

年度中原保险机构单项奖

年度中原创新力保险产品

平安产险建设工程履约保证保险

上榜理由:平安产险积极响应国家号召,针对性地设计开发了建筑工程施工合同履约保证保险(以下简称“建工履约险”)产品。保险责任中涵盖投标保证金、履约保证和支付保证三块内容,分别在投标、施工和农民工工资支付方面提供保障,承担施工方在3个环节中出现条款约定的违约情形导致被保险人损失时,保险公司向业主方或农民工进行赔偿,保障当事人权益。面对当前经济下行压力,建工履约险的实施有效减轻了建筑企业负担,保障各方参与主体利益,充分发挥保险杠杆作用,推动建筑市场健康发展,助力河南建筑业转型发展。

年度中原卓越保险营销团队



中国人寿郑州市分公司金茂营销服务部

上榜理由:作为郑州国寿城区一家专业化支公司,坚持“创新驱动发展,担当成就辉煌”的经营理念,2013~2018年河南国寿业务发展五连冠,连续5年荣获省公司“先进集体”荣誉称号。连续获得“全国优秀基层单位”、集团公司“建功立业”奖及“全国优秀人才培养基地”、“个险专业化支公司经理培养基地”等荣誉称号。2013年以来,从“打造中原国寿第一部”到“全省首家亿元平台”,金茂营销部以人才培养为核心塑造河南国寿品牌为使命,厉兵秣马、砥砺前行。

年度中原值得信赖保险产品

平安人寿平安福19保险产品计划

上榜理由:平安福保险产品计划自2013年上市以来,累计为1340万客户提供全面保险保障,累计赔付14.5亿元,最高赔付金额9950万元,践行了对客户的爱与责任。2018年11月1日,承载着客户

的信任,延续保障全面、多次赔付、保障增长的经典优势,平安福再次升级,拓宽轻症、重疾保障种类至130种。平安福19保险产品计划更周全地为客户的未来保驾护航,持续践行平安承诺。

富德生命康健无忧重大疾病保险(2018版)

上榜理由:此款产品责任涵盖了81种重疾和41种常见轻症,具有身故/全残全面保障、重疾轻症双豁免、复原保险金额外保障、生命周期全呵护、多种附加险可以选择等诸多优势。在该产品设计中,重疾轻症双豁免是值得关注的亮点。所谓重疾轻

症双豁免,是指被保险人等待期过后身患合同内约定重疾或轻症均可豁免后期保费。此外,重疾、轻症保障期限均为终身,重疾一经确认即可快速理赔,保障呵护终身;轻症保障延至终身,最高可赔付5次,每次给付主险保额的20%,且不占用重疾保额。

新华保险“健康无忧”系列保险产品

上榜理由:该产品是在“买得起、有保障”的保险理念下开发的一组产品,包含“健康无忧(安享版)保险产品计划”“健康无忧(乐享版)少儿保险产品计划”与“健康无忧(颐享版)保险产品计划”,针对成人、青少年及中老年不同客户群体,给予专属关爱,满足客户多样化需求。健康无忧(安享版)、健

康无忧(乐享版)产品计划具有以下特色:“120种疾病,确诊即赔”“2份关爱,加量赔付”“三大突破,自费报销”“两重豁免,安心互保”。健康无忧(颐享版)具有以下特色:1.80种重疾 保障宽;2.特定重疾 加量给;3.住院自费 能报销;4.意外伤害 保护多;5.保费豁免 显关爱;6.身价保障 有尊严。

泰康人寿健保通理赔服务

上榜理由:泰康人寿健保通理赔服务是泰康业务系统与医院管理系统对接,将传统理赔流程由事后申请变为事中管控的实时赔付,全面实现商业保险即时结算的直付式理赔。在客户住院期间,泰康人寿对客户温馨探视,出院时泰康人寿应赔付的医疗费用由医院直接扣除,客户支付剩余医疗费用即可出院,泰

康人寿将把应赔付的医疗费用直接支付给医院。截至目前,泰康人寿河南分公司已签约合作医院113家,遍布全省17个地市,超两万人次的客户享受到了“出院即赔付”的直付式理赔服务。泰康人寿健保通理赔服务对客户而言,不仅解决了理赔流程繁琐的问题,而且及时缓解了客户的经济负担。

排名不分先后

天地之中
春满山河

金融榜样

2018

中原金融年度盛典终评榜

致敬改革开放

40周年特刊

工行郑州分行智慧社区(智能充电)场景项目正式上线

近日,随着郑州某小区业主通过融e联扫描工商银行二维码实现智能充电,标志着工商银行郑州分行与某三方智能科技公司合作打造的智慧社区(智能充电管理系统)场景项目正式投入使用。该项目使用工银e支付接口,通过融e联进行线上支

付。小区业主充电需通过融e联扫描充电桩上的工行二维码,使用工银e支付付款。通过场景搭建和优惠活动,实现融e联、工银e支付等业务推广,进一步培育客户使用工行三融产品的习惯,从而达到互联网金融平台B端到C端批量获客的目标。李欣

农行郑州分行让企业享受便捷开户服务

今年以来,农业银行郑州分行主动对接全辖工商局,引导企业在农行网点办理工商注册,实现了企业注册、开业登记、代领营业执照等全流程服务,极大提高企业开户效率。农行郑州分行充分利用网点覆盖广泛、城乡

联动及领先科技技术等独特优势,创新思路,与工商部门强化沟通,实现资源共享、系统对接、优势互补,联手打造政银合作新渠道,进一步整合个体工商户登记和银行开户业务流程。刘永刚

光大银行加快破解小微“三农”融资难

近日,由光大银行和国家融资担保基金联合主办的首场全国政府性融资担保体系与银行业务合作推进会在江苏无锡举行。光大银行将在内部建立绿色通道,从信贷规模、审查审批、资金定价等方面优先支持,提高银担合作

业务项下的贷款审批效率和可得性。双方表示,将以此业务合作推进会为契机,以“敏捷、生态、科技”为行动指南,加强信息沟通、创新合作模式、拓宽小微企业等民营企业融资渠道,推动民营企业加快转型发展。胡凯艳

兴业银行创新推出“芝麻开花·兴投资”服务平台

兴业银行创新推出“芝麻开花·兴投资”投融资线上对接交流服务平台,该平台有四大优势:一是足不出户实现融资人与全国投资机构“7×24小时”实时在线对接;二是关注“兴业管家”微信公众号即可接入;三是多元服

务,兴业银行同步提供“开户、结算、理财、信贷”等一站式金融服务,通过平台成功引入投资融资人,兴业银行集团将优先跟投跟贷;四是对接免费,通过“芝麻开花·兴投资”平台进行线上对接,不收取任何费用。杜红涛

招行发行首单零售小微贷款ABS

12月3日,“和惠2018年第一期小微企业贷款资产支持证券”在银行间债券市场成功发行。本期项目是交易商协会2018版信息披露指引下国内首单零售小微贷款ABS项目,是招行支持“两小”业务,与民营企业共成长、

共创新、共发展的又一力作,也是招行盘活存量小微贷款,打通小微企业融金融渠道,助力普惠金融发展的重要创新举措。“和惠”2018-1项目的基础资产为招行发放的优质零售小微贷款,发行规模10.51亿元。段家良

荥阳交行走进企业为职工提供上门金融服务

近日,荥阳交通银行外拓团队走进河南省通讯电缆厂,为企业近200名职工提供了上门金融服务。交行工作人员为企业员工讲解了金融理财知识、电子银行的使用、信用卡的使用及注意事项等内容,同时就现在

较为突出的网络诈骗问题进行了具体的讲解和分析。交通银行一直致力于为客户提供优质的财富管理服务,本次走进企业,践行了这一服务理念,让企业及其员工感受到了交行的专业和优质服务。全权

中国平安荣膺“2018 CCTV中国十佳上市公司”

12月12日,2018 CCTV中国十佳上市公司榜单正式发布。中国平安凭借在业务经营、公司治理、股东回报及企业社会责任等方面的优异表现,从3500多家上市公司中脱颖而出,获评“2018 CCTV中国十佳上市公司”

之一。这是中国平安继2016年跻身该榜单之后再度上榜。作为一家诞生于改革开放前沿阵地的企业,中国平安自创立之日起,就与时代同呼吸,与祖国共命运,依托本土化优势,践行国际化标准的公司治理。王筱

河南平安人寿11月闪赔大数据出炉

为解决传统理赔服务“速度慢、手续繁杂、时间长”的问题,平安人寿推出极速、极简的尖刀服务——闪赔。从提交申请—理赔审核—理赔款到账,整个理赔流程只需30分钟。2018年11月份,平安人寿河南分公司办理理赔案

件26312件,赔付总金额超过1.26亿元,其中7780件理赔通过闪赔办理结案,闪赔赔付金额高达2129万余元,平均结案时效4.8分钟,件均赔付2745.9元。闪赔单次最快120秒结案,单次最高赔付金额23260.71元。薛光明

行业播报