



中国人寿郑州收展三部团队

中国人寿郑州收展三部于2008年成立,历经6年时间,坚守“感恩 团结 拼搏 奋进”的团队文化,逐步发展成为郑州国寿目前人力最多、保费规模最大的收展团队,从2013年开始驶进了飞速发展的快车道。2015年全年规模保费2211万元,目前团队人力556人,2013、2014年连续两年被评为“郑州市公司先进集体”,2015年7月被评为“河南省建功立业团组织”。



东吴人寿郑州金水区支公司团队

金水区支公司自成立10个月以来,一直本着精进、诚信、专业、价值的理念为广大郑州市民提供保险服务,目前团队90人,是一支年轻且高素质的团队。成立短短不到一年的时间,创造了公司和市场上一个又一个的纪录,更涌现出像弓再焜、宋蕾这样的首批员工伙伴。在未来的日子里,东吴人寿金水区支公司将在河南市场披荆斩棘,茁壮成长,在公司的引导下为广大市民提供更为优质的保险服务。



东吴人寿许昌第一营业区

许昌东吴第一营业区自2015年10月正式开业,目前团队下辖一个总监部,4个营业部,团队在册85人。许昌一区虽然是一支年轻的队伍,但在10月开业首销战役中拿下75万,这归功于团队勇于担当的责任和捍卫荣誉的精神。虽然开业仅两个多月,未来的创业之路还很长,在未来的发展之路上还有坎坎坷坷,但许昌一区的创业精英们始终同心同德,心怀信念,信心满满,开拓进取。他们立志用两年时间努力“打造许昌市场人均收入最高团队”“打造许昌幸福感最强团队”。



东吴人寿新密支公司团队

该团队拥有近百位优秀寿险顾问,其中30%拥有大专及以上学历。他们本着“修己达人,共创共赢”的使命,努力不断提升自己的专业修养,坚守保险正道,积极为客户提供科学的风险保障、完善的资产规划,并在中国寿险行业的高速成长中实现自己创业的梦想。在2015年10月开门红首销战役中,新密支公司承保共计56.3万元,为新密118位客户送去累计约2000余万元的身价保障,位列河南分公司10月开门红战役机构第一名,营销部第二名。



中国人寿郑州市分公司理财二部

中国人寿郑州市分公司理财二部成立于2007年,主要服务于中国人寿郑州市分公司与工商银行、建设银行、农业银行、中国银行、邮政储蓄、交通银行、中信银行、浦发银行、广发银行、光大银行等商业银行共同开发的银行保险客户,满足客户的续期服务、信息完善、业务咨询、客户回馈等服务需求。理财二部员工高学历、高素质,主要由本科及以上学历的保险理财规划师组成,秉承“感恩、创业、执行、荣誉”的文化理念,贴近市场、富于生命力,代表公司和行业形象,提供银保业务售后服务,并为客户提供全方位的理财服务。2015年理财二部实现期交保费同比增长322%,出勤人力同比增长612%。



长城保险2015年全家福

长城人寿河南分公司众诚营业区

该团队多年来蝉联长城系统内“AAA机构”;2012年建立了河南分公司第一家外勤党支部,成为一家党委领导下的红色机构;2012年、2013年、2014年、2015年连续获得优秀党支部;2013年获得以团队创始人命名的“雒海荣创新工作室”,是长城系统内第一个外勤创新工作室;2014年获得西城区颁发的“巾帼文明岗”。截止到2015年10月累计承保1765.23万元,同比增长52%。活动率90%,绩优率65%,人均产能60841元,13个月及25个月的年累计继续率均超过95%。此外,众诚人借助公司搭建的爱心公益平台,多次组织“萌芽100”爱心捐书活动,“温暖长城,爱心捐衣”公益活动。



东吴人寿南阳一区团队

南阳一区成立于2015年5月,目前在册人力82人,4个营业部,南阳一区秉承低调务实,追求卓越,正气制度的团队文化,努力打造一支高品质、稳健高效的营销团队。他们始终坚持以客户为中心的服务理念,做好客户的售后服务,做客户最贴心的风险理财规划师,团队成立至今,共为客户提供风险保额1000多万元,未来3年规划,营业区营业部发展达到8个部,人力力争达到300人,做到内部晋升和外部引进大步发展,既要夯实内部架构,同时还要大规模扩充人力,他们将用最好的服务、最专业的技能、最职业的形象来服务南阳千千万万的客户。

年度中原保险业最佳营销服务团队(候选名单)

