



本报与新郑市史志办联合开设

# 长安米贵 居大不易

## 居大不易

### 【解释】

本为唐代诗人顾况以白居易的名字开玩笑。后比喻居住在大城市,生活不容易维持。

### 【出处】

唐·张固《幽闲鼓吹》

“白尚书应举,初至京,以诗谒著作顾况,顾睹姓名,熟视白公曰:‘米价方贵,居亦弗易。’”

唐末五代·王定保《唐摭言》

“白乐天初举,名未振,以歌诗谒顾况。况谑之曰:‘长安百物贵,居大不易。’及读至《赋得原上草送友人》,诗曰‘野火烧不尽,春风吹又生’,况叹之曰:‘有句如此,居天下有甚难,老夫前言戏之耳!’”

宋·尤袤《全唐诗话》

“乐天未冠,以文谒顾况,况睹姓名,熟视曰:‘长安米贵,居大不易。’及披卷读其《芳草诗》,至‘野火烧不尽,春风吹又生’,叹曰:‘我谓斯文遂绝,今复得子矣,前言戏之耳。’”

《鲁迅书信集·致许寿裳》

“我虽不惮荒凉,但若购买食物,须奔波数里,则亦居大不易耳。”



白居易故里



湿地公园白居易策马像

## 白居易生于新郑,从小被称为神童

白居易是唐代著名诗人,字乐天,晚年又号香山居士,郑州新郑(今河南省新郑市)人。我国唐代伟大的现实主义诗人,中国文学史上负有盛名且影响深远的诗人和文学家,有“诗魔”和“诗王”之称。

他擅长作诗的名气,很早就传开了。白居易自小聪明,生下来刚六七个月,就能辨认“之”“无”两个字,五六岁就开始学写诗。大概在他十五六岁那年,他父亲白季庚在徐州做官,让他到京城长安去见世面,结交名人。

## 顾况戏白居易,长安居大不易

那时候,正是朱泚叛乱之后,长安遭到很大的破坏。特别是连年战争,到处闹粮荒,长安米价飞涨,百姓的日子很不好过。

当时,长安有一个文学家、著作郎顾况,颇具盛名,府邸门庭若市,往来皆鸿儒,出入无白丁,拜访者不是名流,就是显贵。他也因此心高极气,朝野中没有几个令他看重的人,遇到后生晚辈,更是感叹天下无人。

白居易听到顾况的名气,带了自己的诗稿,到顾况府上登门请教。

顾况听说白居易也是个官家子弟,不看僧面看佛面,不好意思不接待。白居易拜见了顾况,恭恭敬敬送上名帖和诗卷。

顾况瞅了瞅这个年未弱冠、身体单薄的小伙子,又看了看名帖的“居易”两个字,眉头一皱,计上心

来,于是打趣说:“近来长安米价很贵,只怕居住很不容易呢!”

白居易被顾况莫名其妙地数落了几句,因为有求于人,所以也不以为意,恭恭敬敬地站在旁边等候指教。顾况拿起诗卷随手翻着翻着,他的手忽然停了下来,眼睛盯着诗卷,轻轻地吟诵起来:

“离离原上草,一岁一枯荣。野火烧不尽,春风吹又生。”

顾况读到这里,脸上显露出兴奋的神色,拍案而起,连声称妙,离开座位,紧紧拉住白居易的手,满面笑容地说:“啊!能够写出这样的好诗,住在长安也不难了。刚才跟您开个玩笑,您别见怪。”

打这次见面以后,顾况十分欣赏白居易的诗才,逢人就夸说白家的小子怎么了不起。一传十,十传百,白居易也就在长安名声大震。不到几年,他考取了进士。

## 新郑建文化园传承居易文化

据乾隆四十一年《新郑县志》记载:唐少傅白居易出生在郑州新郑东郭宅,位于县城西十二里。

东郭宅即现在的新郑市东郭寺村,也就是城关三中所在的村庄。白居易故居在城关乡东郭寺完全小学院内,白居易的故居已经不复存在了,只留存有白居易的雕像和墙壁上的诗词。但是后人仍然缅怀这位出生在新郑故土上的大诗人。在东郭寺村,每年的农历正月二十,白居易诞辰这天,群众自发组织,共同祭拜白居易,并自发修复东郭宅仿唐门楼、围墙和福胜寺天王殿,竖立白居易雕像和白居易故里等标志牌。在辛店镇现在还保存有白隗墓、乐天祠、长恨歌诗碑等与白居易密切相关的文物遗存。在辛店镇辛店村,这里还留下了很多白氏后裔,并建有白氏祠堂。

2012年,新郑启动了白居易

故里文化园项目。该文化园位于辛店镇轩辕大道南侧,乐天大道西侧。文化园以深度挖掘、表现名人文化、唐诗文化、姓氏文化为基础,以仿古建筑、文物展示为主题,以特色民俗风情为烘托,以白居易纪念馆、白居易故居、公众休闲广场(即乐天广场)及展示白居易生平和其文学作品的景观小品等为主要内容,集观光游览、朝拜纪念、文化体验、修学休闲等为一体,全面展示白居易的生平及灿烂辉煌的一生。

新郑还存有东郭宅遗址、白家台、南小河、乐天寨、福胜寺等古迹,新建有白居易故里牌坊、乐天广场、东郭宅路、香山大道、居易大道、福胜大道、乐天寨路等,以及白居易故里文化园、乐天祠、白隗墓、白园、居易园和湿地公园乐天策马像和长恨歌诗碑等名胜古迹。

作者 靳录

## 科雷嘉,何以挑战紧凑级SUV现有格局?

挑战不是逞能,是本能! 3月18日的夜晚,属于每一位富于激情的“挑战者”!在这场崇尚“挑战精神”的发布会上,东风雷诺公布了“激情生活,无处不在”的全新中文品牌主张,同时宣布其首款国产车型科雷嘉正式上市。当晚,东风雷诺科雷嘉再度携手范冰冰,用勇往直前、敢于打破

格局的精神,感染了每一位到场观众。接下来,科雷嘉将正式开启在紧凑级SUV市场的挑战之旅,而旅程就从“16.38万~21.98万元”的“诚意售价”开始……

关于这个“诚意售价”,东风雷诺科雷嘉并没有依仗欧系血统、先进装备就定个“高价”,借以提升市场地位和单车利润

率。科雷嘉顶配的四驱至尊版已经算是全副武装,但售价也没有超过22万元,与传统欧系对手相比依然有数万元的价差优势。这就是科雷嘉定价策略的破局之道,包含了对中国市场的坦诚与自信。以诚意、以个性、以实力,“挑战者”科雷嘉强势驾临! 紧凑级SUV市场格局,因此重塑!

