

利好！我省出台残疾人两项补贴政策

标准均为每人每月不低于60元



本报讯 昨日,从河南省残联传出惠及我省困难残疾人的利好消息,省政府近日印发《河南省困难残疾人生活补贴和重度残疾人护理补贴实施办法》,在全省范围内建立困难残疾人生活补贴和重度残疾人护理补贴制度。按照实施办法,我省残疾人两项补贴标准均为每人每月不低于60元。

郑报融媒记者 裴蕾 通讯员 王丰林

补贴对象 困难残疾人和重度残疾人

实施办法明确,困难残疾人生活补贴对象为具有我省户籍,持有第二代中华人民共和国残疾人证的最低生活保障家庭中的残疾人。重度残疾人护理补贴对象为具有我省户籍,持有第二代中华人民共和国残疾人证,残疾人等级被评定为一级、二级且需要长期照护的重度残疾人。

按照政策衔接的原则,符合条件的残疾人可同时申领困难残疾人生活补贴和重度残疾人护理补贴。既符合困难残疾人生活补贴和重度残

疾人护理补贴,又符合老年、因公致残、离休等福利性生活补贴(津贴)、护理补贴(津贴)条件的残疾人,可择高申领其中一类生活补贴(津贴)、护理补贴(津贴)。享受孤儿基本生活保障政策的残疾儿童不再享受困难残疾人生活补贴,可享受重度残疾人护理补贴。残疾人两项补贴不计入城乡最低生活保障家庭的收入。领取工伤保险生活护理费、纳入特困人员供养保障范围的残疾人不再享受残疾人两项补贴。

发放形式 由金融机构按月代发

据悉,残疾人两项补贴将采取社会化形式由代发金融机构按月发放到补贴对象银行账户。有条件的地方可根据实际情况划分重度残疾人护理补贴类别和标准,也可采取凭据报销或政府购买服务形式发放重度残疾人护理补贴。

目前,我省残疾人人数 700 多万,持有二代残疾人证的人数不足 220 万。省残联相关负责人表示,残疾人证是认定残疾人及残疾类别、等级的合法证件,开始申请残疾人两项补贴,残疾人证也是重要依据之一,因此,提醒残疾人朋友及时办理。

龙子湖公安分局走进高校为学子讲解咋防骗

本报讯 郑州市公安局龙子湖分局利用9月初到10月中旬学子的开学时间,为辖区内28所高校15万名大学生普及校园法治知识。昨日,分局博学路派出所民警走进郑州航空工业管理学院,以真实案例为学子们讲解如何识别、防范电信诈骗、网络诈骗。

民警提醒:防范诈骗,要做到“6个一律”、“8个凡是”。

“6个一律”:

- 1.只要一谈到银行卡,一律挂掉
- 2.只要一谈到中奖了,一律挂掉
- 3.只要一谈到“电话转接公检法”的,一律挂掉
- 4.所有短信,让我点击链接的,一律删掉
- 5.微信不认识的人发来的链接,一律不点
- 6.一提到“安全账户”的一律是诈骗

“8个凡是”:

- 1.凡是自称公检法要求汇款的
- 2.凡是叫你汇款到“安全账户”的
- 3.凡是通知中奖、领奖要你交钱的
- 4.凡是通知“家属”出事要先汇款的
- 5.凡是在电话中索要银行卡信息及验证码的
- 6.凡是让你开通网银接受检查的
- 7.凡是自称领导要求汇款的
- 8.凡是陌生网站要求登记银行卡信息的

郑报融媒记者 张玉东 通讯员 徐刚

郑州成为全国首批福彩急难救助金项目试点城市

本报讯 中国福利彩票急难救助金项目昨天启动,郑州成为全国首批试点城市。郑州市范围内遭遇突发性事件导致生活陷入困境将有望享受来自

国家资金的救助。

据了解,项目将针对郑州市范围内遭遇突发性重大疾病、突发事件、意外伤害导致生活陷入困境,其他社会救助

制度暂时无法覆盖或救助之后仍有困难的社会公众,发放一定数额的急难救助金,助其渡过难关。

郑报融媒记者 裴蕾 实习生 鞠丰泽

伊利成立三大发展学院 帮扶产业链伙伴协同成长

“跟了伊利10年,让我们从一家小厂发展成主板上市的公司!”在9月23日伊利集团的“共赢·发展·创新”服务全产业链启动大会上,伊利供应商张和平感慨地说。张和平的感触正是伊利集团带动产业链合作共赢的真实写照,多年来,无数合作伙伴与伊利一起发展壮大,业务规模从几十万元到上亿元;养殖规模从几十头牛到上千头牛;体量从小厂到主板上市公司。一家龙头企业带动了一整条产业链的发展壮大,体现出伊利管理团队始终深耕乳业,掌握乳业产业规律和运营规律的商业洞察力、战略引导力和执行力。而今,这家龙头企业又要推动产业链进一步提档升级。9月23日,伊利集团成立了“牧场合作伙伴发展学院”“供应商发展学院”和“经销商发展学院”。这一平台是伊利继推出产融结合的“产业链金融”模式帮助合作伙伴降低经营风险,解决融资困局后,提出的又一合作新模式。业界认为,这折射了伊利集团董事长潘刚带领经营班子所持有的思想理念和产业链合作伙伴协同发展。

郑报融媒记者 熊维维



伊利奶牛学校牛二代训练营导师现场指导学员养殖技术

“产业链共赢”展示企业软实力

这次成立的三大发展学院是伊利长期以来带动全产业链协同发展、共同提升的最新举措。这一系列推动产业链转型升级的做法已经为产业链伙伴带来了实实在在的收益。

山东奶农张开剑是个牛二代,他本来觉得养牛又苦又累,不想继承家里的牧场了。直到去年,他参加了伊利的“牛二代训练营”。在成立会议上,张开剑表示,自己父辈养了一辈子牛,在现代牧场经营管理方面还有所欠缺。正是伊利推出对奶农的帮扶培训,才让自己和父辈从养殖技能、财务管理、人力培

训、牧场运营等方面得到综合提高,真正成长为现代牧场主。

大同的酸奶经销商解晓宇已经和伊利合作12个年头了。12年前,解晓宇的公司只有8个人,月销售不到一万元,解晓宇自己开着车一家一家送货。如今,他的公司有100多名员工,年销售3000多万元。“伊利跟我分享消费者大数据雷达平台的销售分析,告诉我如何铺货,告诉我什么样的消费者喜欢什么产品。我当时就坚信跟着伊利走,肯定没问题。”解晓宇表示。

伊利集团服务全产业链大会3天半的议程充实而饱满。“牧

场合作伙伴发展学院”“供应商发展学院”和“经销商发展学院”让乳业产业链变为一条学习、成长型的价值合作链。此外,在会上,伊利不仅为合作伙伴提供了学习和分享的平台,还发布了服务全产业链体系,组织了多场高端培训及牧场、供应商、经销商交流研讨会,并开启了伊利参观之旅,让全产业链合作伙伴深度了解伊利对品质的坚守。

中国经营连锁协会副秘书长彭建真对此给予了高度评价,“伊利在自身发展的同时,不忘带动和影响全产业链的发展,促进全产业链条的合作共赢”。

伊利法则凝聚企业担当和智慧

伊利对产业链协同发展的认知,是伊利集团董事长潘刚及其所带领的经营班子的思想理念的集中体现。多年前,潘刚就提出了伊利法则:“厚度优于速度、行业繁荣胜于个体辉煌、社会价值大于商业财富”,从产业链上的各个环节入手,促进中国乳业的共同繁荣与可持续发展。

这一点,呼和浩特市金河镇章盖营村养牛户牛双柱感受很深。回忆起他与潘刚的接触经历:有一年,潘刚来到他家牧场考察,牛双柱忍不住诉起了苦:

成本压力大,养牛贷款难。潘刚回去后就组织了专门人员专项研究牛双柱遇到的问题。伊利工作人员为牛双柱的牧场发展准备了详细的发展规划以及融资方案,在与银行深入洽谈后,短短20天的时间,牛双柱就申请到了44万元贷款。更让牛双柱等家庭牧场主们感动的是,在次年的两会上,作为全国政协委员的潘刚提出了发展“产业链普惠金融”的提案,彻底解决“牛双柱”们融资难的问题。正是因为这份“共赢”思想和产业链大局

观,多年来,从牧场、车间,到销售终端,不同产业链环节合作伙伴都在和伊利的合作中获得了成长。而伊利全产业链服务平台势必将产业链的协同与发展推向更高阶段,也将让这些产业链上的人们有更大的“获得感”。

“卓越、担当、创新、共赢”,这是伊利的核心价值观,也是伊利开展产业链协同发展的价值基础。在与伊利的多年合作中,伊利产业链合作伙伴无疑将在全新全产业链服务平台上获得更大价值的成长与发展。