

吃喝玩乐购,这些便宜你可以占

兴业银行好兴动APP,带你撸起袖子“薅羊毛”

■行业资讯

周末想带家人下馆子好好吃一顿,哪家餐厅有优惠?换季到了,又该给娃添置新衣,哪个母婴用品店有活动?不想秋季“贴秋膘”,想去滑冰场上纵情驰骋,有没有比较便宜的门票?

低价秒杀好物、五折购买优惠券……如今,血拼前先打开手机APP查看有无优惠,成为消费者的真实写照。

近两年来,线上支付逐渐覆盖生活日常,不少银行信用卡把战场转移到各自APP上,力求综合所有需求,打造全方位生活平台。其中,兴业银行打造的好兴动APP就是一款渗透持卡人生活方方面面,打通丰富金融业态的APP。郑报全媒体记者 倪子



识别二维码
下载“好兴动”APP
了解更多优惠活动

中国平安开展“线下+线上”大型义诊

10月18日,由空军特色医学中心主办、中国平安支持的“关爱心脑健康”志愿服务项目启动仪式暨心脑血管精准诊疗研讨会在北京空军特色医学中心举行,空军特色医学中心、阜外医院、中国人民解放军总医院等8家心脑血管领域的权威医疗单位、共20名医疗专家在线分享研究成果和诊断建议。“关爱心脑健康”项目组将携带中心动脉血压检测仪、经颅多普勒血流分析仪、心脏超声检测仪等便携式精准诊疗设备前往。中国平安旗下平安医保科技健康检测中心向唐山派遣移动健康检测车。检测车配备便携式超声系统、心电图机、肺功能分析仪等完善的硬件医疗设备,并搭载智慧影像系统,可实现远程诊断指导,如同小型移动医院。此外,“关爱心脑健康”志愿服务项目组将举行心脑血管疾病线上义诊,中国平安旗下平安好医生“关爱心脑血管”公益专区免费咨询。
薛光明

覆盖消费者生活的方方面面

“我下载的APP不多,但每个都很实用。就拿兴业银行推出的好兴动APP来说,它就像个综合服务平台,能领优惠券、能在线购物、能办理分期、能打通理财、能处理线上业务,基本上涵盖生活的方方面面,十分方便。”90后“刷卡达人”王先生说,平时和朋友吃饭会提前在好兴动APP上购买优惠券,很多知名餐厅都是五折优

惠。既能满足味蕾又省下真金白银,感觉自己赚了几个亿似的。

据兴业银行郑州分行信用卡中心工作人员介绍,好兴动APP是兴业银行信用卡中心于2017年正式推出的官方APP。主要为用户提供优质餐饮商户优惠权益、信用卡账务查询、积分兑换商品、市场活动等服务,定期开展市场活动,集聚短时营销效

应,全方位宣传引流。

目前,河南地区下载好兴动APP的信用卡客户有30多万户。客户不仅可以享受河南的优惠,在全国其他城市也可自行切换定位,享受当地的优惠活动。其中,郑州地区有2000余家知名商户入驻好兴动,为兴业银行客户带来更多的优质活动,实现了与商户间的跨界合作,互利共赢。

优质商户五折优惠速速约起

兴业银行好兴动APP自推出以来,优惠力度非常大,涵盖美食、母婴、娱乐、运动等,不少都是五折优惠。目前,好兴动APP河南省内累计合作商户2300家,餐饮占比覆盖70%,旅行美食娱乐健身品类繁多。在大数据科技支持下,好兴动APP已经与客户每天的生活场景无缝

衔接。

据该工作人员介绍,每月初好兴动APP会定时推送五折活动,凡绑定兴业银行信用卡及兴业银行储蓄卡客户均可购券,代金券有效期1个月,有效期内商户正常营业时间均可到店使用,个别商户可累计使用。以餐饮业为例,像上井精致料理、

裕达国贸西餐厅、豪客来、锦鲤坊、好利来、百果园等品牌均有入驻。

此外,还有母婴用品(宝贝在线、孩子王)以及休闲娱乐等优惠也十分划算。例如,即日起至12月31日,客户在兴业银行“好兴动”APP可享受59元购缤纷万象滑冰场单人滑冰体验券的优惠。

为您推荐 兴业银行信用卡:个性选择尽享尊贵生活

随着银行信用卡业务的快速发展,银行在稳步扩大信用卡发卡规模的同时,注重以创新和差异化服务精耕细作。

2007年11月6日,兴业银行推出“兴业银行标准白金信用卡”,主要发行对象是具有相当社会地位、拥有雄厚财力、商旅繁忙、关注个人健康、重视家庭生活的客群。

兴业银行标准白金卡激活首年,可获赠部分三甲医院及医疗机构健康体检服务一次,不限本人使用,有效期为激活之日起一年。持卡人可提前两个工作日通过24小时客户服务热线95561,为自己或家人进行体检预约。此外,还有本人无限次境

内机场贵宾服务、健康医疗服务、高尔夫畅打、1000万公共交通工具意外险及快乐旅行保险、汽车租赁至尊礼遇等。其中,主卡年费2600元,附属卡年费1200元。

对于经常出差等商旅人士,不妨考虑兴业银行悠逸商旅白金卡,主要产品权益包括境内机场贵宾厅服务、境外机场贵宾服务(PLAZA)、高额公共交通工具意外险、优惠积分兑换航空里程等。

对于注重健康管理的持卡人,兴业银行悠悦健康白金信用卡则为持卡人群解决就医难的问题。该产品主要权益包括专家预约挂号服务、医后随访,免费权威三甲

医院及部分医疗机构不限次专家预约挂号服务、医后随访,积分优惠兑换健康体检(限主卡),积分优惠兑换洁牙,公共交通意外险最高1000万元,汽车租赁至尊礼遇等。

兴业银行悠逸商旅白金卡、悠悦健康白金信用卡主卡年费只有900元,附卡年费为600元,性价比较高。此外,即日起至12月31日,持卡人完成一笔任意金额的分期(不限分期类型),即可在当年使用15万积分兑换悠逸、悠悦系列白金卡已出年费。

关注“兴业银行信用卡”微信公众号,回复卡种名称,即可详细了解产品相关权益。

泰康人寿2021年全球校园招聘正式启动

近日,泰康人寿2021年全球校园招聘正式启动,面向国内外高校2021届本科、硕士、博士毕业生,招聘优秀校园人才。泰康人寿总公司共提供销售管理、产品精算、信息技术、市场企划、培训管理、运营管理、医疗健康、职能管理等类别职位,涵盖保险、精算、经济、计算机、软件工程、信息管理、数学、统计、医学、市场营销、财务、法律、社会学及理工科等各类专业。泰康于2010年启动了专为优秀校园毕业生量身打造的培养项目“千人计划”,千人计划是公司未来核心干部的摇篮。泰康为千人计划成员提供全方位的培养锻炼机会,包括专人导师、集中面授、线上培训、体验式教学、一线轮岗实践、交流座谈等环节,帮助毕业生完成从“校园人”到“职场人”到“泰康人”的蜕变,让毕业生在个人职业素养、专业知识技能、综合管理能力等方面得到全面发展和快速成长。赵亚玲

注意,朋友圈带货“卖保险”有变化

银保监会拟出新规:朋友圈卖保险也需授权

在生活中,我们经常能看到一些保险机构从业人员通过微信朋友圈、公众号、微信群、直播等方式进行互联网保险营销,以后这些行为都将受到规范。近日,银保监会研究起草的《互联网保险业务监管办法(征求意见稿)》向社会公开征求意见,规定保险机构从业人员开展互联网保险营销宣传,需经所属机构授权。郑报全媒体记者 倪子

朋友圈卖保险需授权

很多人在微信朋友圈都刷到过与购买保险有关的信息,随着科技的发展,保险的推销渠道也逐渐走向多元化。

日前,中国银保监会于官网发布《互联网保险业务监管办法(征求意见稿)》(下称《办法》),将向社会公开征求意见。修订版的《办法》强化了持牌经营原则,强调机构持牌、人员持证,对合作机构进行了更为明确的限制或禁止,细分了持牌主体的类型,特别增加了互联网企业代理保险业务的要求。

《办法》明确了持牌经营要求,严格定义自营网络平台,朋友圈卖保险需授权,

可向常住地银保监局投诉。《办法》要求,保险机构应根据规定对照整改,在《办法》施行之日起3个月内完成制度建设、营销宣传、销售管理、信息披露等问题整改,6个月内完成业务和经营等其他问题整改,12个月内完成自营网络平台网络安全等级保护认证。

投保行为可回溯

《办法》中起草诸多规定规范了经营者的行为,但网络中的问题,并不容易杜绝,一旦消费者误入骗子的圈套,有什么办法可以帮助消费者及时止损呢?这里就要谈及网络投保行为的可回溯性。

通过互联网投保时,最有可能陷入的圈套就是被“强制投保”或难以获得理赔。对此,《办法》也有明确规定,要求经营者在宣传时内容真实,准确易懂,减少消费者在投保行为中对相关条例不清不白的现象发生。自今年10月1日起,投保行为实施了“可回溯管理”,消费者在投保时可以保留相关交易截图,一旦发生意外作为证据提供给保险机构,等待其处理。

除了加强金融机构直播营销金融产品监管之外,业内人士提醒,投资者也应主动审视直播销售渠道的正当性,同时对虚假宣传要有鉴别能力,对高息诱惑要有辨别力,避免陷入金融欺诈的圈套。

工银瑞信权益投资彰显实力

公募基金前三季度投资成绩单新鲜出炉。作为银行系旗舰基金公司,工银瑞信更是提交了一份亮眼的业绩答卷。根据海通证券业绩排行榜,今年以来工银瑞信旗下主动权益类基金以47.06%的平均回报率居行业前十,在权益类规模前十五的大型基金公司中居首位。工银瑞信在投资长跑中坚持践行长期投资理念,持续表现领先。海通证券数据显示,过去三年、两年、一年工银瑞信主动权益基金规模加权业绩表现均位居全行业前20%,其中最近一年已跻身行业前10%,权益投资能力继续稳步提升。张俊