

84派创客代表王石： 创业是为了填充自己的好奇心 结果是水到渠成

冯仑曾经说过，像王石和柳传志这两个人，可以做成一个镜框挂墙上，其江湖地位可见一斑。作为万科集团的创始人和董事长，早年王石通过买卖玉米赚了第一桶金，而后还做过家电生意，在风光的背后，创业期的王石也有着艰苦奋斗的故事。

1980年通过招聘考试进入广东省外经委的王石，除了每天工作、读书、学英语等打发着业余生活，他认为这样的日子平淡无奇。1983年，一个偶然的机会，一对从深圳来的曾经有些土气的农民夫妇，浅灰色夹克和大卷发的打扮，引起了王石极大的好奇心。1983年5月，王石乘广深铁路抵达深圳，一个巨大的建筑工地般的深圳呈现在他的眼前。多年以后，王石回忆当时的情景：“兴奋、狂喜、恐惧的感觉一股脑涌了上来，手心汗津津的。”他强烈地意识到这块尘土飞扬的土地上孕育着巨大的机会。

到了深圳的王石，进入到深圳经济特区发展公司工作。通过买卖玉米，他赚了300万元。拿着这些钱，王石创立了如今的万科集团。

郑州晚报记者 胡审兵 整理



92派创客代表陈东升： 创业成功最重要的是 “大事要敢想小事要一点点做”

当很多人逐渐习惯用“中国的Facebook、中国的Twitter”这个句式形容一个商业模式时，陈东升比这些人提前了20年，他几乎同时成就了三个领域创业年轻人的梦想，创办了中国的索斯比、中国的友邦、中国的宅急送。作为“92派”概念的提出者，陈东升用他传奇的创业故事告诉年轻创业者，对于创业成功最重要的是“大事要敢想，小事要一点点地做”，成功不是在于聪明，而在于看准了一个问题能够执着地坚持。

时光回到1979年，陈东升考入武汉大学政治经济系，毕业后进入对外经济贸易合作部国际贸易研究所发达国家研究室，5年之后，31岁的陈东升成为最年轻的副主编，在国务院发展研究中心《管理世界》杂志社享受副局级待遇。陈东升回忆，那时候，有个同学拿了份《羊城晚报》，上面刊登有一篇文章说，中国五千年文明，居然没有一个像索斯比、佳士得这样的拍卖行。于是，大家都提议，应该开一个拍卖行。本来就喜欢艺术的陈东升随口应了“行啊”这句简单的话，从此改变了陈东升的人生。

郑州晚报记者 胡审兵 整理



四代创客代表

99派创客代表李彦宏： 创业者要有 向前多看两年的眼光

李彦宏30岁时就在美国硅谷实现了美国梦，随后回国创办了自己的第一家企业，并创造了中国企业史上的新神话，毫无异议，李彦宏和百度的创业故事已经成为互联网的经典案例。不过，李彦宏建议年轻的创业者，一定要有向前看两年的眼光。跟风、赶潮流，你吃到的很可能只是残羹冷饭。同时，创业是一个创新的过程，绝对不是一个一帆风顺的过程，需要有足够的热爱和激情。

谈起当时的创业，李彦宏称，他是一个非常专注的人，一旦认定方向就不会改变，直到把它做好。1991年，李彦宏挤过独木桥，收到美国布法罗纽约州立大学计算机系的录取通知书，23岁的他踏上了人生新的征程。1994年暑假前，李彦宏收到华尔街一家公司——道·琼斯子公司的聘书。在华尔街的三年半时间里，他每天都跟实时更新的金融新闻打交道，先后担任了道·琼斯子公司高级顾问、《华尔街日报》网络版实时金融信息系统设计人员。1997年，李彦宏离开了华尔街，前往硅谷著名搜索引擎公司Infoseek（搜信）公司。

虽然人在美国，李彦宏时刻关注国内互联网的发展情况，1999年，他看准国内互联网发展的时机已经成熟，决定辞职回国创业。郑州晚报记者 胡审兵 整理



15派创客代表盛希泰： 强悍的人生 要有能力随时重启

盛希泰，南开大学1989级会计专业硕士，洪泰基金创始合伙人，拥有20多年金融行业实践及管理经验。他在2014年11月26日进行了二次创业。

20世纪90年代初从南开大学硕士毕业后盛希泰就去了深圳，深圳开放的经济氛围让他的心蠢蠢欲动，但是想到自己多年的苦学，他没忍心放弃自己的专业，于是找了一家单位做会计。但是工作几个月后，他觉得这样不行，他的理智没有压住他的激情，最后加入到君安证券，也就是现在的国泰君安。

一入投行就是20多年。盛希泰进入证券公司以后很快便融入新的环境，用他敏锐的感知力很快便掌握了这个行业发展的规律。他不断地磨练自己，职业素养从中得到不断提升，从财务到金融到投资再到管理，他的职位也从一般的职员晋升到中层到高层到管理层。

前证券公司董事长，资深投资银行专家，清华大学水木清华种子基金管理合伙人，南开允能创业商学院理事长……一个个头衔体现着他的成功。而就在2014年11月26日，他突然脱去长衫，换上马褂，把过去的证券公司老总的身份彻底忘掉，光脚从零开始创业。

一年后，他摇身一变成为一名成功的天使投资人，“天使”是怎样炼成的？他说：强悍的人生要有能力随时重启。

郑州晚报记者 李丽君 整理

