

泰然金融董事长潘宝锋 依托大数据生态建设 填补麦克米伦缺口



泰然金融董事长 潘宝锋

12月18日,大佬云集的第二届世界互联网大会在浙江乌镇落下帷幕。作为本届世界互联网大会的参会嘉宾,泰然金融董事长潘宝锋受邀出席了“互联网金融创新与发展”议程。实业起家的他对国内中小微企业融资难、融资贵问题深有感触。他表示,未来将提供更多的增值服务,如为中小企业搭建大数据管理系统,帮助企业优化财务结构、资产结构和企业人力资源结构等,将中小微企业管理提升到大数据技术水平阶段。倪子 杨路

将信用数据转变成资产

没有完善的“三表”,信息不对称……这让很多中小企业的融资需求直接被传统金融机构拒绝。如何填补这个“麦克米伦缺口”?安装一个数据采集机器人设备,对企业生产场景进行有效监控,再通过数据采集、提取财务数据等还原中小企业的真实生存状况?

大数据时代,这不再是天马行空的想法。半年前,泰然金融通过与重庆市中小企业局合作就已经推出了以上述内容为核心的“中小微企业金融孵化器”项目。目前已有3000多家企业进驻该项目。潘宝锋表示,“这灵感来源于工业革命4.0概念,将生产行为和企业行为数据化。”

以泰然金融服务过的某高速公路基

建设备生产企业为例,通过安装的中小企业信用ERP系统及物联网数据采集机器人设备终端,采集企业的人力、财务、供销存、合同影像、票据影像、存货影像等运营数据进入数据加工厂,将碎片化信息整理为结构化数据,并通过数据模型进行分析,最终生成信用数据可视化报告。

该企业准备扩大生产添置生产设备,这份报告马上便发挥了作用,银行“大方”地给予了1000万元的授信额度。“信用数据也是一种资产,通过我们的评级标准,把信用数据变成一种资产。同时,这种标准化体系的评定也是引导企业诚信化经营的一种方式。”潘宝锋说。

降低风控成本服务小微

而背后这些大数据的处理正是通过一家名为“微元数据”的公司进行的。资料显示,微元数据科技有限公司由泰然金融和一批知名大数据及征信专家共同投资设立,现拥有150名全国一流的大数据科学家组成的虚拟研究思想库平台,并形成了覆盖2亿多白领人士的数据库、10万家中小企业的数据集成库。

其中,上述提到的“中小企业信用ERP系统”则是其原创的第一款能够解决中小企业信用数据认证管理和授信融资

股债结合多管齐下

资料显示,泰然金融2012年成立于杭州,是一家专注于为中国中小企业及个人提供全方位金融服务的新兴多元化互联网金融企业。旗下设有互联网金融行业的综合服务平台“泰和网”、线下资产管理公司“泰然金服”、以及股权投资基金“泰然天合”等专业分支服务机构。

为解决中小企业融资难题,泰然金融一直致力于提供多层次融资和金融服务。据了解,依托大数据生态建设,目前中小微企业根据具体情况可通过泰然提供的不同业务解决不同阶段的融资需求,可以是授信融资,也可以是股权融资等金融服务。

此外,泰然金融后期还将通过云计算、大数据智能管理系统为企业建立智慧工厂和智慧服务社区,帮助中小微企业实现管理的创新变革,将中小微企业管理提升到大数据技术水平阶段,实现企业价值的快速提升。

“如果产业是一个人的身体架构的话,那么金融就是血液,血液的流动会增加身体的活动性。所以产业和金融两者是相互依存、相互发展的关系,所以产融结合是我们的最高目标。”潘宝锋说。

招商银行郑州分行举办“悦跑”活动迎国庆

12月26日,招商银行郑州分行成功举办“奔跑吧,招行”悦跑启动仪式,以迎接分行13周年华诞。郑州招行希望通过跑团与跑团之间的竞争、跑团内部所有成员之间的竞争,带动所有人员都运动起来。这次启动仪式只是个开始,悦跑徒步活动

至此在郑州招行全面推广开来。分行将通过总行开发的APP系统——悦跑圈,随时了解所有跑团徒步信息,跑团内部个人也可了解其排名情况,按月统计按季奖励,奖励既有部门,也分个人,调动起全员的积极性,增强员工集体荣誉感。李瑞香

工行蝉联中国最具价值企业品牌

近日,在2015年中国品牌价值评价活动中,工商银行以2793.54亿元的品牌价值连续第二年位居中国企业品牌价值榜首。近年来,工商银行加快推进国际化经营,创新发展互联网金融服务。2015年,工商银行在国内金融业中率先发布e-ICBC互联

网金融品牌,成功构筑起以“三平台、一中心”(融e购电商平台、融e行手机银行和开放式网银、融e联即时通信平台以及网络融资中心)为主体,覆盖和贯通金融服务、电子商务、社交生活的互联网金融服务体系,给客户带来全新互联网体验。李欣

省交行“项目制”推进资产业务营销

今年以来,交行河南省分行采用项目制方式推进,先后成立了“轨交”“棚改”“水利”“旅游”行业项目制推进小组,高效推进资产业务营销,取得初步成效。该行采取四项措施推进资产业务发展,一是在项目筛选上,采用自下而上和自上而下相结合模式。二是对项目制中重点项目进行集体会商研究,省

行公司、投行、国际、授信、合规、项目所在经营部门共同参与,提高营销精度和效率。三是统筹多种信贷资源。在用好用自有信贷规模的同时,加强与总行的沟通,积极争取专项贷款规模和承兑规模。四是建立板块价格管理小组,研究市场、同业利率政策等,为优质项目灵活定价政策提供决策参考。全权

兴业银行私人银行推出全权委托业务

近日,兴业银行私人银行部进军“全权委托业务”,已与4位客户签约,金额超2亿元,真正实现“私人定制”,也表明该行正持续回归“顾问咨询”与“受托管理”的私人银行本质。与传统标准化的理财业务不同,所谓全

权委托,指的是客户基于对私人银行的信任,委托私人银行为其“量体裁衣”设计投资运作方案,私人银行的投资管理人充分了解委托人投资偏好与风险属性后,自主为客户提供个性化资产配置的服务模式。赵怡然

光大银行“阳光e托管”规模破百亿

日前,光大银行“阳光e托管”业务规模突破百亿元大关。2014年6月“阳光e托管”业务面市,经过持续优化、升级,其系列产品已打造成为国内技术领先的综合型资金托管一体化平台,涵盖房屋交易、出境旅游等多个领

域,覆盖30个省、近百个城市。“阳光e托管”旗下重点产品——“房屋交易资金网上托管”凭借光大银行线上渠道和线下网点,客户只需在房屋中介门店通过互联网提交信息,即可完成一站式托管申请。胡凯艳

省交行积极谋划郊县支行转型发展

近年来,交行河南省分行积极谋划郊县支行转型发展,努力实现郊县支行规模、质量、效益整体提升。一是明确发展定位。明确郊县支行零售业务发展定位,加快发展个人贷款业务,加强信用卡、电子银行等产品营销。二是推进启航计划。以“启航计划”为抓手,通过专

项政策、专项资源、专项考核的支持配套,不断培育和提升在经营管理、市场营销等方面的能力。三是夯实客户基础。根据不同县域特色,积极拓展目标客户,对公客户,紧盯政府市场客户。四是加快渠道建设。以集约化经营为方向,推进郊县支行网点经营模式改革。全权

工行外汇业务全面覆盖“一带一路”

日前,工商银行面向公司和机构客户新推出80个新兴市场国家币种的外汇买卖业务,其中20个可自由兑换货币可以办理外汇即期、远期、掉期以及配套的存款和汇款服务,另外60个非自由兑换货币可办理无本金交割远期等套期保值服务。目前,工商银行可办理的对

公外汇买卖币种已达105个,在国内商业银行中率先实现外汇业务对“一带一路”沿线国家的全面覆盖。据了解,工商银行推出的“一带一路”及其他新兴市场国家货币的外汇买卖和套期保值服务,可帮助企业有效降低当地货币汇兑成本和“走出去”面临的汇率风险。李欣

泰康人寿快速理赔漯河客户12万元

12月16日,泰康人寿漯河中心支公司将12.4万元理赔款支付至漯河客户陈先生家属的账户。2010年3月26日,陈先生的妻子为陈先生投保一份泰康“卓越人生”终身寿险,年缴保费5000元。2015年11月26日,被保险人陈先生在

家突发心脏病,抢救无效身故。接到报案后,泰康人寿的理赔人员立刻赶往医院替客户复印所需医疗资料,并帮助其利用微信进行理赔申请。最后,保险人的12.4万元保险金于12月16日赔付到账。此案的快速赔付有效宣传了保险的功能与作用,使更多村民意识到了保险在抵御风险时的重要作用。王若谷

财金播报

财金播报