

光大银行-聚成股份合作项目启动仪式



3月18日,光大银行与聚成股份合作项目启动仪式暨“光大华商”联名卡产品发布会在郑州成功举办,光大银行信用卡中心副总经理刘鹰、光大银行郑州分行副行长张幸鸽及合作方相关领导出席了此次发布会。据了解,除了一般信用卡能享受到的服务之外,“光大华商”联名信用卡还为客户匹配了机场贵宾厅、汽车救援、健康服务、高尔夫订场服务、免费接机等多种增值服务。倪子 张俊 杨博

为高端人士提供配套金融服务

光大银行信用卡中心副总经理刘鹰表示,此次光大银行携手聚成股份,为聚成股份华商书院校友推出的“光大华商”联名信用卡,创新服务模式,突破传统消费信贷观念,旨在通过金融信贷的形式,为国内精英企业家及高级管理人员的高端培训提供配套金融服务。

据介绍,“光大华商”联名信用卡

为银联单标 IC 芯片卡,卡面以经典中国红为底色,主要的服务对象为行业领先企业的董事长、总裁、总经理等高端人士。除了一般信用卡能享受到的服务之外,“光大华商”联名信用卡还为客户提供光大银行尊享服务,如机场贵宾厅、汽车道路救援、健康服务、高尔夫订场服务等多种增值服务。

最快两个工作日即可完成审批

申办“光大华商”联名信用卡无需抵押、无需担保,只需要申请人的有效身份证明文件和企业营业执照即可办理。光大银行在全国36家分行特别组建光大华商联名卡专职服务团队,客户确认办理“光大华商”联名信用卡后,光大银行专属客户经理将与客户取得联系,并上门为客户办理所有申请手续,成功办理后,最快仅需两个工作日即可完成审批。

为回馈聚成股份华商书院的优秀

学员,“光大华商”联名信用卡持卡人支付华商书院的学费时,无需刷卡,可由银行根据客户授权,直接划扣、代缴学费,还可将学费等额分为18个月分期付款,无任何分期费用。

一直以来,中国光大银行信用卡中心始终以客户为中心,针对客户的不同需求,推出个性化的产品和服务,以满足不同群体的需求,让客户切实感受到中国光大银行为客户带来的智能、便利。

光大携手聚成共推 「光大华商」联名卡产品

郑州国寿召开 服务质量社会监督员座谈会



为进一步保护消费者权益,倡导“新消费、我做主”的消费理念,提升服务质量,接受社会监督,3月15日,中国人寿郑州市公司召开了2016年服务质量社会监督员座谈会。来自监管单位、媒体、客户等社会各界的24名服务质量社会监督员参加了会议。

中国人寿郑州市公司副总经理李新生向与会代表通报了郑州公司2015年工作情况、工作成绩以及2016年整体工作规划,并希望各位代表对郑州公司的经营和发展予以关注、批评、指导和监督。随后,李新生给各位代表颁发了服务质量社会监督员证书。与会代表也畅谈了自己对该公司服务的感受、问题和建设,李新生和客户服务部刘纪经理现场对客户疑问进行了解答。

李新生表示,未来郑州市公司仍会在诚信经营、消费者权益保护以及履行社会责任方面不断做出努力,朱旗峰则站在监管高度,向各位代表介绍了郑州市场寿险公司的竞争现状,肯定了郑州国寿在强化经营管理、改善服务质量方面取得的成绩。

为了方便各位监督员随时对郑州公司的服务提出意见和建议,由李新生倡导,专门建立了“郑州国寿服务监督”群,代表们积极响应加入,沟通更加便捷顺畅。本次座谈会成功搭建了与社会各界沟通交流的平台,对进一步改善公司服务质量、提升服务水平有重要意义。

倪子 张俊 申琦

汇添富盈安保本3月21日起发行

继汇添富盈鑫保本日前热销近49亿提前结募后,汇添富盈安保本将从3月21日开始接力发行,认购上限为50亿元,额满即止。据悉,汇添富盈安保本在产品设计与汇添富盈鑫保本一脉相承,并由王牌基金经理管理。近期保本

基金发行进一步升温,绩优基金公司的保本基金更是“洛阳纸贵”,汇添富盈安保本值得关注。值得注意的是,汇添富基金的历史业绩、资产管理规模、投研实力等各方面,都在国内基金公司中名列前茅。杨路

工商银行发力私人银行业务

截至2015年末,工商银行私人银行服务的高净值客户已超过6.2万户,当年新增近2万户,管理客户资产规模超过1万亿元,多次获得国际专业媒体评出的“中国最佳私人银行”奖项。从2013年开始,工银私人银行正式开启了“全行办、专家办”的转型之

路。私人银行总部转型为产品中心,积极探索全新的服务管理和业务组织模式。在转型过程中,工银私人银行从产品销售全面转向产品服务,构建了MOM(Manager of Managers)投资管理模式,自主管理的理财资产目前已突破8000亿元。李欣

交行省分行积极拓展科技金融客群

今年以来,交行河南省分行紧重点拓展4大小微客群,即小微项目制客群、小微无贷户客群、小微重点科技金融客群和小微强风险缓释客群。其中,对于重点科技金融客群拓展,积极同省科技厅沟通,组织召开了由省科技厅、相关担保机构和部分

经营机构参加的“科技金融业务座谈会”,重点对分行同省科技厅合作的“科技保”业务的政策解读、办理流程等进行了座谈。截至目前,科技型贷款已审批发放贷款超过1500万元,并储备一批该类型客户,为此项业务下一步发展奠定了基础。全权

光大银行启动便民缴费产业白皮书调研

近日,光大银行正式启动《2016中国便民缴费产业白皮书》调研项目。《2016中国便民缴费产业白皮书》研究内容包括四大模块:缴费产业市场规模、缴费产业市场表现、消费者研究和未来发展研究。一方面,对中国缴费产业的规模、品种、渠道、区域分布及客户偏好等进行

持续观察。另一方面,在研究内容上包含三大拓展:一是新增物业费、教育/考试费和ETC充值,全面覆盖十余项便民缴费业务;二是加强消费者研究,深入探寻消费者诉求、原因挖掘及期望探测,传递消费者心声以期提出行业发展建议;三是进行多维度的数据对比。胡凯艳

财经播报

中国银联与华为公司Huawei Pay合作

3月21日,中国银联联合华为公司共同推广华为移动设备上基于安全芯片的Huawei Pay服务,为银联持卡人带来更便捷、安全的移动支付体验,进一步扩展银联云闪付品牌的用户覆盖面。中国银联与华为公司合作,银联卡持卡人将可在拥有

Huawei Pay功能的手机上,安全的管理和使用银联卡。今后,华为手机用户在移动设备上可使用银联卡进行验证并激活完成“空中发卡”,即可享受银联“云闪付”的线下非接支付和线上远程支付两项主要支付功能。卢长宇

平安银行2015年净利润保持两位数增长

平安银行近期向深圳证券交易所提交了2015年年度报告。2015年,平安银行开启智慧经营模式,秉持“专业化、集约化、综合金融、互联网金融”四大经营战略,坚持变革、创新、发展的道路,各项业务保持了较好的盈利能力。2015年,该行实现营

业收入961.63亿元,同比增长31.00%;准备前营业利润593.80亿元,同比增长43.93%;净利润218.65亿元,同比增长10.42%。2015年末不良贷款率为1.45%,较年初上升0.43个百分点;拨贷比为2.41%,较年初上升0.35个百分点。刘欣

中国平安2015年净利稳健增长

日前,中国平安保险(集团)股份有限公司宣布其2015年度全年业绩。2015年,中国平安实现净利润651.78亿元(人民币,下同),同比增长36.0%;归属于母公司股东的净利润542.03亿元,同比增长38.0%。截至

2015年末,归属于母公司股东权益为3342.48亿元,较年初增长15.4%;公司总资产约4.77万亿元,较年初增长19.0%。个人客户总量近1.09亿,互联网用户量约2.42亿,用户、客户迁徙效果显著。范斌华

泰康人寿高客新春大拜访活动获好评

今年1月,李先生的母亲在河南省胸科医院查出动脉斑块,通过泰康的重大疾病绿色通道服务才得以到北京安贞医院心血管科治病。之前,李先生自己排队等了两个月的专家号,都没排上。在年初的3个月里,泰康人寿在河南省内发起了一场私人专享的高端服务行动,在全省各地为

高端客户送上精美的私享服务手册、贴心的家庭高额保障礼包以及丰富多彩的健康管理服务。截至3月19日,全省共有550位市民得到泰康的高额赠礼礼包,共103人次体验了泰康的高端体检,10位幸运儿享受到泰康的重大疾病绿色通道服务。王若谷