



践行企业社会责任,是商业银行实现企业价值、成就长青基业的基石。自2004年10月落子中原,16年的深耕细作,兴业银行郑州分行不断推动改革创新、加快转型,各项经营指标持续提升,在河南打造了一张特色服务网络和配套服务机制。

在谋求自身发展的同时,兴业银行郑州分行积极践行社会责任,助力经济转型发展,致力金融普惠,彰显了兴业银行郑州分行服务小微企业、助力实体经济发展的决心和能力。郑报全媒体记者 倪子 通讯员 杜红涛

兴业银行郑州分行积极践行社会责任 金融活水灌溉企业成长

扶持中小微 打出金融支持“组合拳”

今年初,新冠疫情肆虐全球。由于疫情防控需要,绝大多数中小微企业经历了数月的停工停产,无法正常经营,到期贷款成了大难题。为全力打好这场“金融战‘疫’”,帮助中小微企业顺利渡过难关,兴业银行郑州分行拿出了一系列有效措施。

今年2月,疫情较为严重之时,兴业银行郑州分行通过主动排查,发现华润医药集团旗下河南地区省级医疗器械配送平台及地市子公司急需资金支持,但这些公司分布在河南各地市,部分地区疫情防控严密,无法正常开展授信前的企业实地尽职调查。该行通过线上视频会议,顺利完成企业基础授信资料、交易合同、纳税系统、财务系统、仓库物流现场等内容的全方位调查,不仅调查了企业的基本经营情况和财务状况,深入了解了疫情对企业的影响及资金需求方向,同时也达到银行合规风控要求,创新完成“线上”尽调,最终为企业授信30亿元,及时纾困企业资金难题。

同时,针对支持疫情防控的医用物资生产与生活物资保障类的中小企业,通过简化办理流程、纳入绿色通道等举措,加快信贷投放;针对疫情防控期间暂时受困的科技型和先进制造类的中小企业,通过协调运用政府风险补偿政策、促进集团内母子联动等举措为企业提供或扩大信贷支持,助力企业复工复产。

走差异化之路 为小微企业赋新能

发展普惠金融,既是金融机构义不容辞的社会责任,更是大有可为的战略选择。近年来,兴业银行郑州分行通过产品创新,不断完善小微企业产品体系和服务方案,有效提升了金融资源配置效率和客户服务水平,走出一条差异化的普惠金融之路。

针对科技型中小企业“短、小、频、急”的资金需求,以及因缺乏抵押物难以获得贷款的问题,兴业银行郑州分行跳出原有的“条条框框”,积极参与郑州市科技局推出的“郑科贷”业务,为科技型企业发展壮

大注入金融活水;落地专为烟农量身定制的信贷产品“烟农贷”,再次打响该行“普惠金融、服务三农、助力乡村振兴、着力精准扶贫”的战役;针对实体经济中间力量的制造业企业,兴业银行郑州分行加大中长期信贷工业厂房按揭贷款业务的投放力度,助力制造业产业升级,引金融活水浇灌实体经济。

同时,该行将互联网金融与电子商务有效结合,积极探索“互联网+银行+平台”的融资模式,满足平台内小微企业在线融资、资金结算、资金监管等全方位金融服务需求,实现了平台、融资企业和银行三方共赢。

创新绿色金融模式 助推实体经济发展

推动地方绿色发展,促进实体经济绿色转型是金融机构义不容辞的责任。从2005年,兴业银行郑州分行成立能效融资专业团队,到2017年迭代升级成绿色金融部,持续创新的绿色金融业务已经融入兴业银行郑州分行的血脉,并延伸至融资、债

券、金融扶贫、普惠金融等各个领域。

对企业,兴业银行郑州分行为节能环保产业客户提供涵盖绿色融资、绿色租赁、绿色信托、绿色基金、绿色债券等门类齐全、品种丰富的集团化绿色产品和服务;对个人,该行则推出了碳积分金融卡、碳资产质押授信、绿色按揭贷、绿色消费贷和绿色理财等个人绿色金融服务。如今,“赤道银行”“绿色金融”已经成为兴业银行叫响中原地区的品牌与特色。

特别是今年以来,兴业银行郑州分行不断加大包括郑州市轨道交通项目等重大项目的绿色贷款投放。在推进黄河流域生态保护和高质量发展的大背景下,兴业银行郑州分行积极发挥绿色金融的专业和品牌优势,主动履行社会责任为河南经济社会绿色发展增添动能。

未来,兴业银行郑州分行将持续打造商业银行绿色金融体系建设的标杆和“样板”,坚持将绿色金融与支持实体经济、帮助小微企业、推进金融扶贫结合,成为河南的美丽担当。

三年期大额存单“加息” 部分城商行利率上浮后可达4%

收益率一直走低的大额存单,近期因“加息”成为市场关注热点。临近年末,一些银行上浮了3年期大额存款利率,但上调幅度有限,上浮后的利率普遍在4%以下。但有部分城商行的3年期大额存单利率上浮后可达4%,因此受到不少投资者的青睐。郑报全媒体记者 倪子

个别银行利率上调至4%

“临近年末,银行揽储压力较大,同时为了明年的‘开门红’,年底之前无论是理财产品还是大额存单、定期存款等,利率一般都会有一定程度上浮,但具体上浮多少还要看各家银行实际情况。”一些银行人士说。

作为安全系数比较高的大额存单,它是银行存款类金融产品,属一般性存款。其中,3年期大额存单的发行量占比一直最高,且利率更具优势,甚至高于5年期,最受投资人欢迎。临近年末,银行揽储竞争更加激烈,利率高、受欢迎的3年期大额存单产品就成了银行吸引优质客户、缓解揽储压力的有力工具。

值得注意的是,今年以来,银行大额存单无论是发行量还是收益率都呈现下降趋势。11月份大额存单发行量创新低,12月份估计会更少。临近年末,各银行大额存单额度紧张,可能会有银行发行一些利率较高的大额存单,作为营销活动吸引投资者。有部分城商行的3年期大额存单利率上浮后可达4%,因此受到不少投资者的青睐。

预计未来 利率还将下行

大部分银行大额存单产品紧俏,但部分银行已暂停大额存单销售,也有部分银行取消了1年期和2年期大额存单,只销售3年期的。对此,业内人士表示,银行大额存单发行量大幅减少,跟大额存单的发行机制有关,银行要在每年发行第一期大额存单前向央行报备全年发行额度。有的银行在前10个月里就已用完大部分额度,最后两个月可发行的大额存单量就剩很少了。相关数据显示,截至11月份,年内大额存单共发行6359款。其中,上半年发行4283款,占比83%;1月份发行量最多,发行1219款。

此外,在年末激烈的揽储竞争压力下,存款利率降幅有限,大部分银行净息差收窄,面临较大成本压力。部分银行通过优化存款结构,压降大额存单、结构性存款的成本来缓解成本压力。压降大额存单成本有两个方向,一是下调利率,二是缩减发行额度。因此,业内人士表示,今年以来大额存单利率一直下行,预计未来还将会下行,推荐买一些长期限的理财产品,提前锁定收益。

■快讯

中原消费金融 “发力”新赛道

日前,2020世界创新者年会在北京召开,来自全球创新者汇聚一堂,分享科技创新成果和认知。凭借科技创新实力及行业内的良好口碑,中原消费金融入选“2020全球金融科技TOP50”。中原消费金融作为一家持牌消费金融公司,用科技细化服务,成为其在新赛道上全力前进的法宝。静伟

中国平安再获年度殊荣

日前,中国平安在香港上市公司商会及香港浸会大学公司治理与金融政策研究中心联合举办的“香港公司治理卓越奖”评选中,荣获2020年度“香港公司治理卓越奖”。该奖项对在维护股东权利、合规、诚信、公平、责任、问责、透明度、董事会独立性和领导力及推行企业社会责任和持续发展等方面作出承诺并取得突出成就的上市公司,予以肯定及嘉奖。薛光明

泰康人寿财富节特惠不停

近日,泰康人寿第二届1218财富节推出特惠活动,作为主力产品,泰康智赢人生2020年金保险(分红型)可“特惠”对接鑫益账户、至尊账户。同时长寿时代专属产品“附加百岁人生养老年金保险”可与“智赢人生2020”合并匹配万能账户,也可单独匹配万能账户(标准与“智赢人生2020”一致)。幸福有约(青年版、标准版)可对接尊赢万能账户,追加账户限额进一步放宽。赵亚玲

