



十年同行·厚德载富



买“福运生肖贺岁套装”免费赠送“福”字贺岁银币2枚 交通银行给您送“福”了



价值千元、别人抢都抢不到的“福”字贺岁银币,交行免费送。是的,您没有看错。新春佳节到来之际,为答谢广大交行客户,从即日起,交通银行河南省分行推出“福运生肖贺岁套装”,凡在交通银行购买“福运生肖贺岁套装”的客户均可享受立减916元的优惠,等于免费赠送2016年“福”字贺岁银币2枚。“福运生肖贺岁套装”中包括福运生肖转运珠共12枚卡通生肖金转运珠,2枚2016年“福”字贺岁银币。倪子 王伶俐 全权

独家销售卡通生肖系列产品

“福运生肖转运珠是交通银行独家销售卡通生肖系列产品,亮点多多。此次优惠力度非常大,全国限量仅1000套,售完为止。请喜欢的市民朋友抓紧时间去营业网点咨询详情。”

据交通银行河南省分行相关负责人介绍,此款“福运生肖贺岁套装”灵感源自中国传统生肖文化,采用最新3D硬金工艺,具有纯度高、硬度高和重量轻的“两高一轻”的优点;外形采

用Q版卡通造型,圆润饱满,灵动可爱,精工别致,符合中国人生肖作为守护物的选择。

您可以与自己相合的生肖或爱人、亲属所属生肖搭配,寓意祥瑞转运,好运相伴,祝生命中的贵人如时节好雨,并鼎力相助。此外,按照左进右出的原则佩戴:左手佩戴,佑升官、招财;右手佩戴,帮辟邪、去灾。祈福保平安,祝福来运转,财旺福旺运道旺。



产品种类繁多增值服务丰富

目前,交通银行销售的贵金属产品种类有1000余种,包括沃德投资、生肖贺岁、节日婚庆、国宝大师、红色经典、熊猫金币等六大系列产品。为方便客户选购,交通银行提供网点柜面、网上银行、“交博汇”网上商城等多个购买渠道,客户只需轻点鼠标即可完成贵金属资产的配置。同时,该行会不定期举办沃德客户专享的贵金属展销活动,包括主题沙龙、理财投资讲座、造币厂参观等,为老百姓提供专享价格优惠,

丰富您的贵金属投资知识。除实物产品外,交通银行还提供专业的黄金定投和黄金延期交易平台,客户只需以较少的资金参与黄金投资,点滴积累,创造财富。T+0及双向交易机制便能使您以小博大,在金价瞬息万变中把握盈利机会。交行网上银行、专业交易软件、手机及平板电脑上均可参与交易,方便客户在黄金投资中运筹帷幄。此外,更有专为沃德客户设定的优惠费率及各类专享活动,让客户获得最佳的交易体验。

工行成为银行间黄金询价市场做市商

日前,工商银行正式成为中国银行间黄金询价市场做市商,开展黄金各品种、各期限的双边报价,并为市场提供流动性支持。此前,上海黄金交易所会同中国外汇交易中心决定银行间黄金询价市场于2016年1月正式引入做市商制度。工商银行是目前全球最大的黄金零售银行以及上海黄金交易所场内最大代理交易和清算银行,贵金属客户规模超过2900万户,2015年贵金属业务量近16万吨。庞大而稳定的客户基础以及现货流、资金流、数据信息流,为工商银行参与黄金市场交易奠定了坚实的基础。李欣

中信银行推出客户子女赴英留学生实习计划

近日,第三届中英对话与发展论坛在北京成功举办。在此次论坛上中信银行与英国海外学生服务中心签署了针对赴英留学生实习计划的战略合作协议,开启了赴英服务的新篇章。根据双方约定,中信银行客户子女将可优先获得海外学生服务中心的担保Tier5(GAE)签证,即为期一年的担保英国实习签证,并可推荐至瑞士银行、瑞士历峰集团,IBM,阿玛尼时尚集团以及中央电视台欧洲站,凤凰卫视欧洲台,华为欧洲等国内外知名企业实习。夏晴月

光大银行信用卡刷新每一天

衣食住行是我们生活中的重要组成部分,光大银行信用卡中心通过其品牌活动与我们的生活紧密地结合起来。近年来,光大银行持续发力,大力推广“光大10元惠”品牌,其光大10元惠品牌下的“10元享美食”“10元看电影”“10元唱嗨歌”“10元洗靓车”“10元洗衣”等系列活动,为各个年龄层次的消费者提供了更加便捷的生活服务。据悉,2016年光大信用卡“10元惠生活”重磅升级,其优惠力度更大、活动范围更广、活动品牌知名度更高。曹浩伟

建行电子银行系列活动有惊喜

日前,建行河南省分行针对电子银行客户推出系列活动,亮点十足。“周末欢乐购”个人网银系列活动:建行个人网银客户当周有1笔以上个人网银账务性交易,即可参加每周五20点开始的秒杀活动。还有“网上购车票,支付用建行”抽奖活动。2月15日前,客户登录铁路客户服务中心网站或“铁路12306”手机客户端,使用建行“个人网银支付”“账号支付”成功购买火车票,且单笔订单支付金额满50元(含)以上即可参与抽奖活动。此外还有“网银交易送惊喜”抽奖活动。张新乔

民生银行获年度银行业创新大众口碑奖

1月27日,由人民网舆情监测室主办、人民在线承办的新媒体会馆第八期——“银行业移动互联网时代”研讨会暨2015年银行业互联网+创新口碑排行榜发布会在人民日报社新媒体大厦举办。民生银行在微信微博和热门APP以及互联网营销宣传等方面进行了系列创新性探索,促使其网络金融品牌效应快速释放的同时,在人民网组织的银行业“互联网+创新口碑”评测中综合得分较高,名列榜单前三甲,并荣获2015年度银行业创新大众口碑奖。刘建飞

华夏银行“智慧电子银行”全面升级开拓

新年伊始,华夏银行即全面升级“智慧电子银行”,加快推进“互联网生态圈”建设,全新打造“网络开放平台”,在体验、产品和服务三个方面大幅提升,持续开拓“银行4.0”新蓝海。在升级“智慧电子银行”系列服务方面,“小龙人”移动银行对标主流互联网金融产品,在原有的智慧理财、智慧搜索、智慧取现、智慧订票等功能基础上,增加了“智慧转账”和“智慧链接”服务。客户使用“扫一扫”功能,即可实现“智慧转账”。华郑

平安银行实施“线上转账全免”政策

为了让用户真正体验到普惠金融、智能金融带来的便捷与实惠,提升客户线上转账交易的体验,自2016年1月29日起至12月31日,平安银行正式实施电子银行(含个人网银及口袋银行)转账手续费全免政策;同时,平安银行电子银行在“用户体验、产品服务、安全保障”等方面全面升级,持续为客户提供更高效更实惠的线上金融平台。平安银行零售网络金融事业部总裁鲍海洁表示,2016年伊始,平安银行正式开启“线上转账全免时代”,将作为平安银行迈开“新三年”的新起点,助力零售业务大发展。刘欣

招商信诺人寿保险河南分公司开业

1月28日,招商信诺人寿保险公司(简称“招商信诺”)在郑州设立了招商信诺河南分公司,并举办开业典礼。至此,招商信诺河南分公司将秉承“诚信百年,一诺千金”的经营理念,向客户传递科学的保险理念,用招商信诺特色的产品、专业的技能、优质的服务与招商银行郑州分行紧密合作,共同打造品牌响、形象佳、服务优、效益好、竞争力强的精品寿险公司,为河南保险市场注入新的活力,为河南省经济发展提供更有力的支持。李瑞香

金融播报