

它们颜值高 加速快 刹车灵 过弯稳 这几款新车“年轻有为”

现如今,谁都想朝着年轻打扮,车企更是深谙此道,在新车外观上下足了工夫。近期,新车频繁上市,无独有偶,它们造型动感,动力澎湃,一副“年轻有为”的好姿态。记者 白贺



消费者越来越喜欢运动性 领克03一面市就“不得了”

10月19日,领克首款轿车领克03上市。领克03共有纯、型、劲三种设计风格6款车型,中国市场销售价11.68万~15.18万元。领克03搭载由沃尔沃汽车和吉利汽车联合开发的Drive-E系列1.5TD高效能发动机和7DCT湿式双离合变速箱的高效动力组合,通过精准的操控、游刃有余的底盘调校,实现加速快、刹车灵、弯道稳的卓越运动性能。

基于CMA强大的电子电气架构,领克03可实现高效的数据传输,从而实现同级领先的“人车互联”科技。作为一款优秀的运动轿车,智能安全的应用不容忽视。领克03搭载了包括带排队功能的ACCQA自适应巡航、FCW前方碰撞预警、带行人识别功能的AEB主动式紧急刹车等在内的17项ADAS智能驾驶辅助系统,为驾驶者带来安全驾驶体验。

年轻人成为购车主力 艾瑞泽GX&EX“好样的”

10月20日,艾瑞泽GX&EX上市。本次上市的艾瑞泽GX提供两种动力总成配置共五种不同版型,售价为7.49万~11.39万元,前一万名用户订车直享全系5000元/辆购车基金。艾瑞泽EX提供两种动力总成,共四种不同版型,售价为5.99万~8.29万元。与此同时,奇瑞汽车还在发布会现场公布了艾瑞泽“青春无忧”购车计划。

艾瑞泽GX和EX两款产品的火爆上市,掀起购艾瑞泽系列产品的狂潮,吸引了众多奇瑞新老客户的关注。为了让更多艾瑞泽新车主享受家一般的温暖,感受到归属感,体验贴心的售后服务,奇瑞公司积极开展了“奇瑞薪火相传,自主勇往直前”的重大交接仪式。此次仪式,见证了新老艾瑞泽产品的不断进步,见证了新老客户始终如一的爱车之情。

一二线城市更青睐新能源 全新一代宋9月“卖疯了”

金秋9月,全新一代宋上市即上量,以6303辆的不俗成绩迎来首月热销,环比增长160.3%,全系订单也突破了10000辆,全擎助力宋家族冲刺45万辆。

搭载了第三代DM技术,如同一触即发的澎湃动力,全新一代宋DM的热销态势也势不可挡,不仅在限购城市销售火爆,在非限购城市也广受欢迎,成为名副其实的爆款车型。全新一代宋EV 500在纯电续航和整车调校上实现了“质”的飞跃,刷新了消费者对纯电SUV的认知。

随着限购政策的落实和消费需求的升级,仅是燃油车型已经难以满足消费者的购车需要。三、四、五线城市仍以燃油车为主,而一、二线城市对新能源汽车的需求则更为迫切。全新一代宋涵盖燃油、双模、纯电三种动力,充分发挥了家族矩阵的优势,满足不同地区、不同人群多元化的消费需求。

迸发骨子里的激情 ——试驾第八代凯美瑞运动版



众所周知,目前全球汽车设计都在偏向潮流、运动的趋势,丰田也没有落后。第八代凯美瑞采用了丰田TNGA架构,在TNGA架构诞生的车型都有着从里到外的新鲜感。

第八代凯美瑞运动版的前脸借鉴了雷克萨斯纺锤形大嘴造型设计,采用交叉型网状黑色进气格栅,看上去非常悍勇。侧面营造出了一溜溜背的感觉,在富有运动感的同时又很好地保证了后排乘客的头部空间。车尾设计线条组合起来霸气外露,有种跑车的感觉。

全新第八代凯美瑞运动版搭载了2.0升和2.5升两款自然吸气发动机,而小编试驾的这款车搭载的是2.5升自然吸气发动机,采用高速燃烧技术、可变排量油泵等更精细的气门控制技术,使最高热效率达到40%,兼顾了动力性和燃油经济性。与之搭配的是爱信8AT手自一体变速箱,这也是凯美瑞第一次用8AT变速箱。最大输出功率154千瓦,峰值扭矩250牛·米,提供ECO、标准、运动三种驾驶模式。

值得一提的是运动版设有“SPORT”模式。切换到SPORT运动模式后,能感觉到车子的明显变化,变速箱倾向于保持低档工作,发动机响应更快,方向也变得略重,驾驶过程中,整部车变得动力积极活跃,更加有精气神,但依然有出色的顺畅和舒适性。

在TNGA架构下重新研发的第八代凯美瑞,甚至可以看做丰田旗下的一款全新车型,只是延用了凯美瑞的名字。尤其是运动版,从骨子里都迸发着激情。白贺

YARiS L 家族致享致炫与青春同行

官宣:年轻人的幸福生活,从一万多块钱买车开始

对于当代大多数年轻人而言,幸福感往往建立在物质基础之上,就譬如出行方面,有一辆专属于自己的车作为日常通勤,就比挤地铁、公交要幸福百倍。奈何拿着七八千的工资,抛除一线城市的房租、伙食等日常费用支出,每个月剩余多则2000少则1000,一年下来也就存了2万多块,感觉买车遥遥无期。

现在,广汽丰田对年轻人官宣:一万块起就可以买到性价比超高的YARiS L 家族致享或致炫。



怎么用,就是保值

汽车的普及率越来越高,汽车更新换代也快,所以买车时车子的保值率也成了很多消费者考虑的重要因素。

在二手车保值率方面,致炫继承了丰田车比较保值的优良传统。基本上第五年残值也有约42%。这对于汽车消费升级的朋友来说还是很划算的,无论是去4S店置换还是去二手车交易平台,这类经济型小车都比较容易卖出一个好价钱。

这里,我们以关注度最高的1.5E CVT魅力版为例为大家说明。指导价为8.78万元,第三年出手的话可以回收5.84万元,第五年出手的话可以回收3.69万元。致炫与致享这样的保值率怎能不让人感觉幸福?

一次性解决年轻人生活中的N种用车问题,将年轻人的用车需求照顾得面面俱到,大大提升他们的用车幸福感。广汽丰田的致炫与致享可以说是年轻人第一辆车的理想选择了,年轻的你还在犹豫什么? 谢宽



怎么算,就是划算

作为年轻人第一辆车的理想选择,致炫与致享的官宣价钱与金融套餐可以说是完全站在刚踏入社会不久的年轻人这一边:热销车型三成首付仅需2.5万起,分期3年月供仅1800元左右,完全在大多数年轻人的消费能力之内。或者可以选择40%首付享有24期零利率的优惠,首付高一点,却不用承担利息,相当划算。

最惊喜在这儿:即日起至10月31日,有

机会以万元首付把致炫或致享开回家,分期3年月供也只需2600元左右。(相关金融信息以当地经销商为准,详情请咨询各4S店)

各种金融政策灵活组合,基本上是一部高端手机的价格,就可以把致炫或致炫“贷”回家了,助力年轻人轻松开启有车生活。

更重要的是,以如此惊喜的价钱购得的致炫或致享所带来的幸福感是由内至外的。

外观上,基于KEEN-LOOK语言的3D立体梯形前脸设计,不仅带来时尚大嘴造型,更拥有明显的个性属相,十分符合年轻人口味。内在安全上,致炫与致炫率先全系标配VSC车身稳定系统、TRC牵引力控制系统、HAC坡道辅助功能、S&S智能启停系统四大智能科技配置,缔造更实用、更省心的有车生活。

内外兼顾,才是性价比之选。

怎么开,就是省钱

致炫与致享不止在价格与金融政策方面做到了年轻人之所想,在用车方面同样也为年轻人瞻前顾后。

得益于丰田领先的双VVT-i技术,能够显著提高发动机输出功率并大幅度提升燃油效率,再加上致炫、致享全系标配的S&S智能启停系统,实现了同级别较低的燃油经济性与养护成本,百公里油耗只

需5.1L,每公里的油耗成本基本就4毛钱左右。

而保养方面更是省心又省钱,致炫与致享诞生于连续3年获得丰田监察制度下“零缺陷率”称号的广汽丰田工厂,均以中高级车的品质标准制造,匠心品质无可比拟,除了常规保养外几乎不用操心其他车辆问题。正因如此,致炫与致享的日常保

养费用百公里仅为4.69元,甚至还不到5块钱。

这两大关键点对于刚刚步入社会或者刚刚组建家庭的年轻人来说减少了不少的养车压力,对于供车甚至还要供楼的他们而言大大提升了幸福值,在开开心心地买车回去之后,依旧能够轻轻松松地享受生活。