

小芥菜里 做出的“致富经”

登封电商扶贫
成了百姓脱贫致富的“新引擎”

近日,在登封市君召乡小苍娃农副产品有限公司网络部,工作人员韩帅锋指着大屏幕兴奋地说:“这是公司成立的天猫旗舰店,2016年成立网络部后开始操作这个店铺,当时每天销量不超过10单,到现在已经发展到每天销售250单到270多单。2017年底,电商销售额已经突破150万。”

出了公司不远的菜地里,一棵棵芥菜被工人们料理得格外喜人。“芥菜种植面积大概有2000亩,流转村民的土地就有500亩。”韩帅锋介绍,公司目前已与君召乡1000户农户签下了芥菜种植协议,经过公司统一配种,农户自己种植,公司高价收购的方式,带动了一批农户的自身发展动力。登封时报 高鹏敏 文/图



小芥菜里做出“致富经”

透过公司操作车间的玻璃看去,工人们三五成群正在进行芥菜的炆炒。

今年44岁的君召乡海诸村村民常巧红是炒菜车间的一名普通工人,也曾是村里的众多贫困户之一,靠着流转土地,种芥菜,进公司务工,家中境遇一改从前。“现在俺家吃的就是‘芥菜饭’。”2008年,常巧红将家中的1亩多土地流转给小苍娃农副产品有限公司后,进入公司谋了一份炆炒芥菜的工作。每月2000多元的工资外加土地流转费用补

登封蹚出了一条电商发展促脱贫的路子

近年来,登封市积极组织登封全市电子商务企业申报上三级电子商务示范企业,通过上级财政资金扶持,促进企业做大做强,带动就业,蹚出了一条电商发展促脱贫的路子。

2017年1月,小苍娃农副产品有限公司荣获“河南省电子商务示范企业”,成为登封市首家电商示范企业,借助天猫、淘宝、村淘等电商平台进行网上销售。公司实行“公司+基地+农户”的产业化经营模式,通过土地流转、安置就业和与周边农户签订农产品供货协议等精准扶贫措施惠及当地及周边8个贫困村、342户贫困户。

企业做大做强的最终意义在于带动农民脱贫致富。在登封市商务局的主导

贴和种植芥菜的收购补贴,平均一年能增收3万多元钱。

韩帅锋介绍,公司成立的初衷就是带动周围的农民脱贫致富,实现共同富裕。因此公司里的工人大都来自君召乡各村的农户,贫困户、残疾人、退伍军人等都优先进厂里工作。在公司车间里走上一圈儿不难发现,工人们以女工居多。“大部分是当地的留守妇女,占全部人员的90%左右。月工资都能拿到2000元到3000元。”韩帅锋说。

带动下,登封电商网络体系不断完善,网络销售渠道更加畅通。随之,越来越多的企业加入电商平台,通过电商示范企业带动更多企业积极创建示范企业,扩大贫困人口就业,并拓宽贫困地区特色优质农副产品销售和贫困户增收脱贫渠道。

据登封市商务局工作人员李冰介绍:“目前,登封市农村淘宝、邮掌柜、云书网、益农信息社等平台企业共设立电商村级服务网点750余家,覆盖登封全市所有行政村,为登封电商扶贫奠定了坚实基础。下一步,还将通过培训辅导、优胜劣汰、整合提升,提高服务站人员整体素质和电商服务能力,通过代购代销,助力农户增收节支、脱贫脱困。”

改“输血”为“造血” 贫困户借“鸡”致富

助力乡村脱贫走上致富路

近日,走在东华镇土门口村乡间小路上,绕过一片树林,来到一处典型的农家院落前,窑洞、老屋、竹林、古树相互掩映,只听到“咯、咯”的鸡叫,两只大白鹅的叫声划破了山村的宁静。走进农家房屋,数百只土鸡在老屋、窑洞、树林间来回追逐嬉闹,院里竹林旁还有两只大白鹅一摇二摆地“巡视”。登封时报 高鹏敏 付文龙 文/图



生态养殖,借“鸡”致富

“这是俺养鸡的地方。”院子主人常荣欣笑着说,“房前是河,房后是窑洞,旁边有树林,俺以前就住在这儿,后来房子破旧没法住,俺干脆在这里养起鸡子来。”

住所变鸡舍,常荣欣讲起了个中的故事。

“以前在煤矿干活得了类风湿,路都走不成,为治病花了不少钱,病没治好,还落了个‘贫困户’的名声。”常荣欣显得有些难堪。

“他身体不好,孩子还小,根本无法打工和干重体力活,我们就建议他通过养鸡增收。”郑州市疾病预防控制中心驻该村第一书记李志岭说。驻村工作队在地实地察看后,和常荣欣商定,就在他老家附近建鸡舍。

常荣欣觉得自己才40多岁,不甘心靠政府救济,在工作队的帮助下,和爱人立即修补院落,扯隔离网。“鸡舍头天整

好,第三天工作队就给俺免费送了1000只小鸡。前年由于是第一次养鸡,既没技术又没经验,但还是挣了5000多元,家里总算有收入了。”常荣欣高兴地说。

“养好鸡没技术不行,第二年又专门请了个技术员,他勤奋学习掌握了饲养技术,这下子他可就‘一发不可收拾’了。”李志岭说。

“咕咕咕……”常荣欣吆喝着端着盆麦粒开始喂鸡了,他说:“我从来不喂饲料,只喂玉米、小麦和麦麸。鸡早上吃过粮食,就到周围林地里吃草叶和虫子。”

“散养的鸡子没有圈养的鸡子长得肥实,鸡蛋也小,但鸡肉柔韧筋道,鸡蛋营养丰富,卖价好还不愁销路呢!”常荣欣说出了市场行情,“春节期间,公鸡每公斤卖到26元,平均一只鸡挣50多元,鸡蛋也块把钱一个。去年就收入了3万多块。”

蹚开以扶带扶的脱贫攻坚新路子

村里的人看着常荣欣轻松赚钱,邻近的村民也坐不住了,纷纷在自家架起了围栏养鸡。现在好多家都在进行生态养鸡,百十只以上的就有10来户。

“俺村大多数都出去打工了,家里空闲树园多,我想把几家的树园圈起来,扩大养殖规模,实行林下养殖,不仅绿色生态,完全无污染,而且也能提高鸡抗病能力,争取发展到5000只。”常荣欣说出了今年的打算。

通过养鸡脱贫,常荣欣尝到了甜头,思想境界不断提高。脱贫不忘众乡亲,

他主动和大家分享养鸡的养殖经验,并多次带领有养殖意愿的贫困户到自己的鸡场参观学习,指导防疫,带动贫困户一同发展。他利用自己的一技之长为其他贫困户安装厨房排风扇、改造老化的电路,受到大家的交口称赞。

“精准扶贫贵在精准,要努力培育贫困户的‘造血’功能。像常荣欣这样,通过养鸡不仅自己脱了贫,在他的影响下还带动其他贫困户脱了贫,这将蹚开以扶带扶的脱贫攻坚新路子。”东华镇党委相关负责人说。