



固定收益类信托产品受追捧

自2015年下半年开始,固定收益类信托产品就受到了高净值投资者的热捧,产品往往一经推出便被一抢而空。春节过后,信托产品销售更是持续火爆,甚至达到“晚1秒都抢不到”的局面。

据悉,中原信托产品销售热度一直居高不下。以近期发行的一款安融系列信托产品为例,该产品通过CRM系统进行预约,5分钟内这款1亿元的集合资金信托计划预约金额已达到2亿元,当天签约客户资金已超出产品规模。有多位客户近期连续预约了两三次才成功认购到中原信托的理财产品。

为什么信托产品近期会频频出现“秒杀”的现象?为此记者特意咨询了中原信托的专业人士。据中原信托财富管理专

家介绍,出现这种现象主要有三方面的原因,第一是自2015年2月份以来,中国人民银行连续六次宣布降准降息,利率进入下行周期。由于存款利率下降,信托产品在收益率方面的比较优势与前段时间相比明显扩大;第二是由于信托业务转型及利率下行,实体企业融资渠道扩宽等因素,优质信托理财产品在市场上越来越稀缺;第三是证券二级市场波动较大,不少风险偏好下降的个人投资者将资金转向信托等安全

边际较高的领域,以求资产的保值增值。

中原信托的财富管理专家提醒广大投资者,好的财富增值机会总是转瞬即逝,在市场利率有望继续下降的预期下,请把握财富先机,及时锁定中长期高收益产品。据了解,目前中原信托正在加快推进业务转型升级,研发推出更多安全、高收益的信托理财精品,以满足机构和高净值客户的财富管理需求。

倪子 杨长生

中原信托 ZHONGYUAN TRUST 专业信托金融机构

诚信重诺 值得托付

400-687-0116 0371-88861666



■投基有道

博时保泽保本基金今日首募发行

博时保泽保本基金3月16日首募发行,发行周期为3月16日~4月13日,托管银行为中国银行。博时保泽是一只保本混合型证券投资基金,投资者在认购期购买并持有到期能够享受基金公司的保本承诺。该基金采用恒定比例投资组合保险策略,将资产分配在低风险资产和风险资产上,即拥有兼顾股债的特点,将大部分资产用于配置债券,以获取一个低风险的投资回报,用小部分资产进行权益投资,分享股市的上涨收益。杨路

农银汇理顾旭俊:新能源汽车业绩确定性强

农银汇理新能源混合基金拟任基金经理顾旭俊表示,新能源汽车是国家工业升级的代表,看好新能源汽车产业发展前景。顾旭俊即将掌管的农银新能源基金就是这样一只全面布局新能源主题的基金。他表示,今年将重点布局新能源汽车和核电,同时会关注光、热和能源互联网板块。通过基本面选择合适的价位股票进行布局,一旦选定就会中长期持有。据了解,该基金目前正在农行、工行等各大银行券商发售,发行期到3月25日结束。杨路

■行业动态

华夏银行信用卡活动多优惠多

一直以来,华夏银行信用卡活动多优惠多。比如,一元看电影,四家影院任您选:东区宝龙横店影院、成龙影院建业店、成龙影院锦艺店、奥斯卡建业影院;每月88积分兑换星巴克超值饮品;郑州所有土大力餐厅每周五消费200元内五折优惠重磅来袭;ETC绑定华夏信用卡实现上高速“先通行后付费”。另外还可享受每月两次的“9元洗车”增值服务等等。此外,3月购物季中,持华夏银行信用卡(借记卡、信用卡),在五星电器河南区域卖场购物享2%~5%优惠。张玉娥

农银人寿河南分公司启动3·15系列活动

今年3·15期间,农银人寿启动以“诚信保险,自主消费”为主题的大寿客户服务活动,通过各种有效载体向广大客户宣传全国统一客户电话95581或4007795581,让客户知晓维护权益的正常渠道,同时开通3·15客服专线、3·15短信服务通道、95581客服邮箱,多渠道接受广大客户的咨询,受理客户的投诉。活动期间,重点宣传“农银人寿E服务”微信平台服务功能,并在公司官网开设“农银人寿维权知识专栏”和公布公司服务承诺,客户可以通过专栏内容了解保险知识和相关权益。郑杰

河南平安产险举办“自媒体大咖走进保险业活动”

3月11日,平安产险河南分公司联合搜狐河南举办“自媒体大咖走进保险业活动”。活动中,河南产险车险理赔部侯邦明经理、新渠道事业部张丹丹分别就平安口袋理赔、平安好车主APP3.0进行详尽介绍;随后,侯邦明经理分享了常见交通事故处理的应对经验,让大家对于车险理赔的实际操作有了进一步的认识。最后,与会人员就车险理赔时效、商业车险费率改革等公众普遍关心的问题进行交流与互动。梁斌

华夏银行郑州分行举办第四届公益植树活动



3月12日上午,郑州市绿源山水景区人头攒动、彩旗飘扬,由华夏银行郑州分行发起的第四届“种植一棵绿树,共建一片蓝天”贵宾客户公益植树活动正在举行。160余名华夏银行贵宾客户应邀参加了本次活动,与华夏银行共同履行服务社会、回报社会的神圣职责和义务。

自2013年起,华夏银行郑

州分行已连续4年组织近千名贵宾客户及员工开展了公益植树活动。据不完全统计,4年期间累计植树上千棵,为绿化美丽郑州贡献出一份力量,受到广大客户的高度评价。客户对该行贵宾增值服务、ETC、信用卡等多项特色业务表示充分肯定,并对郑州分行未来更快更好的发展寄予美好祝愿。活动

的开展不仅有效提升了该行贵宾客户满意度及忠诚度,更对该行深度挖掘客户潜力起到了极大的促进作用。

如今的“华夏林”正焕发勃勃生机,象征着华夏银行郑州分行作为入驻中原金融大军的后起之秀,正在逐渐发展壮大,预示着各项业务发展必将蒸蒸日上。倪子 杨长生 黄凯

聚金资本获和璞资本首轮融资6000万元投资

为保持品牌的独特性和平台的良好运营,谋求公司更长远的发展,聚金资本在3月11日的战略发布会上,向投资者和机构、媒体展示自身成果,并公布年度的战略布局——和璞资本6000万元A轮融资进驻聚金资本。

聚金资本成立以来,始终秉承“安全、稳健、持续”的理念,以安全规范运营的显著特点获得投资人肯定。2月份平台成交量

已经突破2亿元。企业在发展的同时,也在不断寻求战略突破点,聚金资本最新产品“三板贷”和“苹果贷”就是在不断摸索中,走出别具特色的道路。

和璞(北京)资本管理有限公司是一家专注于私募股权投资、新三板投资、上市公司非公开发行投资以及二级市场投资的专业股权投资机构。在众多领域皆取得了丰硕的投资成果。聚金资本是一家高速成长的企业,正是领导人的专业素养和平台独特的“气质”吸引了

和璞资本的目光。

聚金资本相关负责人表示,风投的引入为聚金资本发展注入更大的资金活力,有助于聚金资本高端专业团队团队的搭建,也有助于建立健全更完善的金融交易系统,更有助于在之后的品牌推广方面有更强大的影响力。同时,也将对聚金资本的运营提出更高的要求,意味着聚金资本摆脱之前“绿皮车”的慢动作,开始升级新轨道,跨入平稳迅捷的“高铁时代”。倪子 杨长生

2016年3月16日 星期三 编辑:曹群芳 张妍 校对:王阳

