

B23  
郑州晚报

年度  
骄傲

2018

候选榜  
中原金融年度盛典

# 年度中原保险机构单项奖

## 年度中原卓越保险营销团队

### 中国人寿郑州市分公司金茂营销服务部

作为郑州国寿城区一家专业化支公司,坚持“创新驱动发展,担当成就辉煌”的经营理念,2013~2018年河南国寿业务发展五连冠,连续5年荣获省公司“先进集体”荣誉称号。连续获得“全国优秀基层单位”、集团公司“建功立业”奖及“全国优秀人才培养基地”、“个险专业化支公司经理培养基地”等荣誉称号。2013年以来,从“打造中原国寿第一部”到“全省首家亿元平台”,金茂营销部以人才培养为核心,塑造河南国寿品牌为使命,厉兵秣马,砥砺前行。



## 年度中原值得信赖保险产品

### 平安人寿平安福19保险产品计划

**推荐理由:**平安福保险产品计划自2013年上市以来,累计为1340万客户提供全面保险保障,累计赔付14.5亿元,最高赔付金额9950万元,践行了对客户的爱与责任。2018年11月1日承载着客户的信任,延续保障全面、多次赔付、保障增长的经典优势,平安福再次升级,拓宽轻症、重疾保障种类至130种。平安福19保险产品计划更周全地为客户的未来保驾护航,持续践行平安承诺。

### 泰康人寿健保通理赔服务

**推荐理由:**泰康人寿健保通理赔服务是泰康业务系统与医院管理系统对接,将传统理赔流程由事后申请变革为事中管控的实时赔付,全面实现商业保险即时结算的直付式理赔。在客户住院期间,泰康人寿对客户温馨探视,出院时泰康人寿应赔付的医疗费用由医院直接扣除,客户支付剩余的医疗费用即可出院,泰康人寿将把应赔付的医疗费用直接支付给医院。截至目前,泰康人寿河南分公司已签约合作医院113家,遍布全省17个地市,超2万人次的客户享受到了“出院即赔付”的直付式理赔服务。泰康人寿健保通理赔服务对客户而言,不仅解决了理赔流程繁琐的问题,而且及时缓解了客户的经济负担。

### 新华保险“健康无忧”系列保险产品

**推荐理由:**该产品是在“买得起、有保障”的保险理念下开发的一组产品,包含“健康无忧(安享版)保险产品计划”、“健康无忧(乐享版)少儿保险产品计划”与“健康无忧(颐享版)保险产品计划”,针对成人、青少年及中老年不同客户群体,给予专属关爱,满足客户多样化需求。健康无忧(安享版)、健康无忧(乐享版)产品计划具有以下特色:“120种疾病,确诊即赔”“2份关爱,加量赔付”“三大突破,自费报销”“2重豁免,安心互保”。健康无忧(颐享版)具有以下特色:1.80种重疾 保障宽;2.特定重疾 加量给;3.住院自费 能报销;4.意外伤害 保护多;5.保费豁免 显关爱;6.身价保障 有尊严。

### 富德生命康健无忧重大疾病保险 (2018版)

**推荐理由:**此款产品责任涵盖了81种重疾和41种常见轻症,具有身故/全残全面保障、重疾轻症双豁免、复原保险金额外保障、生命周期全呵护、多种附加险可以选择等诸多优势。在该产品设计中,重疾轻症双豁免是值得关注的亮点。所谓重疾轻症双豁免,是指被保险人等待期过后身患合同内约定重疾或轻症均可豁免后期保费。此外,重疾、轻症保障期限均为终身,重疾一经确认即可快速理赔,保障呵护终身;轻症保障延至终身,最高可赔付5次,每次给付主险保额的20%,且不占用重疾保额。

## 年度中原创新力保险产品

### 平安产险建设工程履约保证保险

**推荐理由:**平安产险积极响应国家号召,针对性地设计开发了建筑工程施工合同履约保证保险(以下简称“建工履约险”)产品。保险责任中涵盖投标保证金、履约保证和支付保证三块内容,分别在投标、施工和农民工工资支付方面提供保障,承担施工方在三个环节中出现条款约定的违约情形导致被保险人损失时,保险公司向业主方或农民工进行赔偿,保证当事人权益。面对当前经济下行压力,建工履约险的实施有效减轻建筑企业负担,保障各方参与主体利益,充分发挥保险杠杆作用,推动建筑市场健康发展,助力河南建筑业转型发展。



广发银行 | CGB

# 无抵押

广发政采贷

最高贷款额可达订单金额的 **90%**  
政府采购商专属定制产品

广发政采贷,让生意源源不断!

## 政采贷

广发政采贷,是为政府采购平台内的企业供应商提供的专属产品;只需将融资订单对应的唯一回款账户在广发银行开立,即可以免抵押方式申请贷款,用于满足原材料采购、组织生产、货物运输等资金需求。

免抵押贷款额度最高500万元,且不超过订单净额(扣除预付款、质保金)的90%,期限最长1年。

www.cgbchina.com.cn

客服热线:400-830-8003

广告

(排名不分先后)