

# 2015 年度中原金融理财领军人物

## 金融榜样



**张幸鸽**  
光大银行  
郑州分行副行长

**上榜理由:** 凭借执著的信念和严谨的工作作风,张幸鸽历经不同层级岗位历练,积累了丰富的管理经验。在她的带领下,今年以来,光大银行郑州分行以客户资产配置理念为基础,逐渐完善“阳光理财-阳光财富-私人银行”三级业务财富管理全体系,着力转向一站式财富管理。凭借“阳光理财”“阳光助业”“E路阳光”等品牌的成功积累,秉怀诚而有信的服务理念,集合优秀的专业财富顾问团队,张幸鸽将带领光大银行郑州分行继续领跑市场,服务广大中原人民。



**黄放鸣**  
兴业银行  
郑州分行副行长

**上榜理由:** 黄放鸣带领分行零售团队积极推进零售体制机制改革,通过建立健全零售事业部组织体系,进一步明晰职责、整合资源,提高营业厅综合服务能力,逐步实现了零售业务条线集中专业管理模式,有效提升了分行零售体系组织专业化、运作专业化和人员专业化水平。2015年,在他的带领下,兴业银行郑州分行组织开展了营业厅劳动组织模式优化改革、优化营业厅劳动组织模式、强化人员标准化管理、支行营业厅理财团队建设,理财销售能力得到显著提升。



**买艳芳**  
工商银行河南省分行  
营业部副总经理

**上榜理由:** 作为工商银行理财领军人物,买艳芳带领全行个金专业员工开拓创新,加快转型,以提升客户服务品质、满足客户理财需求为宗旨,研究制订一系列切实可行的措施方案,依托工银强大的品牌、产品优势,积极拓展市场,个人理财业务呈现出良好的发展势头。2015年,全行销售各类理财产品接近700亿元,占到全市各家银行理财产品销售总额的40%以上,在同行业中始终处于领跑地位。目前,全行400多名具备AFP、CFP资格的客户经理活跃在服务一线,市场口碑和客户满意度大大提高。



**苏红枫**  
建设银行  
郑州金水支行副行长

**上榜理由:** 在苏红枫的带领下,建设银行郑州金水支行不断强化网点服务质量、优化网点服务环境、完善便民服务设施,致力于改善客户服务体验和持续提升客户满意度,赢得了社会的广泛赞誉。凭借良好的品牌服务形象和一支拥有300余人次金融理财师(AFP/CFP)资格的专业理财团队,建行郑州金水支行个人业务发展迅猛。截至目前,该行个人存款规模达到310亿元,基金代销、理财产品等业务发展态势良好,各项业绩指标在建行系统内乃至金融同业位居前列。



2011年467位 2012年450位 2013年429位 2014年384位

**坚持铸就卓越**  
**中国太平洋保险**  
**蝉联财富世界500强**  
**名列328位**



全国客户服务热线  
SERVICE CENTER  
**95500**



了解更多详情  
欢迎访问官网  
www.cpic.com.cn