

大咖记者领读时代

热烈庆祝
第16届
记者节

张瀛岑 全国人大代表、天伦集团董事长



郑州晚报记者 马健 图

放眼世界看未来

想干大事,就得从国际资本市场上拿钱

企业经营离不开钱。创业初期,需要资本投入;发展壮大,更需要资本的支持。一个真正的企业家,不仅要把业务的事情做好,同时也需要把资金的事情考虑好。

河南是传统的人口大省、农业大省,资本市场近年来有了比较快的发展,中原证券已经在香港上市,郑州银行也已启动H股上市工作。但总体来讲,仍然处于落后阶段,金融业务规模比较小,品种相对单一,业态不够丰富。整个河南省没有一家全国性的公募基金公司,没有一家银行能够发行企业债,同时也缺乏能够为上市公司服务的会计师事务所、律师事务所。从全世界范围的例子来看,没有发达的金融市场作为依托,就谈不上大块头的市场化企业。

因此,在这种局面下,如何有效利用资本,是河南企业发展壮大过程中需要重点解决的问题。

天伦集团在筹划资金的时候,既立足国内,同时放眼国际。

我们继续加深和银行业的合作,取

得工商银行、中国银行、建设银行、郑州银行等金融机构的支持,同时探索企业债等途径,实现资金渠道的多元化。与此同时,利用天伦燃气在香港联交所主板上市这一优势机会,积极与海外资本连接。对于国内的市场,我们有着充分的自信,随着中国经济发展的升级换代,特别是随着对环境保护认识的加深,天然气的应用在中国已进入黄金发展期;对于天伦燃气自身的发展势头,我们也有着乐观的预期,在过去十几年的默默耕耘中,我们已经积累了丰富的行业经验,锻炼出了一支汇集国内精英的管理团队。我们相信,国际大资本是有眼光的,对于一家拥有如此优势的企业,合作只是时间和渠道问题。

在过去几年里,到天伦集团总部调研的一流资本团队,可谓一拨接着一拨。2013年,天伦燃气获得台湾商业银行7800万美元的银团贷款,意味着这种努力方向是正确的。

目前,台湾银行业继续加强与天伦燃气的合作,马来西亚银行业也加入进来,

中国经济经过30多年的市场化发展,已经进入了相对成熟的阶段,躺着就能赚钱的时代已经过去了,如今市场竞争更为激烈,对企业家提出了更为严峻的挑战。在企业经营中,我最近有两个问题考虑得比较多,一个是如何从国际层面获取资金、技术和人才,另一个是如何取势。说到底,就是如何整合资源。

两者合计发放贷款资金达到5亿美元。2014年,世界银行旗下的国际金融公司也主动对天伦燃气展开了密集的调研,并于2015年5月达成合作,IFC联合IFC全球基础设施基金共同出资1.5亿美元,成为天伦燃气的第二大股东。

对于河南企业来讲,这是开创性的一步。不但如此,能够和世界银行这样的顶级伙伴合作,在全国范围内来讲也是少数。对天伦燃气的投资,是国际金融公司全球基础设施基金在亚洲的第一笔投资。在对天伦燃气有了充分了解之后,今年9月,IFC联合IFC全球基础设施基金又向天伦燃气授予6000万美元贷款。依照经验,世界银行的投资拉动是1:5,世界银行投资一美元,将带来五美元的跟投。因此不难预见,天伦燃气未来与国际资本的交流合作必将更为频繁。

除此之外,天伦集团在金融业务上也在做一些探索,比如联合宇通客车参股郑州银行发起设立的金融租赁公司,成为郑州银行上市的基石投资者等。

和卓越者携手同行,才能走得更远

“优术,明道,取势”,这6个字很有意思,里头可供企业管理者琢磨的东西很多。取势,不光是市场的趋势,政策的趋势,也包括借助他人的力量。现在做企业已经不是一骑绝尘独行侠的时代了,跨界、跨区域的联合,才能够发挥各自的优

势,共赢共荣。

天伦集团的核心价值观是“共创事业、共享天伦”,这是我们从创业之初就秉持的信念。2014年9月,天伦燃气和内蒙古最大投资平台内蒙古交通投资有限公司及明华能源成立内蒙古油气

投资公司,成为内蒙古首个混合所有制项目,总投资550亿建设长输油气管道;2015年5月,天伦地产与万科联手合作开发东赵合村并城项目。在未来,天伦集团还将以更多形式,与优秀企业联手合作。

