



2016年1月28日 星期四 统筹:王长善 编辑:黄波涛 美编:杨卫萍 校对:薛梅

“爱心老人捐万斤新疆红枣帮助‘剪纸女孩’”追踪 市民买大枣:爱心不用找零 还有不少大枣,希望爱心单位帮忙



不少爱心市民前来买枣

爱心老人捐万斤新疆红枣帮助“剪纸女孩”，昨天早上8点多，10名志愿者带着40箱大枣来到二七金街“爱心义卖”，不少爱心市民前来购买。现在还有不少大枣，志愿者希望得到爱心单位和集体帮忙，让枣能提早卖出去，帮助“剪纸女孩”。

郑州晚报记者 谢源茹 文/图



“剪纸女孩”也来到现场

10名志愿者组成“爱心卖枣队”

“剪纸女孩”李婉君的哥哥李鹏举介绍，25日，一位年过七旬的老人来到医院看望弟弟，并带来了自己在新疆种植的大枣。“那位爷爷说，枣是他准备春节出售的，但看到弟弟需要帮助，就全部拿了出来，希望能变成治病钱。”

当日，老人捐赠的400箱大枣便抵达了郑

州，共计一万斤。淮阳籍老乡创业会爱心人士孔令言担任起销售大枣的任务，并开始招募志愿者。

仅仅一天时间，10名志愿者组成的“爱心卖枣队”就成立了。“我们大部分都是老乡会的成员，平时经常做公益活动。”24岁的曾令宇说。

爱心卖枣队:希望大家来买枣

昨天早上8点多，孔令言一行人带着40箱大枣来到二七万达三号门对面的二七金街，市场价每斤20多元的新疆枣，在这里只需要10元一斤。孔令言有些担心枣的销路：“这条街都是年轻人来逛的，而且在这里只能摆一天，明天还不知道在哪儿卖。”

值得欣慰的是，昨日上午，不少商户看到后都来买枣。一名服务员说：“反正都要吃，在这儿买还能帮助别人。”

“我家孩子喜欢吃枣，也知道‘剪纸姐姐’的事，就来买了，是我们的一点心意，也是给

孩子做个榜样。”前来买枣的李女士说。

现场，不少人走到捐款箱前投入了自己的一份爱心没有拿枣，便默默离去，还有不少市民将买枣找回的零钱直接投入捐款箱中。

不过到中午12点左右，400箱大枣仅仅卖出了5箱。

孔令言说：“希望大家都能来买枣。枣是年货，我们这里既便宜质量又好，还能帮助别人；也希望有一些单位和集体能给我们一些帮助，让枣能提早卖出去，帮助‘剪纸女孩’。”

孔令言联系电话：15136401668。

弟弟肺炎复发,重新住进ICU

李鹏举、“剪纸女孩”也来到现场义卖。

“昨天拍了CT，医生说肺炎又复发了，现在又重新住进了重症监护室。”说起弟弟，李婉君的眼眶红红的。

她说，这几天她没有时间剪纸去卖

了，昨天弟弟还咯了血，她很担心，一整天都没有吃下饭。“很多人来看弟弟，也给我们很多帮助，我就把这些剪纸送来看弟弟的好心人，我只有这些能送了。谢谢他们。”

中原银行新开三家支行助力经济发展

我省金融市场再添“生力军”

严冬将去，乍暖还寒。在春节佳节来临之际，继2016年1月6日五家支行齐发郑州之后，中原银行再添新禧。1月27日，中原银行在郑首家县域支行——中原银行股份有限公司新郑支行隆重开业。同时，中原银行郑州辖区再添新军，金杯路支行、东风南路支行同日开业。业内人士评价说，中原银行作为本土银行的威力将继续发酵。

倪子 杨长生 马小龙

首家县域支行落户新郑

1月27日，中原银行总行行长助理、新郑市人民政府有关领导，并同部分客户代表一起为新郑支行揭牌。

作为河南省第一批十大历史文化名城之一，新郑市拥有“中华第一古都”的美誉。在新郑市这片发展热土上，处处洋溢着现代气息和中华古文明的厚蕴。两种文化相互交融，璀璨出了河南省对外开放重点

市和加快城市化进程试点县(市)、中国优秀旅游城市、全国县域经济综合实力百强县(市)等累累硕果。正是基于新郑厚重的历史文化底蕴、开放的现代文化氛围和优良的经济环境的强大吸引，中原银行在郑首家县域支行在新郑落户。

中原银行总行行长助理表示，新郑支行是按照“科技先行”的基本理念，以及为

客户提供24小时全天候金融服务的标准设立的银行业机构。该支行成立后，将根据法律法规以及中原银行“传统业务做特色、创新业务找突破、未来银行求领先”三大发展战略等有关要求，紧贴新郑经济实际，服务市民和社区、支持小微和“三农”，努力打造成为特色鲜明、富有活力，业务范围覆盖存款、贷款、理财、贵金属等银行产品的

综合性精品网点，为新郑经济的结构转型和跨越式发展勇立潮头。

据悉，在中原银行新郑支行开业仪式上，中原银行营业部副总经理李磊与新郑市人民政府签订了战略合作意向书，未来三年，中原银行新郑支行将运用各种方式，预计综合授信100亿元支持新郑区域经济社会发展。

支行按照领航标准设立

中原银行新郑支行的亮丽登场，拉开了中原银行在郑县域机构大发展的序幕。与此同时，中原银行郑州辖区再添新军，金杯路支行、东风南路支行同日开业。三家支行同日亮相，是继2016年1月6日中原银行金水路支行等五家支行齐发郑州之后又一机构建设强力动作。

据了解，中原银行金杯路、东风南路、新郑等三家支行全部是按照目前领航标准

设立，配备有VTM机，24小时为全市人民提供新型金融服务体验。VTM这种“超级柜台”打破了传统银行业务处理流程，通过硬件设备的集成和软件系统的整合，实现绝大部分个人客户非现金业务的快速处理，彻底改变了银行柜面业务流程填单多、签名多、流程较繁琐的现状。

开业后，新支行将围绕中原银行“传统业务做特色、创新业务找突破、未来银行

求领先”三大发展战略，立足市场、贴近市民、服务社区、支持小微，推动区域经济发展，努力打造成为特色鲜明、富有活力，业务范围覆盖存款、贷款、理财、贵金属等银行产品的综合性精品网点。据了解，三家支行开业后，郑州辖区花园路支行、中牟支行将陆续开业，其他郑州市区支行、县域支行、专业支行、自助银行等也将随后设立于郑州辖区主要区域、社区和路段。

中原银行的市场定位为“贴近市民、服务小微，推动区域经济”，他们将以城镇市民与小微客户为重点，不断推进零售客户结构与小微客户下沉。业内人士预测，作为“金融豫军”的一员，中原银行拥有强大的地缘、规模、人才、技术优势。随着中原银行大步扩张的脚步，中原银行将为河南金融市场的蓬勃发展和改革创新带来巨大动力。