者 柴琳琳 通讯员 敬磊 文/图



90后保安潘存勋 这个职业让我成长



蝴蝶兰专家刘松杰 种出郑州的王牌蝴蝶兰

为了蝴蝶兰那一片醉人的红,他花费了近16年时间。他叫刘松杰,今年40岁。在惠济区老鸦陈办事处师家河村,办了一个蝴蝶兰种植基地。如今,这里的蝴蝶兰声名远扬,占据省内外各大花卉市场,成了“郑州制造”。

来到温室,刘松杰指着温室花苗一一介绍:“这是‘红牛’,这是‘火凤凰’,这是‘四季春’……”介绍品种时,刘松杰会顺手打理一下枝叶,动作熟练自然。

1999年从事建筑工程业务的刘松杰转而当起了商户,做花卉买卖。由于不懂种植、经营,刘松杰的花店一直收入颇微。2000年左右,蝴蝶兰开始从台湾陆续进入大陆,受到不少爱花人士的追捧,且蝴蝶兰在所有花卉中单位产值最大、利润最高。刘松杰瞅准商机,开始琢磨建立塑料大棚,自己种蝴蝶兰。但由于资金短缺、不懂种植技术,刘松杰的蝴蝶兰一度零利润。经历二度失败后,刘松杰开始寻找技术专家当合伙人,并立志要种出最美丽的蝴蝶兰。

2010年,刘松杰联合2名花卉种植技术员成立了“三禾花卉种植专业合作社”,在师家河村东头租下20余亩地,开始做自己的种植事业。

“种出最美的蝴蝶兰”不是一句空话,为了保证蝴蝶兰的品质,刘松杰为此花了不少心思。他建造了3000平方米的智能温室,自动调节蝴蝶兰的生长环境。刘松杰说:“喏,这株蝴蝶兰是去年11月开始开花的,到现在已有半年时间。”而平常花卉市场的蝴蝶兰,花期顶多一个月。2011年,刘松杰的蝴蝶兰在郑州花卉市场“崭露头角”时,获赞一片。

2013年年底,花卉市场整体低迷,刘松杰的员工曾经为他捏一把汗。刘松杰带着自己的蝴蝶兰走出郑州试着推销。在陕西花卉市场,刘松杰的蝴蝶兰让人眼前一亮,立刻获得了当地商户的青睐。那年春节,当不少花商看着滞销的花卉叹气时,刘松杰花卉基地的蝴蝶兰供不应求。之后,打着“三禾”标签的蝴蝶兰逐渐走出河南,开始在相邻10多个省份“露脸”,并逐渐占据蝴蝶兰市场的半壁江山。

作为省内私人种植蝴蝶兰的“先锋”,刘松杰有着更高的展望:“下一步,我将再建5000平方米的温室大棚,用更高的质量、更诚信的态度,树立我们郑州的王牌蝴蝶兰。” 记者 刘怡辰 通讯员 张超 文/图