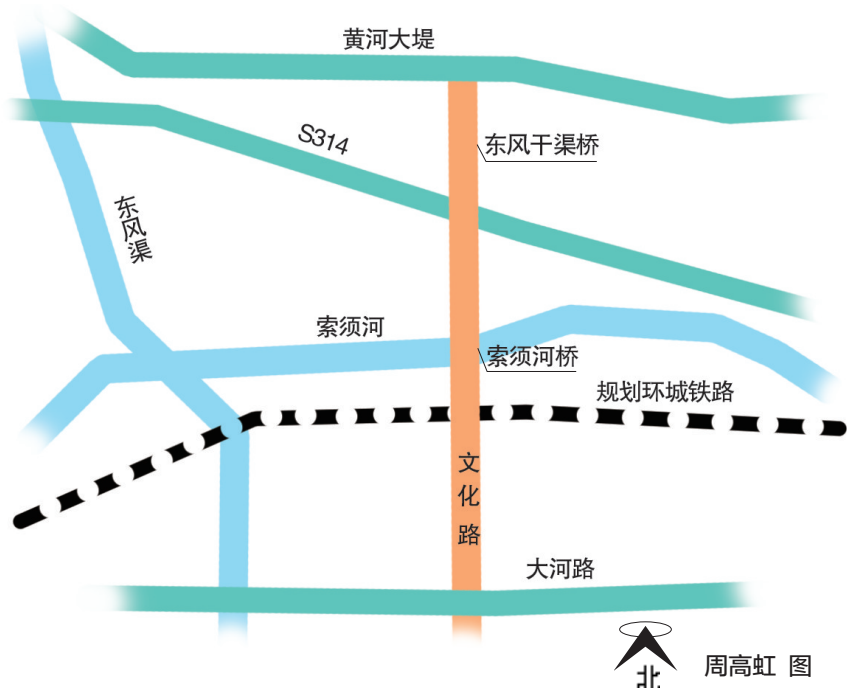


# 从市区去黄河边又将多一条大道

## 文化路拟向北延长至黄河大堤

### 全长约2966米 两侧各有50米宽生态廊道



本报讯 据市规划局公示的选址意见书显示,我市文化路拟向北延长至黄河大堤。记者昨日在市规划局网站上看到,2017年7月13日~21日对名为“郑州市文化路(黄河大堤一大河路)工程”进行选址意见书公示。

公示显示,这条路南起文化路现状

最北端大河路,北至现状黄河大堤,中间跨越索须河和东风干渠,全长约2966米,规划主线道路红线宽60米,主线两侧各规划50米宽生态廊道,局部路段两侧还规划了20米宽的辅道。计划新建的这一段文化路总计需要占地约244828平方米。

郑报融媒记者 黄永东

## 郑州机场完成Ⅱ类标准建设 10月中旬启用

### 能见度200米,飞机也能正常起飞

本报讯 7月13日23时15分,一架南方航空公司波音737-800型客机安全降落在郑州机场北跑道79停机位。与其他航班不同的是,这次试飞采用的是Ⅱ类标准。当天深夜,民航中南管理局在郑州机场举行讲评会,宣布此次试飞成功。郑州机场相关负责人表示,该标准将在今年10月中旬启用,启用后将明显提高郑州机场低能见度天气下的航班保障能力。

据介绍,Ⅱ类标准启用后,使得郑

州机场航班起飞最低天气标准由目前的RVR(跑道视程)400米降到200米,航班着陆标准由550米降到300米,届时将明显提高郑州机场低能见度天气下的航班保障能力,降低雾霾天气对机场运行的影响,提升郑州机场的航班正常率。随着郑州机场完成了Ⅱ类标准建设,郑州机场也成为中南地区第一家发布Ⅱ类标准的机场。

郑报融媒记者 张华  
通讯员 王宏奇 曹彬

## 支付宝扫码买高铁票 有红包拿

地点:郑州东站 时间:7月15日至8月31日

本报讯 记者昨日从郑州东站获悉,郑州东站将联合支付宝推出“无[现]夏天,与你同行”活动。广大旅客在高铁乘车购票时选择使用支付宝扫码支付即可参与活动。扫码购票的优惠时间为2017年7月15日至8月31日,共计48天。

在活动期间,到站购票旅客通过扫描贴有支付宝相关活动的二维码便有机会获得红包。该红包可用于在窗口或自助购票机使用支付宝扫码购票时

作支付抵扣,红包面额分为5元、10元,金额随机,送完为止。需要提醒广大旅客注意的是,在活动期间每个用户最多可获得1个红包,红包有效期为7天。

此次活动不仅为购票旅客提供一定的优惠,通过无现金不用找零的形式也极大提升了旅客购票的便捷程度,大大缩减了旅客的购票时间。

郑报融媒记者 张华  
通讯员 赵依婷 何彬

## 这样的自行车你见过吗?

### 不用脚蹬 骑自行车像划赛艇

#### 健身、代步两不误

本报讯 在汽车、电动车为主要代步的如今,自行车已经渐渐淡出了人们的视线,直到共享单车的到来,人们才又重新蹬起了自行车。但是,不用脚蹬的自行车你见过没?这不,郑州就有一个62岁的退休老职工发明出了一种健身代步二合一的自行车,快随记者来看看吧。郑报融媒记者 谢源茹 文/图



耿康力和他的“赛艇”自行车

### 20世纪90年代就开始“捣鼓”

今年62岁的耿康力从小就爱“捣鼓”点什么。1985年中国专利法刚刚颁布,耿康力的邻居便搞起了专利发明,但专利申请失败却让耿康力燃起了发明梦。做点什么呢?耿康力看到赛艇运动时,萌发出了发明新型自行车的大胆设想。

1991年,第一个新型“赛艇”自

行车的雏形诞生了。该自行车颠覆传统理念,采用拉、蹬和后坐力来驱动,获得了国家实用新型发明专利,但是由于结构不合理,没通过实质审查。“当时就是一辆旧自行车改装的,原来的脚蹬子还保留着,两个脚蹬子非常不方便,非常难骑,就放弃了。”而这一搁置,就是10年。

### 目前已是第四代“赛艇”自行车,重37斤

2001年,提前内退的耿康力再次萌发了发明的想法,但一直拿不定主意发明什么。直到2007年,他再次下决心将“赛艇”自行车发明到底。

今年7月12日16时左右,记者见到了耿康力和他发明的“赛艇”自行车。这款自行车和普通自行车外观差别不大,原理是利用反作用力推动整体向前行,车座也和把手配合着前后滑动。要想骑行,脚踏踏板,手握方向,通过拉和弯腰弓背的力量来驱动自

行车前行。耿康力说,这款车在骑行过程中除了锻炼下肢,还可以锻炼手臂及腰背等力量,对活动颈椎很有用。

这款自行车是他2014年5月完成的,已经是第四代了。“我带着它去参加了第17届北京科技产业技术博览会,整整3天很多人都要尝试。”第四代“赛艇”自行车较第一代相比来说,从50斤减重至37斤,去掉了飞轮,改进了车把的高度,推拉更加省力,也更加稳定。

### 自行车都是用旧零件焊起来的

“因为缺乏资金,也没有模具,我的自行车都是一点一点拼起来的,用电焊连接,重量也重。如果有资金,我希望能用更好的材料,如铝合金、碳纤维,这样重量就会更轻,也会更好骑。现在这个车的梁还有一点歪。”耿康力说道。

因为没有专业的场地,耿康力

就把自己家的客厅当成了试验场地。不过,最让耿康力发愁的还是如何将他的发明推广到市场。“这几年下来我投入了15万元左右,但是我认为一个发明不能应用于市场并不成功,只有大众都觉得行,才是真行”。

目前,耿康力准备自己寻找合适的合伙人。