



Hello 1908-2018

新时代

交通银行创立110周年

交通银行
BANK OF COMMUNICATIONS
始于1908 您的财富管理银行

• 交通银行向你问好

兼顾安全性和流动性,实现稳健收益

交行为有“薪”的你用心服务

收益率具有明显优势

认识交行这款代发工资理财产品之前,咱们先来搞清楚“沃德悦享28天净值型产品”的性质。据交通银行河南省分行个人金融部产品经理李坤介绍,这些年,“宝宝类”产品迅速崛起,而在货币基金的提现新规后,其在购买和赎回方面都受到很多限制。在市场需求下,银行类货币基金型产品应运而生。

“交通银行推出的‘沃德悦享28天净值型产品’是一款类货币基金型产品,它其实是一种现金管理类产品,又被称为净值型现金管理类产品、银行净值型T+0产品、银行货币理财产品等。随着资管新规的发布和货币基金限额,像交行等银行发行的类货币基金型产品销售火爆,深受市场和投资者肯定。”李坤介绍说。

与货币基金相比,它有什么突出特点,让老百姓愿意去投资呢?李坤表示,实时赎回金额额度更大以及收益相对更高,是该类产品的两大显著优势。

“由于提现限额,货币基金每日提现额度最高只有1万元。相比之下,银行类货币基金型产品的提现金额限制较少,有些实时赎回上限为5万元,有些额度从几十万元到几百万元不等。”此外,进入下半年以来,市场资金开始呈现宽松态势,货币基金收益率不断走低,目前平均七日年化收益率已跌至3.5%以下;另一方面,目前市场上银行类货币基金型产品的收益率多在4%左右。相比之下,银行类货币基金型产品的收益率具有明显优势。

到了月底,看着越来越瘪的荷包,不少人感慨工资又“白领”了。所谓积少成多,如何让薪水“钱生钱”呢?这不,工资一直在交行代发的某机关单位王女士发现了一款很对胃口的产品,即交通银行专为代发工资客户推出的“沃德悦享28天净值型产品”。不仅风险较低、申赎灵活、收益稳健,而且没有申购赎回费,堪称躺着赚钱的“典范”。

这款产品适合什么样的投资者?收益和流动性怎样?今天,请交通银行河南省分行理财专家为我们详细讲解吧。
倪子 杨志斌 李坤

提供专属增值“福利”

对于企业而言,选择哪家银行做工资代发会着重考虑到便捷性,如办理代发工资户手续是否方便,是否有企业或中小企业主贷款支持政策、有什么高端增值服务等;对于企业员工而言,则会更多地考虑到账户资金的增值,如代发工资账户有什么增值功能,有些什么特色产品。

市民张先生是一家企业的老板,也是交行的老客户。因此,为员工选择代发工资银行时,毫不犹豫选择交通银行。“交通银行金融服务产品多,工作人员服务态度好。最近,交行针对代发工资客户推出了专享理财产品,期限短、流动性强、投资方向明确,适合投资起点金额不同的代发工资客户,而且预期年化收益率比其他同期



理财产品的收益率高。”张先生说。

据悉,“沃德悦享28天”净值型产品具有灵活申赎机制,产品投资风格稳健,兼顾流动性、安全性和收益性,持有期限可长可短;产品风险等级2R,较低风险,适合稳健投资者;每个工作日开放申购赎回0费用,工作日交易时间内申购,T+0确认,满足最低持有期28天后,交易时间内赎回T+1到账,流动性比较好,并且没有申购赎回费。

利用交行代发工资客户专享理财工具,在实现资金保值增值的同时,也为广大市民带去更多“福利”。投资者可以登录交通银行手机银行,选择“理财存款”中的“活期类”,点击“沃德悦享28天”即可购买。

■温馨提示

- 1.理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。
- 2.产品要素等以说明书为准,详询95559或网点客户经理。
- 3.净值型产品过往业绩不代表未来表现,测算收益/业绩比较基准不等于实际收益。

·广告·

今年上半年,银行信用卡刷出13万亿

今年上半年,银行信用卡刷卡量逾13万亿元,渐成银行零售增收“利器”。工商银行、建设银行、招商银行、中国银行发卡量突破了亿张。

2017年中国信用卡累计发卡量增长26%,成为近年来的最高增速。央行数据显示,今年二季度,信用卡人均持有量为0.46张。业内人士表示,信用卡仍有很大的空间,是银行投入大量资源的潜力业务板块。记者 倪子

四家银行信用卡量过亿张

从半年报披露的各行信用卡发行量来看,工商银行发了1.56亿张居首,建行发了1.15亿张,招商银行发了1.14亿张、同比去年增幅19.51%,中行发行1.037亿张。

值得一提的是,截至今年6月末,中信银行、光大银行、浦发银行、兴业银行信用卡发卡量分别为5820万张、5139万张、4678万张、3664万张,在规模上相对较弱势,但是发展势头非常迅猛。

上半年刷卡交易额近13万亿

今年半年报显示,多数银行同业及理财降幅明显,在资管业务由于新规出台而短期承压背景下,高速发展的信用卡业务已成为银行中间业务的支柱。

信用卡的收入来源主要是三处:息费收入(含分期或逾期)、刷卡回佣和年费收入,虽然近年来信用卡分期收入增速较快,但仍以刷卡回佣收入为主。因此,信用卡的交易额可以说直接影响银行卡的信用收入。

而从统计来看,除了华夏银行未公

布数据,13家银行交易额总计12.92万亿元,这之中,还有部分银行财报显示的是分期额度,这意味着银行信用卡刷卡交易量比13万亿元更高。

此外,日前央行公布2018年Q2支付体系运行情况显示,截至2018年Q2信用卡半年逾期总额756亿元,而2016年末这一数字是535亿元,2017年末是663亿元,到了2018年Q1为711亿元,而2018年Q2环比增幅6.35%达到了756亿元,不难发现,信用卡半年未偿(逾期)增速在加快。

■投基有道

定开基金显独特优势 助力投资者克服人性弱点

近年来,定期开放基金逐渐成为市场中一只重要的力量,受到了投资者青睐。东方红资产管理的固定收益投资管理团队由经验丰富、优势互补的多位资深人士组成,经历了完整的债市牛熊周期,对固定收益领域各板块均有深入研究,已建立较为完善的信用风险评估体系和风险预算管理体系。目前东方红资产管理已拥有三年定开偏债基金,将不断完善和丰富产品线,推出一一年定开等不同封闭期的定开偏债基金,满足不同投资者的流动性需求。张俊

■银行速览

工商银行郑州分行 推出工银理财节活动

8月28日,工商银行河南省分行和郑州分行联合举办以“理财汇·会理财”为主题的工银理财节活动。本次活动,邀请工银瑞信红利混合型证券投资基金经理林年分析国内经济形势,分行金牌客户经理对理财节推出具有市场竞争力的产品进行介绍,同时对超值保险增值服务、“AI投”一键配置费率优惠、工银智能卫士保护账户安全等产品亮点进行重点推介。为配合本次活动,工行郑州分行出台一系列举措,充分利用网点阵地开展宣传推介活动,让工银理财节成为客户银行资产配置的更好选择。李欣

省交行推动网点经营模式 转型试点工作

日前,为进一步提升基层机构转型发展能力、风险防控能力和营销支撑能力,交通银行河南省分行近期加快推动网点经营模式转型试点工作,在二季度试点首批19家网点经营模式转型的基础上,三季度新增45家基层机构参与转型试点工作。一是明确基层营运主管分工,强化基层营运人员综合服务能力等“软实力”提升。二是持续完善厅堂功能改造和服务动线设计,统筹厅堂智能化生态系统布局。三是狠抓厅堂营运风险防控和日常操作质量,强化员工行为管控。四是主动跨前助推网点经营发展。全权

光大银行助力河南“三农”

近日,光大银行郑州分行普惠金融业务又有新动作:该行与农业互联网公司合作,向河南省内两家粮食种子生产企业提供了700万元流动资金贷款,解决了企业的燃眉之急。据悉,光大银行郑州分行根据客户需要,为粮食种子企业贷款开辟绿色通道,简化审批流程。从客户提出贷款申请,到银行审批放款,仅用了两周时间。光大银行郑州分行表示,将进一步增加农业普惠金融产品,扩大普惠金融服务范围,提高普惠金融服务质量,从而更好地服务“三农”。古晓