

# 2015 金融 榜样

## 年度中原 最佳保险创新产品/服务

### 平安产险河南分公司“平安乐享系列”产品

**上榜理由:**平安产险推出的“平安乐享系列”产品覆盖餐饮、购物、娱乐、旅馆、教育、健身等17个行业,并根据每个行业的特点为其量身定做极具行业特色的“小微企业综合保障计划”,产品已根据各行业特色做成标准保障计划,每份保单的保费金额、承保范围都是固定的。若创业老板觉得一份保单保额不够,可叠加投保,一次最多购买5份。

### 平安产险河南分公司“财产险自主理赔服务”

**上榜理由:**平安产险于今年10月正式推出财产险自主理赔服务,是指客户从报案到赔款支付均可通过客户端自主完成理赔操作。为满足个人与团体客户的差异化需求,自主理赔通道特设移动网页版和官网版两个入口。通过自主理赔,可以减少客户等待、提升客户参与度,节省理赔人查勘、收单时间,提升运营效率和服务口碑。

## 年度中原 最受欢迎 保险产品

### 中国人寿“鑫福年年”组合计划

**上榜理由:**中国人寿“国寿鑫福年年养老金保险”和“国寿鑫福年年年金保险”组合计划不仅具有快速返还、客户利益稳定等特点,还可与“国寿鑫账户两全保险(万能型)(钻石版)”组合投保,获得相应的浮动结算利益。在符合条款约定的情况下,“鑫福年年”组合计划最早55岁即可领取祝寿金,为老年人实现健康且经济独立的幸福晚年生活提供保障。

### 平安人寿 “尊宏人生”财富管理计划

**上榜理由:**“尊宏人生”为平安人寿继2014年尊御人生后,于2015年重磅推出的“尊”系列又一力作。一经推出便获得了社会强烈好评。让客户既能与公司分享分红保险的经营成果,又能享受聚财宝账户二次增值等多项功能,助力教育金、养老金的储备与规划。

### 新华保险 “福享一生终身年金保险理财计划”

**上榜理由:**该计划是一款专门针对高端人群在财富规划中对于安全性、流动性、收益性三方面需求的分红险附加万能险的产品组合,可有效解决财富人士的资产保全、财务规划和财富传承等多个难题,真正做到“福享”在手,笑对人生风云变幻。

### 泰康人寿 “重大疾病绿色通道”服务

**上榜理由:**该服务指当客户经二级以上医院初步诊断罹患合同约定的42种重大疾病,经医生建议需进行二次诊断、住院或手术时,客户可以向泰康人寿申请“三专一补”绿色通道服务。服务内容包括:安排特定专家为客户进行门诊诊治服务;安排客户入住专家病房;安排专家为客户进行手术;报销往来交通和住宿费等。目前,泰康人寿已经与31个省份的500余家医院合作。

### 太平洋人寿 “幸福相伴(尊享版) 两全保险理财计划”

**上榜理由:**2015年,太平洋寿险特别开发推出首款预定利率为4.025%的产品——“幸福相伴”(尊享版)两全保险理财计划(以下简称“幸福相伴”),包括“幸福相伴(尊享版)两全保险”和“附加财富赢家(尊享版)两全保险(万能型)”。在高收益的同时,“幸福相伴”充分兼顾流动性,在产品设计上实现了主附险双贷款,确保资金灵活。在满足条件的情况下,主险最高可贷款现金价值的90%,附加万能最高可贷款万能账户价值的90%。

### 东吴人寿“盛朗康安”重疾险

**上榜理由:**该产品保障全面、多重呵护,尽显人性关怀。其10项全能的保障主要体现在:疾病保障涵盖10种轻症、42种重大疾病、男女特定恶性肿瘤、3种特定现代高发的重大疾病。疾病保障多重呵护,罹患轻症给付20%保险金后,其他保障继续有效;罹患重大疾病属于约定的男女特定恶性肿瘤,或3种特定现代高发的重大疾病,额外给付60%保险金。若客户罹患重大疾病后一年身故,额外给付50%的保险金,以缓解其亲人的经济压力。

**长城人寿 GREATWALL LIFE**

**至尊宝保险计划**

预定利率一升到顶啦!

**至尊人生**

顶额预定利率 锁定一生收益

**财富礼遇**

固定返还可查 账户随用随取

长城人寿保险股份有限公司  
GREATWALL LIFE INSURANCE CO.,LTD.  
全国统一服务热线: 95576  
网址: www.greatlife.cn  
总公司地址: 北京市西城区西直门外大街1号院2号楼