

# 人生目标,是我最好的智囊

## ——访平安人寿河南分公司一级区主任胡现成



从业两年多来,他坚持每天早上7点30分到单位,从未有过一次迟到、请假。他用坚定的信念和满腔的感恩之情,树立了保险营销员成功典范。和别人交谈时,他精神抖擞,声音洪亮,脸上总是洋溢着真诚的笑容,对人和蔼可亲,和他聊天总能感受到他身上幽默风趣、自信豁达的感染力。他,就是平安人寿河南分公司一级区主任胡现成。倪子 薛光明

### 有目标才会有成功

人生有无数的路口,每个路口都面临着选择,人生道路上,你可以选择安逸舒适、平淡无忧,也可以选择拼搏奋斗、守望收获。

“接触保险行业之前,我开过出租、卖过手机、开过饭店、做过工程,要不是前些年一次车祸导致右腿不能过于劳累,我肯定还会不安于现状,找寻最适合自己的路。然而,加入平安后,我才知道人生原来可以如此丰富多彩。”胡现成如此感慨。

和很多保险营销员一样,初入平安,

胡现成受到过无数阻拦,特别是家人极力反对。然而,胡现成坚信保险事业是一份能够履行社会责任的职业,他要用自己的实际行动去扭转大家对保险错误的观念。凭借着多年来行事风格的一股偏劲,他将别人的偏见抛之脑后,告诉自己“我的选择是经过慎重考虑的。这个工作非常辛苦,挑战性非常大。越是这样,越能够激发斗志”。

无论做什么事儿,都要有明确的目标。胡现成认为,一艘船如果没有目标,任何方向的风都是逆风。因此,一个不甘平

庸的人,必须要有一个明确的追求目标,如此才能调动起自己的智慧和精力。“我自己设定了月目标、短期目标、长期目标,梦想因行动而成真,有了目标和方向,你的奋斗才更有意义。”胡现成表示,自我提升、自我激励对于每个人实现目标都有很大的促进作用。当人们有了某种需要,它就会激励人们用行动去实现目标,以满足需要。在目标还没有实现的时候,这种需要就成为一种期望。而期望就是一种激励力量,它会成为达到目标的动力之源。

### 心态好营销更顺利

胡现成认为,保险营销靠的不是一时冲动,而是坚强的忍耐力,需要有很好的自我心态。无论遇到什么事儿,都要用一种积极的生活态度对待困难。

“做保险销售过程中,我们会遇到形形色色的客户。有的认可你,也有的抵触你。对于暂时不接受自己的客户,心态一定要放平和。这个客户不喜欢,也许下个客户会欢迎你。”胡现成说,再大的事,也要学会妥善处理,将大事化小,小事化了。这种态度也能让自己紧张的情绪变得平和,

平和的情绪会让他拥有思考力,可以更好地解决事情。“当发展遇到瓶颈,我喜欢独自在办公室坐着。在安静的环境下细细梳理思路,寻找解决问题的办法。只要静下心来、努力做,办法总比困难多。”

胡现成坦言,做保险并不轻松。虽然时间相对自由,但要拿到高收入并不容易,需要付出常人百倍的努力,不仅要学习多方面知识,还要学会调整心态,有勇气面对拒绝。因此,对于大多数保险代理人而言,保险带来的不仅是收入的变化,

更多的是性格的历练和技能的提升。

“自己创业,实现个人的梦想,这是许多人的愿望,选择保险无疑是一个便捷途径。”胡现成说,做保险不仅可以提高个人素质和修养,还可以接触到很多人,公司同时还会提供各种学习和晋升的机会,是一个自我锻炼、自我展示的大舞台。胡现成表示,不管遇到什么困难,他都会把平安当成终身事业,义无反顾地长期做下去。未来,他希望有更多积极、乐观、勤劳的年轻人与他一起实现梦想。

### 工商银行郑州分行持续做好数据治理工作

今年以来,工商银行郑州分行高度重视数据治理工作,采用加强组织督导、强化日常监测与考核等方式,通过前中后台联动、制定奖罚措施,不断提升数据治理效果。截至9月末,郑州分行公司客户基本信息完整率达到

99.86%,公司客户企业划型完整率达到99.99%,在全省工行系统排名遥遥领先。该行在重视公司条线核心业务指标发展的同时,对该项工作也高度重视。通过组织推动、复制推广,营造出良好的工作氛围。李欣

### 交行打造多元化智能化全球资金汇划平台

近日,中国国际进口博览会即将开幕,交通银行便捷、高效、安全的全球资金汇划平台将为进博会的顺利召开保驾护航。交行以电子化手段实现了跨境汇款服务的线上化、自动化、智能化

和平台化。目前,交行跨境汇款已全面支持柜面、网银、手机银行、自助终端(“智易通”)、银企直联、SWIFT平台等各类渠道,客户可以选择任一渠道申请办理跨境汇款业务,方便快捷。全权

### 光大云缴费打造普惠金融服务新样板

日前,第187场银行业例行新闻发布会在京召开。光大银行副行长武健以“不为惊天动地 只为生活点滴——云缴费持续打造最大的便民与普惠金融平台”为主题,介绍了该行云缴费平台依托光大集团体制机制改革创新及

“敏捷、科技、生态”三大战略转型,通过打造双向互补、共同发力的双平台发展模式,全力构建“金融+生活+服务”普惠生态系统。数据显示,目前光大云缴费平台缴费项目已超过3500项,交易客户数量达2.2亿户。胡凯艳

### 兴业银行新乡分行开展“扶贫日”主题活动

近日,在第五个全国扶贫日,也是第26个国际消除贫困日到来之际,兴业银行新乡分行积极开展“邀您一起,助力扶贫”主题活动。该行组建11人志愿队到延津县东屯镇西屯村开展志愿服务。志愿者在村内设置金融扶贫政策咨询台,为当地群众发放宣传资料,

宣传国家金融扶贫政策,为村民解答扶贫小额贷款、产业扶贫贷款等扶贫相关问题。同时,志愿者对防范金融诈骗、电信诈骗和非法集资活动进行了重点讲解,进一步增强村民的风险防范意识。杜红涛

### 中信银行郑州分行赴第47中学开展主题活动

10月17日,中信银行郑州分行副行长、工会主席赵光勇,工会常务副主席张晓红一行赴郑州市第47中“宏志班”开展扶贫日主题活动。近年来,中信银行积极参与47中“宏志班”建设及贫困学生的成长过程。2016年、

2017年先后资助47中“宏志班”贫困学生生活学习补助分别占分行对外捐助资金中50%和27%。座谈会上,赵光勇、张晓红还与宏志班师生代表开展了一对一心与心的交流,同学们纷纷发言,畅谈自己大学梦。章世刚

### 农行郑州分行搭建服务普惠金融新模式

今年以来,农业银行郑州分行积极探索服务小微的新模式、新做法,致力于解决小微企业融资难和融资贵的问题。针对小微客户的行业特征、经营及融资特点,结合总行上线的新产品,该行实现了供应链上下游、政府征

信、传统房地产抵押和信用方式四种模式相结合的贷款方式落地,构建全方位的普惠金融服务体系。截至9月底,当年新增小微企业客户66户,累计投放5000多万元。刘永刚

### 华夏银行郑州分行举办老年金融志愿服务

今年重阳节期间,华夏银行郑州分行围绕“普惠金融、爱老敬老”主题,开展“又重阳、传爱心”社区活动,向老年客户宣传金融常识、传授金融风险防范技巧;在营业厅堂组织开展“九九重阳聚,月月有钱花”活动,重点推介按月付息大额存单产品,以其“每月给

父母发红包,敬老理财两不误”的产品设计初衷,营造敬老爱老的良好氛围。另外,该行还举办了“改革开放四十年,如沐春风英雄笔”的贵金属展销活动,以应景的主题来纪念老一辈们为改革开放、为国家富强付出的青春和汗水。齐若霖

### 交行郑州自贸区分行进驻校园开展反洗钱宣传活动

日前,交通银行郑州自贸区分行金融知识宣传队走进校园,进行“提高认识,全民参与,有效打击洗钱犯罪”为主题的反洗钱宣传活动,为广大师生送上丰富的金融知识。此次活动,工作人员通过发放宣传资料、展板介绍、面对

面提问等方式向广大师生介绍防范网络诈骗和洗钱等方面的知识,提醒广大师生注意自我保护,严防个人信息泄露。本次宣传活动参与师生800余人,有助于提高广大师生对反洗钱工作的认知度,对反洗钱有更深入的了解。全权