

女儿一声“叔叔”，把他从马来西亚喊回国 “抠门儿”海归老白：3万元设备6000元搞定

人称“白博士”的白仕琦，是河南建筑圈里少有的“海归”。白博士早年定居马来西亚，只因3岁女儿怯生生地喊他一声“叔叔”便毅然回国，并应聘到中建七局总承包公司当项目部的机电生产经理。

外人看白博士的能力，主要体现在他的“抠门儿”上。101万平方米的建筑面积本需要7口井供水，他打3口井便解决问题，仅材料、人工成本就省50多万元；市场价2.5万元一套的塔吊喷淋，3万元一套的自动冲洗设施，他花6000元就搞定了。

郑报融媒记者 冉小平 文/图
通讯员 李嘉佳 郭亮亮



白仕琦指导徒弟们工作



人物小档案

年龄：41岁
绰号：白博士、老白
单位：中建七局总承包公司
项目：航空港区河东安置区第七标段建设项目
职务：项目机电生产经理
座右铭：积之点滴，成就辉煌

女儿一声“叔叔” 把他从马来西亚喊回国

工地上，白博士还有一个绰号老白。40岁出头，身高1.8米的老白戴一金丝边眼镜，健硕、文雅，也是一个话匣子。

18年前，老白出国求学，先后获得经济学硕士学位和英国注册高级电气工程师执业资格，并在马来西亚一家著名建筑公司工作，从绘图员干到了项目经理的位置。

老白最自豪的是参与了吉隆坡市区地铁站项目建设。他负责5个地铁站口的机电安装工作，让他养成了做事一丝不苟、爱动脑的习惯。

老白干的项目质量好又能很好履约，生意自然就兴隆。但国外再好，还是离家太远，与妻子和女儿团聚不便。4年前，他回家了。3岁多的女儿见到他后，把他当叔叔喊，这让他很尴尬。老白左思右想，认准了一个理儿：“一个人不管其他方面怎么出色，要是漠视了亲情，那便是人生的一大缺憾。”

2014年春，老白回国，不久便应聘到中建七局总承包公司，分配到该公司新郑第二社区项目部当机电安装经理。今年，他又被派到航空港区河东安置区第七标段建设项目。

打造绿色工地，研发出“人工降雨”系统

听说项目部来了一位“海归”，还是博士，项目部的同事自然对老白高看一眼。同时大家也拭目以待，想看看这位“白博士”到底有多大能耐。

老白到了工地，吃住都跟大家一样。凭着丰富的学识和经验，老白在项目部很快就找到了用武之地。

到工地不到两年，老白就

研发出了多项科技成果。而塔吊喷淋喷雾系统，更是他的得意之作。工地上扬尘大，主体也需养护，老白到岗不久，项目经理蒋志新就让老白尝试搞一个塔吊喷淋装置。老白从设计图纸到制作样品，一忙活就是大半月。安装时，老白爬上塔吊10多次，一次次地调试，一直到满意为止。从此，二社区

项目工地多了一个“人工降雨”装置，不但提高了混凝土养护的效率，还确保了施工现场达到国家及省市场尘治理标准。

如今，总承包公司80%的项目都采用了此项降尘除霾系统。今年春天，河南电视台到二社区项目采访绿色施工经验，跟塔吊喷淋装置和进出工地的车辆自动冲洗设备有很大关系。

打水井用上“互联网”思维

老白不仅技术专业过硬，还是个主动为项目部破解难题的有心人。2014年冬，项目部的生活用水出现了问题，一口老井年久失修，井水几乎成了泥浆。有同事开玩笑说：“白博士，你得赶紧想个办法啊，大伙儿都快得肾结石了！”老白呵呵一笑说：“没问题，包在我身上了！”

老白虽知同事在跟自己

开玩笑，但也深知一诺千金的内涵！在与有关单位协调沟通后，老白放弃午休，连夜作战，带领机电安装部的同事与水电劳务队的工友，用3天时间打了3口各150米的深井。按常规用，3口井到施工高峰时也难以满足工程需求。但老白有互联网思维。他将3口水井和工地上的消防水池来

了个成功组网，就形成了一个供水平衡系统，即便是1个抽水水泵坏掉了，其他水井的供水和消防水池的蓄水也能确保施工与员工的正常用水。

看着清澈的井水在阳光的折射下晶莹地涌出，老白当时就袖子一捋，捧起井水咕咚咕咚喝了几大口。大伙儿不禁朝白博士竖起了大拇指。

平时没有官架子 管教徒弟却毫不含糊

老白平时乐呵呵没一点“官”架子，可工作中对徒弟的要求一点儿也不含糊，甚至有些苛刻。2014年9月，大学生王院开被分配到了二社区项目部，幸运地成为老白的徒弟。在这个刚出校门的男孩眼里，白师傅总是平易近人的。一次去工地现场维修带电变压器，王院开打开配电箱的门，顺势就做出了一个试探性手往前伸的动作，同时，还扭头问一旁的老白：“头儿，是不是

这里出了问题？”没想到老白却朝他厉声大吼道：“手快给我缩回来！”王院开顿时吓愣了，赶紧把伸出去半截儿的右手缩了回来。

老白铁青着脸，把王院开带回了办公室，拿出一台绝缘体电阻测试仪对着王院开发指令：“小王，手，放上！”王院开丈二和尚摸不着头脑，把右手放在了仪器上。刹那间，随着一道巨麻，王院开“嘭”的一声从座位上弹跳了起来，尖叫着问老白：“师傅，你这是要干

吗？”“要干吗？知道带电作业的危险性吗？你刚才在工地想干吗？打开高压配电箱的那一刻，你的眼神还敢不盯着手要检修的部位，还敢转过头来问我问题？你知道一旦触电的厉害了吧？”王院开事后感慨：“头儿这样教训我，真让我终生难忘！”

作为师傅，老白诲人不倦，将自己的学识毫无保留地传授给徒弟。4个徒弟在一年多的时间里都成了个顶个的业务骨干。

独特理解：“工匠”要用最少的钱办最大的事

“现在，都在提工匠精神。我觉得，工匠精神除了精雕细琢的专注外，还要想着花最少的钱办尽可能大的事情。”老白说，“有钱咱也不能铺张浪费。”101万平方米的建筑面积本需要7口井供水，他打3口井便解决问题，仅材料、人工成本就为项目部省50多万元；市场价2.5万元一套的塔吊喷淋，3万元一套的自动冲洗设施，他花6000元就搞定了。

临别，问及刚刚获评工程局“大工匠”的老白对据说即将调任一个20多亿的大项目担任生产经理有何打算，老白呵呵一笑回答：“搞水电安装是我的强项，负责一个大项目的全面生产管理对我来说就是个挑战了。不过，我觉得，进入项目部领导班子，还是要有工匠精神，工匠精神其实就是想着法子把工作做到最好。我会与同事们一道努力的。”

不愧是老白，说的也是“大白话”。但这出自“白博士”嘴里的“大白话”，听起来倒是让人舒心也放心。

你行？请你上！ 寻访建设行业的“绿城工匠”

所谓“工匠”，是指热爱本职工作，传达一种追求完美和敬业爱岗的精神理念的人群。

我们试图在全市寻找，以

一己之心力践行工匠精神的建筑行业者：他们可以是高级设计师，也可以是普通工人；他们忙碌而执着，将技术塑造成艺术；

他们适应时代的变革，既坚持又创新。

如果您是这样的人，或您身边有这样的人，请联系我们。

主办：郑州晚报社 承办：郑州晚报·商都建设

报名电话：18539927973 冉先生

电子邮箱：shangdujianshe@163.com

