

建设银行郑州金水支行 成立全国首家“汽车主题银行”

提供线上线下选车、预约试驾、维修保养、汽车分期等一条龙服务

10月14日,建设银行郑州金水支行“汽车主题银行”品牌发布会在花园北路支行正式召开,标志着全国首家汽车主题银行正式落户郑州。本次发布会的召开是融合市场发展、企业品牌和社会责任的一次全新合作的新尝试。

“汽车主题银行”能够为客户提供一切与车有关的金融服务,个人客户可以享有线上线下选车、预约试驾、维修保养、汽车分期、购买保险等一条龙的特色服务;对公客户可以享有融资贷款、全渠道支付结算、多渠道复核账单管理、多渠道宣传、多方式营销的智慧平台等一系列获客、拓客服务。

倪子 柳眉

构建全方位服务体系

当天,建设银行河南省分行渠道与运营管理部总经理郭永亮、河南裕华汽车集团有限公司财务总监周俊雨、恒信汽车集团股份有限公司河南大区总经理李玉洁、汽车主题银行行长郭锐共同为“汽车主题银行”揭牌。建设银行河南省分行、建设银行郑州金水支行、汽车经销商、汽车协会以及长期支持建设银行发展的相关部门领导和代表出席发布会。

“汽车主题银行”的成立不

仅是金融行业的一件盛事、喜事,也是全市经济社会生活中的一件大事、好事。建设银行郑州金水支行副行长马颖杰在致辞中表示,随着现代科技的高速发展,新的活动场景和社交模式层出不穷,人民对美好生活的向往和需求也日益多元化。建行紧跟时代脉搏,勇挑社会责任,以金融应用为媒介,以社会痛点为导向,提出了“住房租赁”“金融科技”“普惠金融”三大战略。在

此背景下,“汽车主题银行”应运而生。金融与汽车,看似是平行发展的两大产业,在建行却有着悠久的历史。

多年以来,建行与各大汽车厂商、各大汽车经销商始终保持着密切的合作关系,从购车分期到龙卡汽车卡、车主卡,再到ETC的便利,围绕着汽车,建行的业务深度在不断拓宽、服务广度在不断提升。此次再度合作,将构建全新的服务体系。

深耕汽车金融生态圈

随着银行业竞争的日趋激烈,银行越来越注重细分市场,细分客户,针对不同群体提供差异化服务使得主题银行应运而生。

河南威佳汽车贸易集团有限公司副总裁柳延年在致辞中表示,建设银行敢为人先,顺应市场需求,将传统银行、互联网、购车、用车和车主生活紧密结合,迈出了汽车金融领域的重要一步。本次发布会,开启了建行

与汽车销售行业的合作新征程。作为河南最大的汽车经销商集团,威佳将以此为契机,以专业的技术为支撑,以高度负责的营销态度、专业真诚的服务理念、高效便捷的办理途径,加强与建设银行各项业务合作,推动双方相互支持、强强联手、携手共赢。

发布会结束,参会的汽车经销商与该行高端客户纷纷表示

收获颇丰,并对汽车主题银行表达了浓厚的兴趣。下一步,建设银行郑州金水支行将继续以“三大战略”为统领,加强科技领先,追求创新,扎实做好普惠金融,全力推进汽车主题银行创建,完善汽车金融模式,搭建汽车金融生态圈。同时,建行也将联合其他企业打造更多优质的主题银行,为中原人民带来更加便捷、智慧、绿色、健康的金融体验。



建设银行郑州金水支行副行长马颖杰致辞

 **中国建设银行**
China Construction Bank

购车装修找建行

龙卡分期

帮您轻松实现理想生活



报名咨询请扫二维码

