



万元理财时代来了

备受关注的银行理财新规日前正式落地,目前已有建行、农行、中行、交行、浦发、招商等多家银行宣布降低部分理财产品销售起点。一些原先销售起点为5万元的理财产品,现在只需1万元即可投资。业内人士预期,未来银行理财产品的投资门槛还有望进一步降低,首次购买理财产品的面签也有可能简化,因此投资便利性上还能再提高。

不过,对于投资者而言,理财新规落地后,银行理财产品不再是刚性兑付的无风险产品,尤其是理财资金进入股市后部分产品风险剧增,投资者在选择时一定要看清理财产品的风险评级,衡量自身风险承受力,选择对应风险等级的产品,而不是一味追求预期的高收益率。倪子

详见B02



交通银行 110 周年为爱聚能 点蓝未来

交通银行手机银行有速度更有温度 打造您指尖上的“财富管家”

手机银行买基金 费率优惠最低一折

现实生活中,人们买基金有两大心愿:一是想在银行买基金,放心;二是想省申购费,买到即是赚到。目前,交行正好推出了“一折费率买基金”活动,2019年3月31日前通过交行手机银行买基金,申购费率低至一折。

如果只说一折费率买基金,可能你感觉

不是太直观。一折费率买基金,投入10万元到底能省多少钱?以申购某股票基金为例:原申购费率1.5%,手续费1477.83元;在交行手机银行买,原费率1.5%,打一折,只要149.78元,可省下1328元。此外,交行手机银行有个“基金筛选功能”,省时又精准,整个过程只需1分钟,一招帮你解决选基金的烦恼。

“交银直播”+“我的管家” 打造零售新模式

手机银行打破了空间限制,在移动端极大提升了触达、连接和服务客户的能力。交行手机银行“我的管家”功能,把客户经理搬上互联网,在大数据平台的帮助下,可在线提供产品咨询、留学金融咨询、财富规划等100多种业务,让更多人足不出户可享受到以往高端客户才能体验的一对一专业服务。

此外,交行还创新搭建一对多直播服务平台——交银直播,即通过先进的直播视讯手段,整合交行优势资源,升级传统销售模式、销售场景,将品牌传播、内容传播、销售目标结合,打造银行业零售新模式。目前已推出“投资进行时”“大咖有话说”等各种特色栏目。客户只需登录交行手机银行APP,点开“交银直播”栏目即可收看。

扫码支付 一分钱乘公交游遍郑州

如果您下载有交通银行APP,打开会发现首页底部有个“扫码支付”功能,点击扫码付款,不仅方便快捷、支付安全,还常有“立减”等优惠活动。

最近,为倡导市民低碳环保绿色出行,中国银联河南分公司联合交通银行,

携手郑州公交推出了“1分钱乘车”优惠活动。即日起至12月20日,乘客使用交行手机银行APP点击扫码付款,选择付款码,靠近车载刷卡设备感应区即可“一挥即付”。乘坐郑州公交,每用户每天可享受2次“1分钱乘车”的优惠。

智能科技 量身定制理财及养老计划

随着人口老龄化加剧,新的“养老”问题接踵而来。如何准备养老?需要准备多少钱?养老资金如何打理?在此背景下,交行在“沃德理财顾问”的基础上,推出了“沃德养老计划”,打造一整套养老问题解决方案。

“沃德养老计划”可根据用户生活现状和养老期望,一键测算给出完整的养老评估报告,内容涵盖用户退休后养老生活所需的资金、结合法定养老金等情况分析资金缺口,并根据用户当前的养老现状评估给出养老储备的方向和建议。

近年来,很多金融业务慢慢发生转移,聚集在一个小屏幕前、你的指尖上。手机扫一扫实现了支付无现金化,手指动一动实现了存款理财化,网上点一点实现了信贷即时化,脸刷一刷实现了取款无卡化。在金融科技时代,手机银行APP成为“新网点”,它不仅具备基本的功能,还汇聚了各类创新金融服务。

截至今年9月,交行手机银行用户数已突破7000万大关。这个成绩不仅得益于交通银行的战略布局思路,更得益于金融科技创新,带给客户更全面的金融服务体验。倪子 全权 杨志斌

网点预约 随到随办不排队

去网点办,大家最担心的就是排队。用交行手机银行提前进行网点预约,可即到即办,不排队。客户只需登录交行手机银行APP,在首页点击“网点预约”,选择所在城市,进入附件网点查询界面然后选择网点,点击预约按钮,会自动弹出选择业务类型画面,选择自己需要办理的业务,选中合适时间,点击确定即可。

预约成功后,要提前10分钟通过网点叫号机输入预约手机号码取号或直接在手机银行网点预约功能取号。由于手机银行预约的排队号默认为最高优先级,客户可真正实现“随到随叫”即刻办理业务。