

省政府与泰康人寿签订战略合作框架协议

本报讯 2月25日,省政府与泰康人寿保险股份有限公司签署战略合作框架协议。根据协议,双方将在保险业务、社会保障体系建设、医疗养老及基础设施建设等方面开展深度合作。

近年来,河南保险业总体保持平稳较快发展,在资金融通、经济补偿和社会管理等方面的作用不断增强,服务支持经济社会发展能力不断提升。河南是全国第一人口大省,正处在工业化、城镇化

快速发展时期,包括保险业在内的服务业发展潜力巨大、空间广阔。泰康人寿是全国性大型保险公司,拥有完整的产业链条和丰富的管理经验,希望以此次签约为契机,进一步加强合作,在大力发展保险业

的同时,积极参与河南医疗养老及基础设施等领域的投资和建设,助推河南社会保障体系建设。他们希望支持泰康人寿在豫发展,实现互利共赢、共同发展。
泰康人寿董事长兼CEO陈

东升表示,泰康人寿高度重视河南市场的开发,将发挥自身优势,认真落实战略合作框架协议内容,推动更多项目落地河南,为河南发展增添新的动力。
郑州晚报记者 刘卫清
李记波 通讯员 王若谷

超七成富翁对中高端养老社区感兴趣

医疗是决定中高端养老社区成败的关键所在

泰康人寿携手胡润百富

在豫发布《2015中国高净值人群医养白皮书》



泰康人寿获得最青睐养老品牌奖

本报讯 2月25日,泰康人寿联合胡润百富共同主办的中国高品质医养论坛暨《2015中国高净值人群医养白皮书》发布会郑州站在郑州国际会展中心举行。

在《2015中国高净值人群医养白皮书》新闻发布会上,泰康人寿董事长兼CEO陈东升表示:“医疗、养老是最具人文关怀的产业,泰康一直关注这一领域的发展,致力于为高净值人群提供健康和财富管理。此次与胡润百富联合发布首份医养调研报告,可以直观地反映出高净值人群的医养需求及未来发展趋势,将有助于这一领域的研究和持续发展。”胡润百富董事长兼首席调研员胡润表示:“随着人口老龄化加重,中国养老市场的规模正在逐步扩大。我们调查发现,超七成高净值人群对入住养老社区感兴趣。养老、医疗结合将成为高净值人群养老趋势。很开心与中国专业的大型保险公司泰康人寿联合发布这份医养白皮书,这是我所知道的全球第一份针对高净值人群养老和医疗需求的专业报告。”
郑州晚报记者 刘卫清 李记波 通讯员 王若谷 文/图



泰康人寿董事长兼CEO陈东升



胡润百富董事长兼首席调研员胡润

千万高净值人群增长率达历年之最

截至2015年5月,中国大陆千万高净值人群数量已达121万,同比增长11%,为历年之最;亿元高净值人群数量7.8万,同比增长16%。中国香港和中国台湾千万高净值人群人数分别为19.8万和16.7万,亿元高净值人群人数分别为1.1万和0.9万。在这一庞大的人群基数上,未来高端寿险、养老险和高端医疗将迎来一个快速发展期。

调查发现,中国大陆千万

资产人群平均年龄40岁,亿元资产人群平均44岁,高净值人群男女比例为6:4。高净值人群总资产达到60.5万亿元,平均家庭年可支配收入255万元,家庭年可支配收入总量为3万亿元。高净值人群选择最多的投资理财方式是存款和不动产投资,98%的高净值人群使用这两种方式进行投资理财;其次超过70%的选择保险和金融投资产品;31%会投资艺术品,20%选择VC/PE。

高净值人群购买保险更多出于保障目的

90%的千万高净值人群即109万人拥有商业寿险,平均每人年交保费3.7万元,年交保费规模达到400亿元,占全国人身险总额的4%。亿元高净值人群平均年交保费接近10万元。

在拥有商业寿险的高净值人群中,90%拥有医疗保险,

82%拥有养老保险,73%拥有意外保险,可见高净值人群购买保险更多是出于保障目的,而非投资手段。这一人群对于寿险的重要性是非常认同的,平均达到7.9分(10分制)。资产级别越高,对寿险的重视程度越高。

超过七成高净值人群对中高端养老社区感兴趣

中国高净值人群对于中高端养老社区的感兴趣程度高,表示感兴趣的比例超过七成,入住的可能性也达到45%。值得一提的是,男性比女性的感兴趣程度更高;年龄越轻,对中高端养老社区的感兴趣程度也越高。

调查发现,专业的医疗(包括医疗设施及护理人员)是中高端养老社区吸引千万高净值人群的最主要原因,也是决定中高端养老社区成败的关键所在;其次是膳食管理、定期体检、娱乐活动、自然环境和健身活动设施,其比例均超过五成。亿元高净值人群的关注点有些不同,他们最看重的是自

然环境,其次是专业的医疗护理人员、膳食管理、医疗设施和病后护理,由此可见,亿元高净值人群在选择中高端社区时更看重的是与其医疗养生更为相关的因素。

高净值人群在养老费用上也有多种来源,有九成主要来源于个人存款、投资结余,个人房产、退休金和商业养老保险也各占六成以上。高净值家庭平均每户有2.7人购买商业养老保险,年均总保费为15万元。对于商业养老保险的增值服务,高净值人群普遍希望加入高端医疗服务,包括高端体检、健康管理、膳食配比等。

私立医院和私人医生需求快速增长

虽然公立医院仍是高净值人群就医的首选,尤其是公立三甲医院,但调查发现,私立医院将成为未来三年内中国高净值人群最可能尝试的医疗机构,其中54%选择中资私立医院,48%选择外资私立医院。

目前私人医生尚未普及,千万高净值人群使用私人医生的比例仅5%,亿元高净值

资产人群中也仅8%,但是受访者选择在未来三年内尝试该服务的比例达到四成,尤其是一线城市达到44%。值得注意的是,私人医生整体使用后满意度高达80%,非常满意的人数超过一半。这一结果体现了高净值人群对医疗服务全面性、针对性和隐私性的高度要求。

泰康医养融合满足高净值人群服务需求

会上,北京友谊医院国际医疗部主任李丽表示,就老年人医养而言,医养要结合,养却又比医更重要。泰康人寿为高净值人群打造高端养老社区,提供“医养融合”服务,满足我国高净值人群对养老社区服务模式和水平的需求。具体而言,“医”包括医疗康复、保健服务,具体有医疗服务、健康咨询服务、疾病诊治等;“养”包括生活照护服务、精神心理服务等。这样的服务模式更能满足高净值人群的需求。与公立医院的等待服务不同,泰康养老社区建立了与全国多家三甲医院合作的就医绿色通道服务,同时还提供养老社区内的专业康复、急诊救护以及

私人保健医疗服务等一揽子综合医养服务。

出席论坛的北大经济学院院长孙祈祥教授在发布会现场说:“在贫困中死去是一种痛苦,在孤独中老去是一种悲哀。”她表示,像泰康这样的养老社区,相信未来会出现更多,能够解决人们的养老和医疗问题。

清华大学公共管理学院教授、博士生导师刘广君也表示,中国的老人经常是带病进入老龄化,在短短的40年间我们老人的带病率是4.9。而泰康将完整的养老的产业链条整合在一起,同时参考美国的“恺撒模式”,这在中国的现阶段是有科学性的。