



2015年创新创业领军人才(团队)引进暨2016年度人才项目计划5月10日发布,郑州四方达超硬材料有限公司方海江成功入选。

据介绍,方海江麾下的河南四方达超硬材料股份有限公司成立于1997年,是国内规模最大、产品种类最全的聚晶金刚石(PCD)制品制造商,主营高品级金刚石拉丝模坯、超大直径刀具用PCD复合片、石油/天然气钻探用PCD复合片和煤田/矿山开采用PCD复合片四大产品。

记者 王赛华 李冬生

求真务实 提升自身工作能力

自1997年3月创立河南四方达超硬材料股份有限公司以来,方海江带领全体员工艰苦奋斗,在上级领导和社会各界的关心、支持与帮助下,将公司从一个民营小企业发展成为今日的注册资金4.8亿元的股份制上市公司。

谨记“三个转变”的指示精神,方海江求真务实,以“推动中国制造向中国创造转变、中国速度向中国质量转变、中国品牌向中国品牌转变”为己任,为四方达的进一步发展尽职尽责。

从企业创立到成功上市,必须经过不断学习、实践,方海江经受住了国内和国际市场的双重考验,积累了大量而丰富的工作经验,在组织管理能力、综合分析能力、协调办事能力和文字言语表达能力等方面表现出过人的才智,保证了企业各项工作的正常运行,特别是近年来带领企业实现了跨越式大发展。

扎实工作 不断取得新成绩

勤勉敬业是对党员领导干部的起码要求。方海江以正确的态度对待各项工作任务,热爱本职工作,对工作中遇到的困难和技术难题,想方设法、竭尽所能予以解决。

在方海江的带领下,公司员工全力以赴,努力提高工作效率和工作质量,保证了公司日常工作的正常运营。他表示,“一个人苦点累点没有关系,人生的价值在于奋斗、在于创造、在于奉献。”正因其勤奋的理念,促进了企业生产的腾飞。

无论在何地工作,方海江都本着对事业高度负责的态度,刻苦钻研,与时俱进,开拓创新,研发出真正具有国际一流水平的石油天然气钻头用系列产品、绞链式六面顶压机上世界最大的51毫米直径系列金刚石复合片;其主导生产的第一台激光切割机也已走出了国门;成功研发的聚晶金刚石拉丝模坯CD3020系列、大直径切削刀具用金刚石复合片、适用于复杂地层的石油/天然气钻头金刚石复合片、异形PCD齿等产品均填补了国内空白,部分产品甚至代表了全球最先进生产水平。

积极创新 获得数十项专利

企业的成长,在于源源不断的创新。方海江身体力行,号召员工一起积极创新,为公司带来数十项专利。

据介绍,公司创立至今,获得的专利包括高档优质聚晶金刚石拉丝模坯开发研究、表面刻槽的聚晶金刚石硬质合金复合片、石油钻头保径专用聚晶金刚石复合片、聚晶金刚石硬质合金复合齿、锚杆钻头保径专用聚晶金刚石复合片、聚晶金刚石水冷抛光夹具、聚晶金刚石抛光夹具、聚晶金刚石镜面抛光机传动装置、聚晶金刚石截齿、聚晶金刚石镜面抛光机的装夹加压机构等一系列专利。

方海江还在《金刚石与磨料磨具工程》等刊物上发表《PCBN刀具干湿切削加工淬硬钢时的磨损对比》与《不同黏结剂组分整体PcBN烧结及性能研究》两篇文章,引起了多方关注。

“2016年河南四方达将继续依托‘智汇郑州1125聚才计划’,进一步引进新技术及高端技术人才,加大研发及转化力度,用才智为郑州经济社会发展尽绵薄之力。”方海江表示,立志扎根郑州,打造属于河南郑州的“民族品牌”。

创『民族品牌』,勇立河南超硬材料潮头

『智汇郑州·1125聚才计划』人物:方海江



为加快实施开放创新“双驱动”战略,2015年郑州市委、市政府全面启动实施“智汇郑州·1125聚才计划”,计划用5年左右时间,重点引进1000名掌握核心技术资源、具有较强创新创业能力的领军人才和高层次创新创业紧缺人才,100个领军型科技创新创业团队,200名具有国际化视野和持续创新能力(拥有核心自主知识产权)的科技创业企业家,50名以上“两院”院士、国家“千人计划”等国内顶尖专家型人才。5月10日上午,2015年创新创业领军人才(团队)引进暨2016年度人才项目计划名单公布,有101名个人(团队)入选,其中有8人来自经开区。即日起,本报推出入选“智汇郑州·1125聚才计划”人物系列报道。



『河南省十大青年创客』是怎样炼成的?

『智汇郑州·1125聚才计划』人物:王永

王永旗下的郑州埃文计算机科技有限公司成立于2012年8月。2014年被河南省科技厅评为“河南省科技型中小企业”。公司产品主要应用于网络安全、在线广告、在线支付、网络优化等领域,目前已覆盖北美、中国香港等国家和地区。身为郑州埃文计算机科技有限公司董事长兼总经理的王永是留美留英博士。2016年1月荣获“河南省十大青年创客”荣誉称号。现已成功入选郑州市“智汇郑州·1125”创业人才计划名单。

记者 王赛华 李佳露



拥有高学历 高技能的技术团队

公司现有员工32名,其中博士1名,硕士4名,本科以上学历员工占94%。自2014年起,公司积极履行社会责任,在招聘具有丰富经验的工程师的同时,也开始招收高校的应届毕业生,为缓解社会就业难尽责,同时也为公司的发展提供了人才储备。

据了解,董事长王永于2003年公费至英国萨利大学学习,2004年获得硕士学位;于2007年公费至电子科技大学学习,2011年获得博士学位;读博期间,作为访问学者被公派至美国西北大学从事两年的学习和研究工作。王永还是第一位以第一作者身份在国际顶级会议NSDI上发表论文的中国大陆专家学者。王永作为专利第一发明人申请了美国专利和中国专利,两项专利均被授权。

公司的相关负责人对记者说,正是因为董事长王永有着高学历这一背景,因此他对公司整个团队要求都非常严格,这也是公司能有现在成就的原因之一。

适应市场需求 不断拓宽业务

2010年,王永与其导师等人合伙创办美国Nanjee科技有限公司,任公司技术总监。2012年8月,王永回国创办郑州埃文计算机科技有限公司,任董事长。

在王永的带领下,公司历时4年研发出极具竞争优势的互联网用户定位技术产品。公司的相关负责人向记者介绍,这个产品专业性强,技术门槛高,行业壁垒显著。与国外同行相比有5大技术优势:不需要目标终端的硬件支持;不需要目标终端的用户许可;技术原理公开,有利于用户了解产品、信任产品;全球第一款互联网用户实时定位系统;定位精准度高,最小粒度能达到街道级别,平均误差距离在50m~5km。随着新的技术难题不断被攻克,系统的定位精准度将会继续得到提升。目前郑州埃文计算机科技有限公司根据市场需求,在与互联网用户定位相关的其他应用领域,也在做探索性研究,业务范围将会不断被拓宽。

收入将持续增长 公司前景可观

王永对待工作极其认真负责,自公司创立初期开始,王永就带领着团队不断研究开发新技术。经过3年的努力,公司自2015年下半年开始进入市场,当年销售收入达537万元人民币。目前公司与国家安全机关洽谈的项目总金额有2300万元人民币。保守估计,2016年可实现销售收入2000万元,可为国家贡献税收317万元。预计未来几年销售收入会持续增长。

公司的相关负责人向记者透露,客户方面,公司与国家安全机关已建立稳定的合作关系,并被列入指定采购名单。同时公司也在积极寻求与商业领域客户的合作,销售渠道日渐多样化。

由于项目前景良好,2015年吸纳风险投资600万元。公司目前在与某创业投资有限公司等投资公司协商投资事宜,对方计划于2016年6月中旬对公司进行A轮融资4000万元(公司届时估值4亿元)。公司已经与某券商达成框架协议,预计2017年6月挂牌新三板。