

2016北京国际车展特别报道之【专访】

以“创新·变革”为主题的2016北京国际车展于今日落幕。本届车展展车数量1179辆,其中全球首发车112辆,新能源车147辆,概念车46辆。本报派出多路记者,深入展馆实地采访,第一时间发回图文,通过本报新闻客户端“身边”传递最新前沿资讯,两小时阅读量突破100000+。另外,本报特派记者还邀请各汽车集团领袖、企业高管及业内知名人士就企业战略、行业话题、热点车型、车展现场等读者感兴趣的话题做出深度解读。郑州晚报北京国际车展前方报道组

让梦走得更远

专访 | 广汽丰田汽车有限公司副总经理长田准
专访 | 广汽丰田汽车有限公司副总经理黄永强



长田准

问:面对对手导入混动,广丰的混动如何应对?

长田准:竞品混动的配置,我们事先也有所了解这一部分的内容,双方都有各自的优势。其实我个人感觉竞品导入混合动力车型,对整个丰田在中国普及混合动力市场是非常好的事情。而丰田优势在于,去年,日本丰田又发布了新款的普锐斯,这一代的普锐斯,也是宣告丰田进入了第四代的混合动力的时代。同时,明年年末,丰田也会在全球推出TNGA的战略,当然也会结合混合动力车型的导入和共同的推出。



黄永强

问:广汽丰田的品质在整个丰田领域里的地位如何?

黄永强:丰田每年会对日本以及海外,总共50个工厂,75条生产线开展内部的品质检查的活动,采取的是全球统一的标准。对生产线上的汽车进行随意的抽查,评价的项目包括漏水、涂面、装备、行走、底盘等,精密性检查的项目。

在此之前,广汽丰田已经是连续三年达成单一生产线零缺陷率,也就是在监查中没有任何缺陷的成绩。在今年的品保检查的活动当中,广汽丰田两条生产线都获得了零缺陷率的最好成绩。

挑战与机遇并存

专访 | 一汽丰田汽车销售有限公司总经理姜君
专访 | 一汽丰田汽车销售有限公司销售部部长川上雅弘



姜君

问:卡罗拉双擎上市以来,到1月份为止销量接近1万台,今年卡罗拉双擎目标销量大概是多少?

姜君:卡罗拉双擎上市以来,一直是供不应求的状态,去年我们上市当月订单1万多台,去年大概卖17000辆车,今年每个月销量基本锁定在3000辆以上,全年希望能够突破4万辆这样一个目标。

问:一汽丰田刚刚达成500万辆的销量,丰田未来的战略是什么?

川上雅弘:一汽丰田这三年我们销售体制的构造改革,为的是2018年的新工厂的建立、新产品陆续导入,进入快速



川上雅弘

飞跃的模式、高速增长的模式、进攻型的模式,这是根据整个大的战略所做的。

问:丰田1.2发动机一丰有没有近期引进的计划,它会搭载在哪一款车型上?1.2T如果可以能不能投书它的参数、在哪里制造、所匹配发动机?

姜君:一汽丰田发布了涡轮增压1.2T的技术,技术指标我们对比一下跟1.5、1.6发动机比都有非常好的优势,而且节能、环保、燃油效率高,这都是它经过这一轮涡轮增压,包括它的双涡轮和皇冠用2.0T发动机是一样的,未来我们会在小型车上。今年应该能够上市,按照目前计划就是在天津。

比亚迪放大招 燃油SUV最高巨惠

五一车市迎来销售小高峰,车企纷纷亮出“秘密武器”,车市正在上演的是一场轰轰烈烈的抢单大战。而比亚迪早在3月份就启动了“实惠·智选”营销活动,终端反响热烈。为了回馈广大消费者的支持和信赖,比亚迪“实惠·智选”第二弹强势来袭,燃油版宋、S7以及G5、全新速锐、全新F3等均有优惠。其中,科技领潮新生代SUV宋更是最高巨惠2万元,力度空前,不容错过。谢宽

2万元



比亚迪总有一款SUV适合您

近年来,SUV车市的竞争日益激烈,单凭一个车型打天下的时代已经过去,取而代之的是形成市场竞争合力的多产品布局。SUV市场进入集团军时代,比亚迪也早有准备。在新能源SUV领域,有王朝系列的唐、宋、元。而在燃油SUV领域,同样拥有15

万元以内唯一一款205马力的大7座SUV——S7;时尚中型SUV——宋的燃油版以及活力中小型SUV——元的燃油版。不管是二胎家庭、三口之家、新婚家庭、白领精英还是刚步入社会的有为青年……比亚迪总有一款SUV适合您。



“实惠·智选”终端优惠进阶

宋主打双色车身,搭载了CarPad多媒体系统、全景天窗、软内饰、2.0TID黄金动力等系列高端配置,为时尚潮人量身定制,备受年轻人的喜爱。高颜值、潮流、智能、安全、舒适……这些消费者给宋贴的标签,展现了宋引领潮流的科技创新魅力。宋的销量也稳步攀升。在市场形势一片大好的情况下,比亚迪再放大招——“实惠·智选”终端营销活动优惠进阶,让利幅度再升

级!即日起,只要你购买宋的燃油版,不仅享受金融购车大礼包——1年0利率、最高10000元金融优惠,以及购置税减半的福利。此外,还可享受超过万元不等的现金优惠!累计最高巨惠2万元!

作为二胎家庭的购车首选,选择S7的客户同样可享受1年0利率免息贷、3年超低利率贴息贷,最高可享万元金融优惠。小编只想给一个大写加粗的“赞”!

用户提供长期优质驾乘服务

五一车市活跃,商家活动层出不穷,但要真正买得实惠,还得看汽车本身的品质和口碑。在设计、空间、安全、配置等方面都表现出色,并且高居某权威媒体中型、大中型SUV口碑榜榜首

的宋和S7,不仅以活动形式让消费者享受实惠,更是为用户提供长期的优质驾乘服务。心动不如行动,有购车需求的小伙伴们,赶紧咨询当地比亚迪4S店参加活动吧。