



2017年元旦起 信用卡新规来啦 取消滞纳金 改为违约金

从明年元旦起,信用卡欠款滞纳金越滚越大的尴尬将结束。由央行颁布的、将于2017年1月1日正式实施的《关于信用卡业务有关事项的通知》(以下简称“通知”),对信用卡的计息规则、免息还款期、最低还款额等做出重大调整,取消了滞纳金、超限费,提高了预借现金每日限额,将给信用卡用户带来实实在在的利好。今天,我们一起来看看新规都有哪些变化吧。

郑报融媒记者 倪子

透支利息最高每日万分之五

《通知》取消了现行统一规定的信用卡透支利率标准,实行透支利率上限、下限区间管理。调整之后,日利率万分之五则变成上限,而下限则在万分之五上打七折,即万分之三点五,选择透支利率

最低的银行自然可减少利息支出。

此外,信用卡透支的计息方式、溢缴款是否计付利息及其利率标准都由发卡机构自主确定,所以,选择银行很重要。

“违约金”还多少可商量

在账单到期时还不上最低还款额?那就必须交滞纳金了。信用卡滞纳金指的是持卡人在信用卡到期还款日实际还款额低于最低还款额的情况下,最低还款额未还部分要支付滞纳金。

在信用卡新规中,央行取消了信用卡滞纳金,但这并不等于还不上也不用罚钱,而是改为由银行收取“违约金”。此外,持卡人有机会“货比三家”。申卡时一定要比较一下银行“违约金”收取的比例问题,挑选最划算、最经济的银行。

ATM机日取款额度提高

《通知》还明确,持卡人通过ATM等自助机具提取金额每卡每日现金由2000元提高至1万元。持卡人通过柜面办理信用卡额度内的现金提取业务,额度由发卡机构与持卡人通过协议约定。

《通知》首次允许持卡人将信用卡预借现金额度内资金划转到本人银行结算账户,但不得转至其他信用卡账户和他

人银行结算与支付账户。通过各类渠道办理现金转账业务的每卡每日限额,由发卡机构与持卡人通过协议约定。

在此提醒市民,办卡前一定要了解现金提取额度、现金转账额度及手续费标准,更重要的是应了解银行是否允许用信用卡给微信、支付宝充值,这可以让持卡人使用更多的透支额度。

免息还款期或将超过60天

新规取消了免息还款期最长60天的规定,由发卡机构自主确定。新规实施后并不意味着每位持卡人的免息还款期均相同,银行会根据其资信状况、

还款习惯、个人偏好等制定差异化方案。银行到底是延长免息期,还是缩短免息期,这将成为未来持卡人选择信用卡的一个重要参考指标。

银行自主决定最低还款额

新规取消了首月最低还款额不得低于当月透支余额的10%的规定,改由发卡机构自主确定。因此,对于资金不

宽裕、还款能力较差的人来说,最低还款额越低当然越好了,但需要注意的是还了最低还款额仍然会被收取透支利息。

信用卡被盗刷 可予以合理补偿

对于持卡人最关心的盗刷风险,新规中也有明确规定。以前,信用卡被盗刷,发卡机构基本不承担任何责任,所有的后果都由持卡人自己承担。

新规首次要求发卡银行通过商业保险和计提风险补偿基金等方式,对持卡人的非本人授权交易(盗刷)予以合理补偿,以保障持卡人权益。信用卡盗刷的事时有发生,办卡前可比较各银行的信用卡盗刷赔偿方式,选择保障有力的。

延伸阅读

信用卡经营难度加大

业内人士认为,信用卡新规中多项收费的调整,减少了持卡人的费用负担。反过来,也会减少银行信用卡的收入。目前来说,信用卡分期、滞纳金等收费,以及刷卡手续费等刷单回佣是信用卡三大主要收入来源。某股份制银行信用卡中心负责人表示,信用卡新规里面取消了滞纳金、引入违约金,取消超限费等罚息收费,对各家银行的影响并不相同,如果此前信用卡客户的逾期情况比较多,那么影响就会比较大。不过,无论如何,按照新规,银行信用卡的收入是有减无增,经营难度也在加大。目前,刷卡手续费已整体下降,而《通知》鼓励银行间竞争,随着利率空间的收窄,将减少银行在此块业务上的营收。

银行播报

工商银行 推出手机扫码取现服务

工商银行近期推出手机扫描二维码取现服务,客户无需使用银行卡,只需打开工行手机银行客户端中的“扫一扫”功能,扫描工行自动取款机(ATM)屏幕上显示的二维码,即可在工行遍及全国的ATM上轻松取现金。这种便捷、安全又时尚的金融服务方式已受到诸多客户的青睐,据统计,仅9月中旬以来就有数十万客户“扫码取现”,累计取现金额超过1.3亿元。相对于传统的持卡在柜台或ATM取现方式,工行“扫码取现”使用起来非常方便。尤其是对于急用现金但又未带银行卡的客户来说,更是一种有效的替代方式。具体来说,工行卡用户下载安装“融e行”手机银行APP,开通工银e支付快捷支付功能,或者在扫码时根据提示开通工银e支付,就可以自由选择两种方式“扫码取现”。李欣

交行郑州工人路支行 买手套赠送环卫工人

每逢冬季,环卫工人都要冒着严寒清洁街道。为了体现社会对环卫工人的关爱,交通银行郑州工人路支行全体党员自发捐款,购买了百余双棉手套,送到中原区环卫工人的手上。11月24日早上,中原区几十位环卫工人还在清理道路上的积雪。交通银行郑州工人路支行几位员工代表,带着全体党员的“爱心”,找到这群可爱的人,将购买的手套送到每一位环卫工人手中。带着新手套,环卫工人的手暖心更暖。该行负责人表示,虽然他们的力量有限,但是希望通过这样的活动引起更多人对环卫工人的关注、关心,也希望大家从自己做起,不要乱扔垃圾,注重保护环境卫生。李坤

光大银行联合平安财险 推出“平安易贷”

11月25日,光大银行携手平安财险签订战略合作协议,正式推出“平安易贷”,全面升级个人小额贷款合作模式。光大银行与平安财险的小额信贷业务合作始于2003年。而此次推出的“平安易贷”,是在升级传统业务模式的基础上,采用“银行贷款+保证保险”的业务模式,即由光大银行作为贷款行,为借款人提供个人小额贷款服务;平安财险为借款人提供履约保证保险,为贷款承担担保责任。“平安易贷”具有申请门槛低、办理手续简、资金到账快、贷款用途广等特点,能够为社会各阶层、各群体提供符合自身需求特点的金融服务,增强业务受众对金融服务的获得感和满意度。胡凯艳

中信银行 发布国内首款B2B支付产品

11月23日,以“跨境融汇文明,支付连接世界”为主题的中信银行跨境电子商务高峰论坛在北京召开。当天,中信银行还正式发布了国内首款跨境电子商务B2B支付产品,开启了国内跨境支付历史的新篇章。论坛上,中信银行正式面向各合作支付机构推出了国内首款“全流程、线上化”跨境电子商务B2B支付产品。该产品通过直联外管总局系统,不但可在“全线上”环境为支付机构提供企业基础跨境支付服务,还额外新增了企业基础信息登记及企业资质查询服务,在大量缩减人工,实现批量化处理B2B交易的同时,切实解决了企业客户在外贸业务中面临的身份准入难与资质评定难的现实困境。李若涵

平安好车主APP,开车也能“赚钱”

平安产险是车险行业的领导品牌,平安好车主APP是平安产险3.0战略的核心平台,为平安客户和广大车主提供车辆保险、车辆理赔、查违章、便民代办、维修保养、车主社区及资讯分享等在线服务。平安好车主致力于成为车主用户专属的“用车助手、车主管家”。截至2016年7月,平安好车主APP累积注册用户1200万,月活超100万。

2016年,平安好车主APP重点发展两个方面。一是强化保险服务核心优势,形成差异化竞争策略。好车主APP将强化平安产险在保险、理赔、安全等方面的

专业性优势,与其他汽车服务类APP形成差异化竞争,树立好车主APP在车险服务领域“保险专家、理赔专家、安全专家”的专业定位。二是打造开放的车服务平台,通过好车主APP链接平安内部服务资源、外部修理厂、汽车之家等线上和线下的资源,涵盖“保险服务”“便民服务”“维修服务”“养护服务”“内容运营”等服务。

平安好车主APP定位为开放的综合性车主服务平台,客户粘性的提升在于提供高频、优质的车主服务。当然,车保险方面好车主APP也做了很多尝试,比如“开车赚钱”平安行功能,结合传统的车辆

参数,通过记录行驶里程和驾驶行为,通过评分和排行的社交形式加强与用户的互动;同时,平安产险也在试点和推动不开车退保费等创新保险产品研发,让产品变得更有趣。倪子 卢明



下载平安好车主APP
扫一扫