

看,缩小版阅兵指挥车

私人定制,起价648万元



昨日上午,逛郑州会展中心车展的刘先生(稿费50元)迫不及待地给晚报96678打了个电话:“我看到阅兵指挥车了,没机会去北京看,没想到在咱郑州见到了!”

郑州晚报记者 张玉东 文/图

昨日上午11点,记者赶到了“2015第八届郑州国际汽车展览会”现场,在内展厅红旗区,一辆轿车吸引众多观众围观。

“听说这是阅兵指挥车。”“这车看着就大气,就是不知道价格多少?”观众议论纷纷。

该展厅负责人崔海洋说,其

实阅兵指挥车是“红旗L9”,长度为6.4米,这款车为“红旗L5”,长度为5.5米,可以说是阅兵指挥车的“缩小版”。

崔海洋说,这款红旗车属于私人定制车,起价是648万元,上不封顶!目前郑州地区暂未有人购买该车。

替人销分扣证半年还罚款 驾驶证的扣分周期如何计算

昨日,记者从郑州车管所微信公众平台获悉,买卖分数将被列入处罚条例,据国务院法制办公室官方网站消息,《中华人民共和国道路交通安全法修正案(送审稿)》已经开始在其官网上公开征求意见。本次修正案新增一项规定,即替人销分将被处以扣证罚款处罚。

郑州晚报记者 张潇 谢源茹

替人销分扣证罚款

此次送审稿增加一项规定,代替实际驾驶人接受机动车交通违法处罚和记分并从中牟取经济利益的,处暂扣6个月机动车驾驶证,并处1000元以上2000元以下罚款。被处罚后再犯的,以及组织、介绍他人代替实际驾驶人接受机动车交通违法处罚和记分并从中牟取经济利益的,处15日以下拘留,并处2000元以上5000元以下罚款,吊销机动车驾驶证,5年内不得重新取得机动车驾驶证。有违法所得的,予以没收。

怎么算扣分周期

驾驶证记分周期是从驾驶证上的“初次领证日期”为起算日,以12个月为

一个记分周期。

在一个记分周期内没记满12分并已交清罚款的,进入下期后,记分系统会将上期记分分值全部清零,否则累计入下一记分周期。

对于第一次记满12分至24分(不含)驾驶人,需参加科目一考试合格才可清除交通违法记分,两次及以上记满12分或同一周期累计24分(含)以上驾驶人,每次须考科目一和科目三后由交管部门归档清分。

不过,在一定情况下,记分周期内的分值是会影响到下期的,比如记分虽未达到12分,但尚有罚款未缴纳的,记分将会转入下一记分周期,那么你下一年驾驶证的分数就少于12分了,但只要驾驶人在一个记分周期内对所有违章都缴清后,记分会予以清除。

英地·天骄华庭试水车位网络销售,一个半小时销售近200个车位 车位网上开盘或成市场新趋势



11月5日上午,英地·天骄华庭二期车位网络销售正式开锣,上午第一批200余名前期认购业主登录英地置业“网络选购车位”系统页面进行抢车位的角逐,仅一个半小时,近200席绝版车位全部售罄。据了解,英地·天骄华庭此次车位网络销售的试水行动是河南房地产市场的首次,其效率大大提升。业内人士认为,这种新型的网络营销模式或将成为未来地产市场的新趋势。郑州晚报记者 范建春 李钟鸣 文 白韬 图

说法:摇号抢购,是为了相对公平

据现场的英地·天骄华庭项目工作人员介绍,此次采用网络手段销售停车位的做法,是为了改变过去客户排队买房买车位所有的不便。“如果还按照老的方式来销售这些停车位,客户可能要在现场等候七到八个小时,而网络时代给我们所提供的便利性也可以运用在房地产的销售模式上,在保证技术到位的情况下,这种便捷的方式省时省力。”

据了解,参与此次车位网络销售的业主,在缴纳规定的认筹资金后可获得参加选购停车位使用权的机会,一户仅限一个名额,仅能选购一个停车位。但缴纳认筹资金的顺序并不作为选购车位使用权的顺序,需要电脑随机摇号来确定。

“这样就避免了业主为了抢一个好车位来销售现场抢着交钱的混乱局面,为业主提供了一个相对公平轻松的选购环境。”项目工作人员说。

现场:地下停车位销售玩起“秒杀”

11月5日上午9时,英地·天骄华庭的停车位网络摇号营销系统正式开始运行,第一批200余名之前已经认筹1、2、3、4四栋楼指定停车位用户资料开始在数据库内随机排列,进行摇号。

摇号之后,缴纳停车位认筹资金的业主们的顺序被打乱重新排列,然后按照每20户一组的顺序对车位进行选购,限定时间10分钟。业主们可以在家中下载本次停

车位选购销售的客户端,在系统限定时间内点击直观的地下停车场示意图上的停车位,即可完成选购。

9时10分,第一组20位业主的网上选购开放,几乎一瞬间20多个车位便被业主选购,摇号排序第一位的3号楼业主也是第一个完成选购的,他挑了一个距离电梯口近、出停车场又方便的停车位。“没想到一分钟不到就秒到车位了!”这位业主表示,网络销售车位

对于购房者来说,实在是太方便了,以往买车位可能要排上几个小时的队,现在只要坐在家点击鼠标就能选中心仪的车位,非常方便省事。

10点42分,最后一组四户完成选购,项目工作人员将摇号和选购结果打印交给现场的郑州市黄河公证处公证人员公证,并保证马上联系已经缴纳认筹资金但未在限定时间内选购的业主,帮助业主完成最后的手续。

影响:网上买房买车位或成市场新趋势

2015年对于房地产行业而言,既是市场形势出现变化的节点,也是房地产销售模式转型的节点。而随着网购时代的来临,电子商务的兴起,网络的便捷性和时效性已开始在地产业营销中逐渐显现。而这对于逆市之下急需创新求变的开发商来说充满了巨大的诱惑。

英地置业负责人告诉记者,此次“试水”网络销售车位,对于英地置业来说,不仅是一次“吃螃蟹”的大胆尝试,更是一次对传统地产营销手段的颠覆与超越。“毕竟是第一次尝试,

整体流程还有待完善。未来,英地将会把网络销售的流程把握得更加牢靠,购房者甚至可以像在淘宝上那样足不出户完成所有交易。”

有业内人士表示,这种新的销售形式或将成市场上的新趋势,因为车位的线上开盘操作性比住宅来得高。而线上操作,客户能够在页面的不断刷新中看到车位的快速去化,这会给他们造成一定的心理压力,对成交会有一个很好的促进。此外,对于开发商来说,网络销售高效率、低成本。