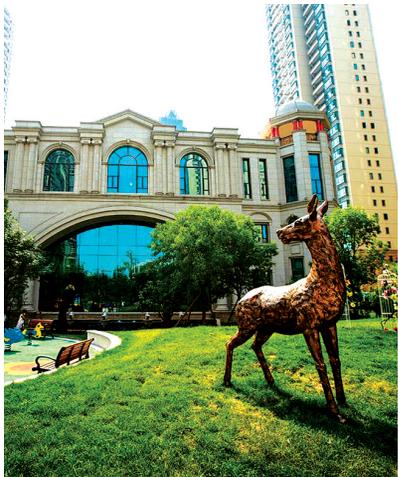


专版

恒大八大品质护航“无理由退房” 恒大绿洲献礼置业者 购房享八七折优惠



172城联动 购房惊现八七折

在2015年经济增速放缓、楼市整体仍较低迷的情况下,恒大业绩增长显著,其产品的高品质、高性价比是最重要因素。同时无理由退房的实施,消除了消费者对楼市波动的后顾之忧,也极大地推动其实现全国持续热销。恒大地产无理由退房实施后,去年各项核心业绩指标实现大幅增长,其中销售额达2013.4亿元,跃居全国第二,同比增53%,与同规模企业平均12%的增长率相比,要高出41个百分点,而退房率仅为0.91%;其次,企业在工程建设效率、产品质量、精装修交楼满意度、成本控制能力、售后服务水平等方面的管理管控水平也实现了大幅提升;再者,客户满意度同样在大幅提升,恒大客户来访量、成交转化率、老

带新贡献率等数据增幅明显。这充分说明了恒大产品的高品质与高性价比,这也是恒大实施无理由退房的底气所在。

购买恒大房的业主的普遍共识就是:“恒大产品品质好,性价比高,是选择恒大的最重要原因,特别是推出全国无理由退房政策后,为购房者上了双保险,让大家买得放心,买得安心。购房者权益保障往往被忽视,恒大无理由退房保证了购房零风险,免除购房后顾之忧,因此自己才会毫不犹豫地选择恒大楼盘。”

为了庆祝“无理由退房”施行一周年,感恩回馈广大业主长期以来对恒大地产集团的支持与厚爱,恒大全国172城同步启动购房享八七折大优惠活动,优惠力度前所未有的。

2015年恒大地产集团高调宣布,自2015年4月16日8时起正式实施全国范围内“无理由退房”计划,购买恒大全国所有楼盘住宅的客户,已履行《楼宇认购书》《商品房买卖合同》的各项义务,且无任何违约行为,则自签署《商品房买卖合同》及《无理由退房协议书》之日起至办理入住手续前的任何时间,均可无理由退房。

大品牌有良好的口碑,“无理由退房”就是恒大集团作出的一个维护购房者的权益和市场的良性发展的决定;是恒定向每一位购房者、向全社会的郑重承诺;是为了践行恒大民生产业的经营理念。赵娟

八大品质保障 全程品质护航

恒大“无理由退房”的信心源自产品“八大品质”,在每一大品质中,恒大都做到了“人无我有、人有我优、人优我精、人精我绝”,力求将每件产品做精做细,甚至成为绝版。

业界有评论这样说:恒大敢抢市场之先,率先做到“无理由退房”,于深度、于广度,都是前所未有的。他们普遍认为恒大“八大品质”是恒大敢于实施无理由退房的底气所在。

恒大绿洲可谓是恒大地产进驻河南的精品代表之作。恒大绿洲从精工细作

巨资打造的社区园林,全面升级人居生态品质;到联袂一线品牌提供品质材料与豪华家装,精心打造“满屋精品,9A豪装”的交楼标准;到拎包即住的家私赠送;到从商业、教育等业态打造的航母级配套,到具有国家一级物管资质——金碧物业,提供的24小时管家式服务;到对售后服务、工程质量、内控管理的各项环节严格把控,并始终秉承“精品地产”宗旨,才最终使品质得到了绝对的保障,才有了“无理由退房”的推出与继续推行,这是恒大的信心所在,也是恒大的坚持与态度所在。

感恩回馈 恒大绿洲打造置业好时机

恒大绿洲一直积极贯彻落实集团政策,切实让郑州人民无忧置业、舒心置业。恒大绿洲已经成为郑州购房者的置业首选。现在购买恒大绿洲精装房即可享受八七折优惠,80~142平方米湖景豪宅,送1500元/平方米

精装,再送最高9万家私券,购房还能砸金蛋,赢取家电大奖。

此外,3月26日、27日恒大绿洲还将举行国际电竞游戏嘉年华,儿童欢乐城堡大冲关,趣味风车SHOW等活动。这个周末恒大绿洲期待您的光临。

【2015】郑房管预字第D0575号

IDEAL 英地置业
100% Real Estate
惟人惟德 共创共赢

PLATFORM MANSION
英地·金台府邸
——郑东执礼台 智仕闲庭阶——

国匠臻品 再誉郑东

东风南路, 国企纯粹住区, 实景准现房, 敬邀品鉴。

英地·金台府邸, 精致外立面初露郑东,
准现房价值飙升



实景呈现

3月26日 新品认筹

86-135m² (建面) 郑东准现房, 恭迎品鉴

86 371 87510999

郑东新区东风南路与永平路交会处西北角

开发商/河南英地置业有限公司 销售代理/同峰地产 整合推广/wedo品牌机构 本广告为形象广告, 仅供参考, 一切图文资料以政府最终批复及双方签订的商品房买卖合同为依据