



为展现经开区各行业人才爱国奉献精神,《郑州晚报·经开时报》特设《人才高地》栏目,在经开区留学生创业园的指导下,陆续刊发记者对经开区各领域优秀代表的专访,用文字和图片展示经开区人才工作的发展历程和丰硕成果,展现经开区各行业人才爱国奉献、服务群众的初心和使命。

张亚超

医者仁心有大爱 线上线下同发展

近年来,在河南省医药行业,一位企业家的名字愈来愈引人注目。他,就是河南省超亚医药器械有限公司创始人,现任超亚医药公司董事长、河南省现代灸疗研究院院长张亚超。

记者 王赛华
经开时报 李洪永 文/图



注重科研创新和市场营销

1963年出生于医学世家的张亚超,祖籍商丘市睢县,大学本科毕业于河南省医科大学临床医学专业,2003年获得北京中医药大学中药药剂学硕士学位。

张亚超2009年创立河南省超亚医药器械有限公司,2010年在他的带领下,超亚医药公司与日本花王药业达成战略合作协议,致力于传统灸疗工艺创新探索之路,运用无烟发热体取代传统的烟熏火燎,取得了智能恒温新技术、无烟灸疗新技术、基质液化新技术、透皮吸收新技术等多项发明专利。张亚超稳扎稳打,运用多项专利技术,打造了“超亚灸”品牌,产品投放市场多年来,以其超前的工艺和独特的效果,赢得了广大患者的青睐和好评,被誉为传统灸疗的革命性创新,进入了国家中医药管理局的“中医药适

宜推广技术培训计划”,在全国范围内进行广泛推广。

张亚超十分注重科研的力量,目前超亚医药公司联合中医药大学等多所高校,探索研究灸疗应用的现代化与产业化,已获得发明专利10项,实用新型专利20多项,外观专利60多项,公司被授予“河南省高新技术企业”“国家科技型中小企业”“诚实守信单位企业”等多项荣誉。

张亚超告诉记者:“2018年超亚医药公司顺应时代潮流,制定了“互联网+”的行动计划,两条腿走路,线上、线下同步发展,利用互联网平台,结合公司现有的办事处和终端销售网点,大力开发连锁药店等多渠道发展,为公司带来了新的机遇,赢得了广阔的发展空间。经过超亚人10年的不懈努力,超亚医药已累计5万多家忠实的第三方客户。

救人远比挣钱更重要

“超亚公司现在主要生产的是面罩和眼罩,这些产品是企业的专利产品,利润比口罩高得多,但是现在疫情这么严重,挣钱再多,也没有老百姓的命值钱,超亚公司一定要生产出能为疫情防控提供最基本、最原始、最有效的口罩产品。”今年1月22日,超亚医药器械有限公司转产开工仪式上,公司董事长张亚超如是说。

据张亚超介绍,新冠肺炎疫情暴发时,他每天都在关注着疫情的动态,决心要以实际行动为政府分忧、为百姓解难。他第一时间把企业转产口罩的思路给经开区和郑州市有关职能部门的领导一一汇报,立即得到了他们的肯定,并立刻协调相关部门开具到异地的手续。为保证尽快转产,他春节前就推掉了能赚大钱的生意订单,立即全身心地投入到企业转产事宜中去。

“疫情就是命令,防控就是责任,生命重于泰山。”这是张亚超疫情期间对员工们说得最多的几句话。他面对转产临危不乱,统筹规划,使各项工作

同步推进,在购买生产设备、检验设备、采购原材料的同时,改造厂房、改造口罩生产线、培训员工。仅用了10天,超亚公司就完成了2500㎡洁净厂房的建设和认证,并保证20条口罩生产线顺利投产运行。

医者仁心,张亚超带领超亚医药全体员工致富不忘回馈社会,热衷于公益事业,曾先后为汶川、玉树等灾区捐款捐物,长期帮扶河南信阳革命老区贫困学生完成学业,在多地福利院举办慈善活动等;在新冠肺炎疫情期间,曾向河南省红十字会捐赠一次性医用口罩110万只,价值310.2万元,用于教育系统保障学校复学工作的顺利进行。

由于张亚超的突出贡献和影响力,身为郑州市政协委员的他近年来获得了“河南省医疗器械商会常务理事、郑州市医疗器械协会常务理事、中原百名诚信领军人物、河南省技术创新一等奖、河南省医药技术创新成果一等奖、河南省企业家协会突出贡献奖”等诸多荣誉和奖项。

马亚楠

植根“一带一路”助力 中国创造和消费升级



马亚楠,1988年12月出生于河南省南召县,现任郑州欧路通供应链管理有限公司总经理。他带领公司成为了中欧班列业务的首批践行者和推广者,并致力为“一带一路”沿线外向型企业提供国际物流门到门信息服务平台。

记者 王赛华
经开时报 李洪永 文/图

厚积方可薄发

自2011年大学毕业直至2017年,马亚楠先后在格力电器和郑州国际陆港从事仓储物流和中欧班列业务相关工作。在此过程中参与并见证了公司创业期的艰辛历程。

令马亚楠深有感触的是,2013年初在中欧班列业务推广初期,虽有省市各级政府的大力支持,但横跨欧亚大陆6个国家,行程11000公里的国际铁路运输班列,这在中原大地上还是开天辟地的壮举,企业发展过程中难免遇到许多意想不到的难题,这都

是家常便饭。很多时候面对不少同行的不解和客户的质疑,作为新业务、新政策的践行者和推广者,企业员工始终上下团结一心,坚持不懈,努力完善自己。

2015年,随着各级政策的大力支持和中欧班列的稳定运营,刚开始推广业务时被拒之门外的情况已经不见,随之而来的是大批慕名而来、登门拜访的客户。中欧班列很快进入高速发展时期,成为一带一路沿线外向型企业可靠的新生供应链解决方案供应商。

智慧物流打造国际性服务平台

马亚楠在10年的物流从业过程中,积累了丰富操作经验的同时,也切实体会到国际物流环节中长期存在的痛点,因此自2017年起,他就致力于建立国内外协同的工作机制,建设国际物流门到门信息服务平台。

2019年,经过前后五轮洽谈,由在德华人和中欧班列首批践行者合资组建的郑州欧路通供应链管理有限公司成立。欧路通立足中德两国,以德国汉堡和中国郑州为核心区域,着力打造“一带一路”沿线外向型企业,向客户提供国际物流门到门信息服务平台。重点解决中欧两大经济区之间的语言互信、法规习俗、快速结算这三大方面问题,即通过中、英、法、德等欧洲主要国家的华人团队,帮助国内具有“一带一路”尤其是中欧班列沿线国家业务的企业,快速了解欧洲供应商或收货商的资信问题,并协助客户进行中、英、德、法等多语种沟通,帮助客户了解当地法规习俗规

范运作。同时助力客户实现国际贸易环节中多币种快速结算,保障客户国际贸易流程的畅通。

随着公司国际物流系统的开发完成,凭借公司诚信担当、创新高效的企业精神,欧路通公司快速发展,由郑州区域为中心,逐步完成了在北京、天津、西安等国内城市,以及德国汉堡、法国里昂、英国伦敦等“一带一路”重点城市的布局。欧路通以遍布国内外的华人团队,为中国外向型企业和物流行业友商提供全天候、多语种、超灵活的国际物流服务,并被中国交通运输协会评为2019年度最具智慧物流杰出企业。

以奋斗者为本,服务客户,成就自我,回馈社会,是马亚楠的企业秉承的核心价值观;植根“一带一路”,助力中国创造和消费升级,是公司的企业愿景,也是欧路通在海内外每位成员的拳拳赤子之心。

