

诚聘

期待您的加入

愿您的加入给我们带来新的活力
JOIN OUR TEAM

【公司简介】

平安银行股份有限公司郑州分行成立于2012年9月7日，依托平安集团综合金融优势，与集团其他驻豫专业公司一起，致力于为河南省各类客户提供丰富的金融产品和优质的金融服务，助力中原经济实现新的腾飞。
未来，我们将持续积极贯彻落实各项经济金融政策，持续贯彻“科技引领、零售突破、对公做精”十二字方针，深化综合金融优势，全面推动AI Bank建设，为客户打造更智能、更专业的服务，我们诚挚邀请您的加入！

【零售招聘岗位】

联系人：蒋经理
电话：0371-89966392
邮箱：JIANGXIAOWEN457@pingan.com.cn

二级分行岗位：

二级分行行长：

- 1.根据全行零售银行定位与发展规划，结合所在区域特点制定本分行业务中长期发展规划并监督实施；
- 2.组织落实上级分行下达的银行业务年度经营计划与产品营销计划，组织落实各项业务经营指标；
- 3.做好银行在当地的品牌建设与维护，推进零售、公司业务的综合营销。

【任职要求】

具有5年以上金融相关工作经验，同时具备3年以上零售银行管理经验

二级分行部门总：

【网金与财富管理部总经理】

- 1.制定各客户群的产品、渠道、营销和服务策略并推动实施；
- 2.推动、执行总分行的各类营销活动；
- 3.策划分行特色的营销活动。

【任职要求】

具有3-5年财富管理从业经验，具备1年以上管理经验

【综合金融拓展部总经理】

- 1.统筹综拓AUM和LUM业务，协调与寿险、产险及养老险重点客群的维护和经营，组织及制定重点客群线上分享、邀请体验方案；
- 2.推动全行各渠道的代发、收单及公私联动业务，发挥综拓批量获客优势；
- 3.协调支持分行各条线业务在综拓重点客群的分享落地。

【任职要求】

具有3-5年金融工作，具备1年以上管理经验，有寿险从业经验者优先

【零售贷款部总经理】

- 1.及时宣传传达总、分行贷款政策、贷款产品，结合分行实际情况对个贷人员管理办法在二级分行做细化落实；
- 2.监控贷款质量，参与重大贷款客户放款决策，跟踪测算不良率指标；
- 3.组织市场营销工作，开拓合作客户，签约合作伙伴，统筹分行业务条线市场营销、产品推广工作。

【任职要求】

具有3-5年信贷、团队管理工作经验，有银行从业经验者优先

二级分行营业部总：

- 1.推动完成所辖网点的业务经营计划；
- 2.负责所辖网点日常经营管理；保证下属各个团队正常、良性运作；
- 3.完成上级领导下达的重要工作。

【任职要求】

从事金融工作4年以上或从事经济工作8年以上（其中从事金融工作2年以上）

支行长：

- 1.对本支行的AUM、存款、客户、营收负责；
- 2.根据支行特点，制定达成业务目标的具体工作计划；
- 3.统筹好厅堂主管、柜员、理财经理、渠道经理各项工作，提供基础服务、引导线上化。

【任职要求】

从事金融工作4年以上或从事经济工作8年以上（其中从事金融工作2年以上）

【厅堂主管】

- 1.协助支行行长统筹规划整个支行的人力与人员分工，管理大堂经理、零售柜员和WSM；
- 2.统筹厅堂服务营销工作，不断提升厅堂经营指标；
- 3.协助组织培训、组织晨夕会、带头熟练使用总行提供的各项工具，率领团队共同进步与提升。

【理财经理】

- 1.开展理财产品销售服务工作；
- 2.协助贵宾理财经理拓展私行及财富客户；
- 3.完成部门领导交办的其他任务。

【招聘基本条件】

- 1.全日制统招本科及以上学历
- 2.职业操守良好，风险意识强，无违法违纪行为
- 3.符合平安银行亲属回避政策



【综拓经理】

- 1.经营渠道，推动AUM和LUM业务。线上线下相结合，推动渠道业务发展，达成业绩指标；
- 2.做好重点客群的银行服务，促进其体验及使用银行的产品及功能，提升其满意度；
- 3.通过宣导俱乐部业务（含俱乐部品牌、权益、产品、激励方案等）招募有意愿的潜力会员，实现新获客、存量客户提升。

【个贷客户经理】

- 1.负责客户开拓、业务受理、贷前调查工作，协助客户面签工作；
- 2.按贷后管理和资金流向相关制度和实施细则要求，落实相关贷后管理工作；
- 3.落实合规及风险管理工作要求，确保业务合法合规。

【对公招聘岗位】

联系人：于经理
联系电话：0371-89966609
邮箱：YUSHAN002@pingan.com.cn

资产负债管理岗

- 1.负责分行信贷规模、经济资本及RWA额度管控；
- 2.负责存贷款业务定价管理及审批；
- 3.负责牵头服务价格管理工作；
- 4.负责分行资金头寸管理，包括头寸预报、资金调拨等。

对公授信审批师

- 1.负责贯彻执行国家有关政策法规和本行有关工作部署、规章制度，开展行业或区域市场调研，定期提交区域、行业调研报告，适时出台行业信贷投向指引；
- 2.负责收集、分析国家有关经济金融法律法规、方针政策和所分工行业信息；
- 3.负责审查公司客户授信项目；同时，对审查项目中反映的业务创新、市场重大变化及现行制度中存在的问题，进行整理分析并提出相应意见；
- 4.负责对分行相关行业、区域信贷政策执行方面的指导。

风险经理

- 1.参与业务单元授信业务的贷前核查，出具风险核查报告，指导业务单元在授信放款前有效落实授信审批条件，履行放款前风险核查工作，以及面签、核保工作；
- 2.督导对公客户经理开展各项贷后日常与定期监测预警工作；
- 3.负责授信客户贷后定期监测报告审阅、授信客户风险监控与风险预警、重点监测客户的现场检查、问题授信优化管理及风险处置等工作，负责存量客户授信续作的协审支持工作；
- 4.组织实施对公不良资产清收保全工作。

对公团队客户经理

- 1.独立策划对公客户的营销方案并组织实施；对行业和市场信息进行调查、分析，提出行业政策指引、营销策略和客户战略；分析和研究公司金融市场；
- 2.维护当前的客户关系，负责银行与对公客户的沟通，及时推广我行新业务和最最适合客户的业务，保证与价值客户的长期合作；
- 3.对经管的客户进行日常的贷后检查；
- 4.在领导的安排下对团队初级成员提供必要的培训。



普惠金融客户经理

- 专职负责普惠金融业务开拓和维护的人员，其主要职责是在遵守合规和风险管理要求的前提下：
- 1.负责拓展普惠金融业务，产品销售、业务拓展、客户经营和交叉销售等；
 - 2.负责市场开发、客户维护和销售管理等工作；
 - 3.负责普惠金融客户的贷前调查、贷后管理等工作；
 - 4.负责相关业务的市场调查工作。

平安银行

95511-3 bank.pingan.com

中国平安 PINGAN

金融·科技

专业 让生活更简单