

# TOP家居 | 家惠购

## 美得你家装、上海东尚装饰、超凡装饰极致精装家 “高颜值”扎堆开业 扎堆实惠

俗话说“金九银十”，每年9月、10月是家居销售的传统旺季，10月一过便进入调整期。但家装市场打破这一传统，10月25日，上海东尚装饰设计工程有限公司郑州分公司正式开业，11月7日，美得你家装集团也将登陆郑州。来自市场的信息显示，这些门店中有些瞄准中高端，有的冲锋套餐，在风起云涌的家装市场各显神通，分得各自的市场份额。赵青 文/图



超凡活动现场



美得你装饰郑州工厂店



上海东尚装饰开业现场

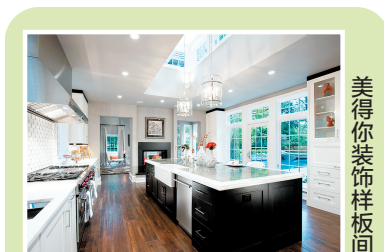


上海东尚装饰设计工程有限公司总经理范学锋

### 外来公司来郑 广撒网夺市场

除了郑州本土家装公司展开市场争夺以外，外来公司也在加紧抢占郑州快速发展的家装市场。10月25日，上海东尚装饰设计工程有限公司郑州分公司正式开业。互联网家装做的是标准化家装，适合刚需客户，对于高端客户来说，需要私人定制，个性化定制，不适合互联网家装，从东尚的市场定位来说，退可守，进可攻。不管什么样的家装商业模式，回到本源，客户在消费的过程中需要优质的服务，上海东尚装饰提出“数字整体家装”体系，五大系统：数字化智能家装系统，数字化流程家装系统，数字化整体家装系统，数字化施工家装系统，数字化服务家装系统，东尚作为数字整体家装的践行者，为客户提供360°全数字家装新体验。

上海东尚装饰登陆中原后，在金水路和花园路两个1000平方米大店同时启动开业。上海东尚装饰设计工程有限公司创始人兼总经理范学锋表示，上海东尚装饰计划3年时间做到郑州前四强，以期成为客户装修的最佳选择。



美得你装饰样板间



美得你装饰样板间



上海东尚装饰样板间

### 美得你开启“买家模式” 破解家装猫腻 原价13.98万元，开业当天立减3万元

11月7日，美得你家装集团也将登陆郑州，其亮相伊始的口号就是让郑州人告别家装暴利，远离材料黑幕，省掉暗箱回扣，让业主不花一分冤枉钱。笔者现场体验了一番，6000平方米一站式家居体验馆，16套不同风格的样板房，美式、法式、欧式、现代简约等，让装修变得像购物一样轻松愉快！

据了解，像美得你装饰这样投资规模超过千万的装修公司，目前在郑州尚无先例，这完全得益于集团总部的雄厚实力。美得你是一个居家生活O2O品牌，创办于2014年，是中国家装业“买家”模式的缔造者，主要通过供应链整合的总成技术，为客户解决装修难题以及房产配套项目等服务。

11月7日，美得你装饰集团郑州工

厂店盛大开业，美得你隆重推出100平方米豪华全包装整仅需109800元，包括所有装修材料+所有人工+全房墙纸窗帘灯具背景造型+全房家具+全房10件品牌家电。

众所周知，三房两厅的奢华装修，即使找熟人，至少也要15万元，为什么美得你装饰只需109800元，就能实现大品牌奢华装修呢？靠的就是产业背景和强大的整合实力！

美得你装饰集团郑州工厂店负责人表示，美得你所有的装修主材、家具、家电都是将工厂的产品直接卖给消费者，省去了诸多中间环节，这个优势是传统家装公司无法比拟的。根据专业财务测算，美得你家居生活馆能比市面上全包装修公司节省40%的价格！

### 装修公司自身裂变 细分市场抢客源

10月25日，超凡装饰极致精装家经过近一年的研发正式推出。超凡装饰总经理王建涛表示，极致精装家是一种颠覆式的家装模式，超凡极致精装家具有其他互联网家装无法比拟的八大优势，如：全国首创的“闭口合同”模式可在第一时间了解到自己家装修的档次、装修费用，合同签订后无增项、无增量；河南超凡装饰投资数百万元，行业内首先开发工程互动管理软件进行动态化管理，实时了解并解决一切工程问

题，同时也确保施工如期完成；超凡极致精装家通过材料批量采购，建立仓储中心，主材工厂价，直达消费者手中。所使用的主材和基材均为市场上国际一线品牌；管家式服务，让客户真正享受到最高性价比精装。据统计，10月25日本次活动现场当日来访744户，收取定金151户，现场直接签订合同的客户达60多户，现场收取定金近300万元，这是超凡继20周年庆典大型活动后的又一次高峰，让行业为之振奋。

## 红星美凯龙 大牌家居购物节 11月14日、15日 会展中心，约不约？

11月，郑州红星美凯龙“大牌家居购物节”主题大促即将盛大开启，11月14日、15日相约郑州CBD国际会展中心，玩转“大牌定金特区”：预购门票即可免费领取精品大米，还可免费抽取黄金饰品、家电家居大礼，畅享1000款极限爆品购买资格；现场下订金还可参与砸金蛋赢现金、黄金大礼时时抽、联单送豪华家电，更有两部豪华轿车使用权疯狂抽。11月15日至商场交全款，畅享“大牌转单之夜”：通汇卡预存增值，砸金蛋，赢现金、会员积分兑大礼，还有机会抽取奔驰SMART轿车使用权。相约红星美凯龙，11月置家季，一起血拼去！赵青

### “定金特区”+“转单之夜” 大牌家居购物节盛大开启

据悉，本次大促划分为“定金特区”与“转单之夜”两大板块，促销模式清晰简明：11月14日、15日，顾客至郑州国际会展中心参与抢购下定金，11月15日，再至商场缴纳全款，商场、工厂、经销商为广大顾客准备了一系列惊喜回馈！

**定金特区：现场下订享百万好礼 签到送大米、免费抽黄金、联单送家电**

定金特区地点位于郑州CBD国际会展中心2F馆，顾客花100元购买大牌家居购物节门票，凭门票入场即可享受如下优惠：第一，签到送大米：顾客进入活动主会场，即可凭门票上“大米礼品券”兑换“大米领取券”，凭此券可在每日12点后领取原装进口泰国大米一

袋。第二，免费抽黄金：顾客凭门票进入活动主会场签到，即可领取抽奖券一张，无须购物即可参加抽奖，赢取100份黄金饰品、1000份家居礼品！第三，爆款天天抢：顾客凭大牌家居购物节门票，至相应品牌展位下订满1000元，即可凭门票购买该品牌极限爆品。

此外，顾客现场下订并缴纳定金还可享受额外优惠：第一，疯狂砸金蛋！第二，联单送家电，第三，大礼时时抽，第四，豪车天天送。

**转单之夜：缴纳全款再享返现补贴 购物返现、砸金蛋、抽豪华轿车……**

凡在定金特区缴纳定金的顾客，都可在11月15日17时~21时30分至红星美凯龙参与“转单之夜”，在商场缴纳全款还可享受商场提供的一系列促销优惠。

### 思念集团联姻平安银行 战略深耕“地产+金融”

10月26日，思念集团与平安银行在郑州建业艾美酒店签署战略合作协议，双方将建立长期、稳定、互惠的战略合作关系，未来将在授信、地产、金融、社区银行等领域全方位展开合作。

思念集团目前拥有三大主营业务与品牌：思念食品、杜康控股和房地产双品牌中部大观地产、瀚海置业。思念集团地产板块中部大观地产常务副总裁刘雪梅指出：“思念集团将以此次与平安银行的跨界合作为新契机，持续以创新为动力，坚持品质路线，以互联网思维不断探索新的经营模式，赢得市场先机，打造‘生产者、消费者、建造商、服务提供商和投资者’多方共赢的新型经济生态圈，以便更加广泛、多元和有效地为公众提供服务。”付晓