谁是创客

河南省海田自动化系统有限公司

内部孵化也是创业 公司平台化是趋势

河南省海田自动化系统有限公司(以下简称海田自动化)位于经开区高新技术创业中心,成立于2002年7月份。15年来,公司从产品代理到系统集成,初步形成集产品代理、技术服务、产品研发为一体的“高新技术企业”。公司多次承担省市多项重大科研课题,坚持科技攻关和技术创新,不断提升承接项目的技术含量和领先优势,不断积累具有自主知识产权的核心专利和软件版权。

记者 卢尚卿 文/图

创业有多种途径

2002年,那时海田自动化刚刚成立,最初只有五六个人。前期,公司主营自动化工业设备,并代理品牌产品,为水泥厂、自来水厂、污水处理厂等提供服务,此外提供输配电开关柜等业务。“刚开始很多企业不知道我们是做什么的。”潘向飞说,第一个困难来自培育、开拓市场。

为了生存和发展,潘向飞跑遍了河南的大小企业,结识了许多企业朋友,认识了许多同行,并成为好朋友,得到许多帮助。他开始代理一些国际知名品牌,他们提供的优质产品让海田得到发展。但只是到了2006年,他就放弃了输配电市场这一主要业务,原因是“产品和技术普及后,客户都会熟练使用设备,不再需要技术服务,市场也就没有了利润空间。”开始转型成为专业的自动化解决方案供应商,同时和知名国际品牌紧密合作,开始了系统集成之路。

许昌烟机又给了公司YF17控制系统,集成产品又销往全国各地,公司的服务也随之覆盖了全国各地,人员也随之增加至二三十人。自此,潘向飞认为公司应该专攻自动化市场。他认为只有跟得上发展趋势,才能立足,唯一的不变就是变。

市场瞬息万变,要顺应时势

“市场发展不可逆。”潘向飞介绍,作为高度集成化的行业,自动化公司以原始设备制造商的身份为烟机、纺机等生产企业提供服务,处于供应链上端,并且行业很窄,要满足高端用户的需求,就要跟得上发展趋势,否则就很快被淘汰,比如,一家早期曾和海田自动化一起开始做的企业几年前倒闭了。“做不到技术上领先,就没有价值。”潘向飞以此鉴别企业在行业的生存空间。尽管在省内自动化领域做到了领先,德国、法国该领域产品在豫推广都会先找海田自动化,但潘向飞也有无奈之处。

他曾给烟厂客户设计了自动装盒器,但首批14台设备支付后,客户没有支付剩余40台费用,而是选择了仿制。

“他们仿制是自用的,没有通过销售生成利润,这就没有办法交涉。”他介绍,这样的例子有很多,比如招投标领域,有时价格越招越低,有企业提供的货品质量参差不齐,这就给正规品牌代理商造成了麻烦,因为他们只能供真货,“有时会出现劣币驱逐良币的情况”。

潘向飞认为,需要重视知识产权保护,高新技术发展需要健全的机制保障。但这其中也有矛盾,他觉得,保护做得太好,短时期内可能会给社会带来高昂成本,而缺乏保护又不利于技术更新发展。“创业并非只能是自己开公司,内部创新孵化同样是创业,公司平台化是趋势,借助公司平台创新创业同样是成功创业。”潘向飞对此可是深有感触。

多元化发展

目前,海田自动化在直流调速、交流调速、可编程控制、计算机集散控制、过程控制等方面具有明显优势,先后与日本富士电气公司、德国西门子电气公司、法国施耐德电气公司签订代理协议,公司产品在电力、铁路、金融、建材、化工、供水、污水处理等领域中得到了广泛应用。

创业真言:“善良、真诚、付出是本质。抱怨、委屈、沟通是过程。理解、合作、共赢是实质”。

邦之众企业管理咨询

中小微企业 一站式智力服务平台

河南邦之众企业管理咨询有限公司(邦众智业集团河南分公司)成立于2017年,位于经开区航海东路兴华大厦,是一家集中小微企业实战培训、项目孵化、老板能量提升、老板身体保健,二代教育为一体的一站式的老板培训公司。邦众培训拥有目前国内领先的管理培训课程,基于对中小微企业的整体规划,由多位管理专家与实战性讲师共同运营。

记者 卢尚卿 文/图

草根创业 回报社会

邦之众董事长邵华2003年创业,从3个人,30平方米,月租金2000元的公司起步,15年的时间,发展到拥有两所企业家会所,3个农业基地,全国29家子公司,在他15年的演讲生涯里,积累了丰富的实战经验,结合儒道智慧,顿悟佛经和圣经的思想,为上百弟子、成千华友传道授业、答疑解惑,并为社会培养了百名优秀讲师。邵华亲身经历过草根创业的困惑与艰辛,深知能否“正确地做事”和“做正确的事”,避免走弯路,是企业持续成功的关键。面对创业群体,如果能结合自身实践,总结前人经验,研发出当下最实用、最落地的经商之道。所以,邵华孵化出20多个投资小、风险低、回报高、回报快的落地项目供中小微企业选择。芯片级原创研发出一系列最适合中小微企业最实用、实效、实战的运营课程,包括《找钱模式》《赚钱模式》《省钱模式》《分钱模式》等,为中小微企业寻找项目、经营企业作出贡献。为社会传递正能量,为企业传播正思想。

助力企业规避风险、把握机会、高效创新

据不完全统计,我国每年出版的图书超30万种,但关于早会类工具书,适合员工看的书籍却寥寥无几。15年的企业实战经历,化作邵华的《365天早会大全》《成功从优秀员工做起》。

邦之众培训的中小微企业一站式解决方案聚焦于成长型企业商业模式、人才模式、管理模式、老板能量模式、智慧模式等关键性决策咨询,助力企业规避风险、把握机会、高效创新,以丰富的经验、独创的方法助力中小微企业真正改变。邦众智业集团不仅是一家培训公司,还是客户的项目孵化池,更是老板自己能量,健康的人脉圈,更是孩子的充电站和起跑线,是中小微企业老板最对的选择,邦之众,以兴企安邦为企业使命,成就客户的心100年不变,钻研中小微企业发展之道,在中小微企业的用人、模式、老板能量诸多方面都有实效性的成果。

培训少帅营 培养孩子独立

邦之众根据目前学校教育知识,不教技能,毕业等于失业的情况,老板忙于经营企业没有对孩子给予更好的家庭教育,导致孩子学业难成,不思进取,甚至误入歧途,造成终身无法弥补的遗憾。邦之众推出《精英少帅营》,分3个年龄段进行培训各种能力。针对孩子的兴趣与梦想、习惯与能力、口才与演讲,专业培养孩子独立、自信、感恩的心态,种下善基因,让家族基业长青。针对孩子青春期,情绪不稳定,学习压力大等问题,推出情商培训,全脑开发,思维导图,正确的人生观,学习能力等诸多方面得到最大价值的提升。

创业真言:深耕只是敲门砖,细作才会创佳绩。脚踏实地地干,向着未来大步向前。

创 startcity 业社区

感谢河南省留创园,郑州市高新技术创业中心对本版稿件支持