

中华源 同根同祖同源 和平和睦和谐  
丁酉年黄帝故里拜祖大典

上接A06版

# 让“一带一路”推动全球化新文明

《百家论坛》主讲人、著名军旅作家、军事理论家、评论家乔良：“一带一路”最终一定会是一种崭新文明的表达



一种文明的表达，一种崭新文明的表达。

“中国是一个文明古国，有着悠久的历史，这让我们骄傲。可我们真正知道文明本身是什么吗？文化本身又是什么吗？”昨日上午，第十一届黄帝文化国际论坛上，来自开封杞县的河南老乡，《百家论坛》主讲人，著名军旅作家、军事理论家、评论家，空军少将乔良以《“一带一路”与新文明》为题，诠释了让“一带一路”成为推动全球化新文明的观点。

“文化就是个人和家庭的生活方式，文明就是社会与国家的生存方式。我们没有必要把文明弄得那么复杂，我们有各种方式去诠释文明。”乔良说。

乔良认为，“一带一路”不仅是一个经济问题，也不仅是一个政治问题，甚至也不是一般意义上所说的战略构想问题，它最终一定会是

乔良以中国古代的大秦帝国、蒙元帝国，以及欧洲大英帝国崛起为例，阐述了“历史上所有的大国崛起都必然伴随一次崭新文明诞生”的观点。实现大国崛起、民族复兴是中国的“终极”目标。

“我希望我们能够借助‘一带一路’战略，让‘一带一路’成为中国为世界带来新文明的一个起始点。”乔良满怀信心地说。

郑报融媒记者 杨宜锦/文 李焱/图

台湾大学哲学系教授傅佩荣：儒家思想精髓在于建立起人格的平等和尊严



“400多年前，一位叫利玛窦的传教士来到中国，他发现中国的读书人并不相信上帝，但是道德水平很高。为什么？因为中国有儒家。”昨日下午，在第十一届黄帝文化论坛上，台湾大学哲学系教授傅佩荣做了题为《中西文化理念的交流》的主旨演讲。

傅佩荣，当代著名的《论语》研究专家，祖籍上海。台湾辅仁大学哲学系毕业，台湾大学哲学研究所硕士，美国耶鲁大学哲学博士，专攻宗教哲学。曾任比利时鲁汶大学客座教授，荷兰莱顿大学讲座教授，台湾大学哲学系主任兼研究所所长，现任台湾大学哲学系教授。他说，中国人信仰祖先，我们今天在黄帝故里举办黄帝论坛，就是我们身为炎黄子孙对于祖先、对于中国历史传统有非常深刻的情感。因为中国文化源远流长，我们每一个人都不一样，名不一样，但都是一家人。

文化的内涵包括身、心、精神三个层次。第一个是器物层次，就是生活上所需要的东西；第二个是制度层次，人类社会的制度并没有绝对完美的，每一个社会都在不断地改善；第三个是理念层次，文学、艺术、哲学、宗教里面就有理念。

中国文化中，真正的儒家思想精髓，在于它建立起一种人格的平等和尊严，自我觉醒的人生价值在内不在外，做人一定要真诚，跟别人来往时，大家以平等之心互动。

## 千余家海内外企业家来豫“相亲” 河南中行跨境“撮合”洽谈会成果丰硕达成合作意向843项

“我公司从一个起步资本只有5万元的民营企业，成长为中国奶制品行业的地方新星，与中国银行的支持密不可分。”在2017河南工商企业跨境投资与贸易对接会上，河南三剑客农业股份有限公司董事长李益民说。

29日，作为第11届中国（河南）国际投资贸易洽谈会的一项主要活动，河南省政府与中国银行总行、工业和信息化部共同主办的2017河南工商企业跨境投资与贸易对接会在郑州国际会展中心开幕。中国银行行长陈四清、副行长刘强，工业和信息化部中小企业局局长马向晖，赞比亚外交部驻华大使齐贝撒孔达等出席开幕式。

倪子 孙国瑞/文 慎重/图



省内企业与海外企业进行“一对一”洽谈

### 加快企业“走出去”“引进来”

“2014年，我第一次参加中国银行跨境撮合活动。借助那次契机，不仅改变了企业的命运，更打开了小企业走向国际舞台的大门。”南阳鹏远肠衣有限公司总经理张远坡坦言，肠衣生意虽然看起来不起眼，但是拥有大市场。中小企业要想变得更加强大、更具活力，必须推动中小企业融入

全球价值链条。

张远坡说，自跨境撮合活动推出3年多来，该公司实现业务发展三级跳，不仅拓展了亚太、澳洲、欧洲等市场，销售收入也翻了3倍。这次是他第四次参加跨境撮合活动，当天，他在中国银行帮助下，成功“牵手”新西兰、毛里求斯等境外企业。

作为中国国际化和多元化程度最高的银行，中国银行创新推出“全球跨境撮合平台”，以“红娘”的身份，用“相亲会”的方式，对有跨境合作意向的国内外企业进行撮合，解决双方在跨境合作中面临的环境不熟、语言不通、法律不清、信息不畅等诸多障碍，助力企业融入全球价值链条，拓展商机。

### 千余家海内外企业“面对面”

现场，荷兰IGMPR花卉园艺公司与许昌鄢陵花艺达成许昌五彩大地主题公园百万颗花卉种球的采购意向。公司负责人说：“从事跨境业务和合作并不容易，有文化、语言、饮食习惯等许多困难需要克服。需要有人帮助企业走出第一步，显然中行跨境撮合活动提供了这样一个平台。”

自2013年以来，中国银行已在全球举办30场跨境撮合活动。通过搭建信息库、客户配对、网上相亲、对接面谈、现场考察、金融服务于一体的“六步走”流程，为企业提供全生命周期的金融服务，吸引了2万余家中外企业参加，开展1万余场“一对一”洽谈，达成合作意向5000多项，形成实质合作2000多项。

当天，来自全球39个国家和地区，近400位海外企业家、1000多位河南企业家参加本次对接会，是历次跨境撮合活动参会国家最多、规模最大的一次。对接会现场，省内企业与海外企业按规定次序进行6场1000余桌“一对一”洽谈，许多企业都是中行跨境撮合活动的老朋友，并从中获益匪浅。

### 持续跟踪提供全方位金融服务

“在前期筹备阶段，我们通过建立信息库、客户配对、视频对接等步骤，筛选企业到现场参加活动。对于不能现场对接的企业，也专门搭建了远程视频洽谈平台，保证为每家参会企业安排更多的境外企业洽谈。”中国银行河南省分行相关工作人员说。

除“一对一”洽谈外，该行还安排自由洽谈环节，供企业自由选择洽谈对象。同时，对接会设置了河南省投资环境介绍、金融服务和政策宣讲、投资环境推介等相关内容。

据悉，本次对接会共达成合作意向843项，其中贸易合作类

517项、技术合作类216项、投资并购及海外建厂类110项，重点合作的领域有现代农业、食品加工、新能源新技术等。对接会后，中国银行河南省分行将为有意向的客商安排实地考察，对达成合作的企业持续跟踪，提供“商行+投行”等全方位金融服务。