



王传华

**农业银行河南省分行营业部
东风路支行主任**

丽人档案:10余年银行从业经历,从基层做起,在多个网点担任过主任、二级支行行长。

工作感悟:一个好的理财产品与方法,不是追求短期内有多高的收益,而是看它能否带来长期稳定的利益。对于个人理财规划而言,没有最好的理财产品,只有最适合的理财产品组合。通过合理配置,寻求长期稳定的收益才是我们进行个人理财规划的最终目标。

周曦

**农业银行郑州兴华南街支行
网点副主任、客户经理**

丽人档案:2012年8月份入行,目前任职于二七支行兴华南街支行网点副主任、客户经理,经济师,AFP,金融理财师、CFP,国际金融理财师、CPB,私人银行家。

工作感悟:理财不仅是一门学问,更是一种人生态度。理财应该是一项终身的规划,理财规划的意义在于实现人生各个阶段的需求,进而实现人生财富上的自由。专业理财能够开启财富之门,终生理财可以成就幸福人生。



高晶晶

**农业银行河南省分行营业部
营业室理财经理**

丽人档案:2012年参加工作,历任贵宾柜员、大堂经理、客户经理,金融理财师(AFP)。

工作感悟:作为一名专职理财师,她的工作是为客户提供适合的理财方案帮助其实现财富梦想。她非常喜欢客户和她交流,通过沟通,她将针对您和您的家庭,您的所需所想量身打造基金、保险、债券等组合理财方案。



梁冰

工商银行郑州商都路支行柜员

丽人档案:2007年进入了工商银行河南省分行营业部,先后在桐柏路支行、二里岗支行和商都路支行从事柜员岗位。

工作感悟:她从事着一份最平凡的工作——柜员。柜员岗位是最直接面对客户的群体,她们的工作质量直接影响着客户对工行的评价。柜员的日常生活也是繁忙而单调的,然而面对各类客户,她们要熟练操作、热忱服务,让客户真正体会到工行的真诚。



严晶晶

**工商银行郑州桃源洋房支行
行长**

丽人档案:2007年加入工商银行,现任工商银行郑州桃源洋房支行行长。

工作感悟:服务是她工作的核心,专业是她工作的基础,专注是她工作的态度。她知道客户需要什么,所以一直努力提高自己的工作技能,不断学习专业知识,和同事一起宣传和普及金融知识,坚信付出一份真诚,收获一份信任。

