

■先锋力量

“窝棚部落”蝶变“四美乡村”

大孟镇新郑岗村从“一无所有”到欣欣向荣

近年来,中牟县在美丽乡村建设上下足功夫,各乡镇、社区、村庄的党员在村容村貌整治、“厕所革命”、村庄绿化亮化等新农村建设工作方面勇当先锋,取得不俗成绩。其中大孟镇的新郑岗村在一位老党员的带领下,将昔日的无电、无房、无路、无井的“窝棚部落”,转变为今天推窗可见绿、起步可闻香、村内交通便利、群众生活富足、处处充满生机和活力的新农村。

每一座城市都有着它的变迁记,每一个村庄都有着它的成长史。翻开大孟镇新郑岗村这一页,你会发现它只是一个刚满20岁的年轻“小伙”。时间追溯到2001年春,为了开垦土地,新郑岗村老党员孙增安和村干部带领群众来到距离老村15公里之处“驻扎”——这里无电、无房、无

路、无井,是一个地道的“窝棚部落”,大家几乎回归到了“原始社会”。但在接下来的20年内,新郑岗村群众在党员的领导下励精图治、艰苦奋斗,从最初的“窝棚部落”一跃而成为现在的“四美乡村”。

2019年,新郑岗村在大孟镇党委的支持下,在新一任支部书记陆红坡的带领下,按照“美丽乡村”的标准对新郑岗村进行规划设计,新安装路灯140盏,新修环村路和村中道路5100米。

新郑岗村的种植土地是半沙半土土质,且处于洼地,常年积水较多。为此,村干部和村民广开思路,多方考察,寻找适合当地土地特性的经济作物。在多次尝试后,发现莲藕种植是个好项目。

生态环境的变化,黄河水利的整治,让新郑岗村的莲藕种植

面临新问题,村干部和镇党委、政府积极谋划新出路,将传统种植转型升级。如今,新郑岗村依托河南农业大学等单位的技术指导,建成了桃果品生产区600余亩,并开展新品种引进培育、新技术试验示范、技术培训咨询等科技服务,先后引进并推广了金辉、黄水蜜、秋蜜红等早、中、晚不同成熟期桃新品种10多个,已成为推动种植业结构调整的示范基地、产业化经营示范基地、新品种新技术展示基地等。

未来可期。新郑岗村准备打造生态旅游、观光农业、互联网+认养农业等绿色产业链,计划建成郑州市较大规模的都市观光农业综合体之一。不久的将来,昔日的“窝棚部落”将春能赏花、夏能避暑、秋能摘果,成为集采摘、观光、休闲、娱乐、餐饮、度假为一



体的都市休闲村庄。同时也将成为集生产、培训、科研为一体的实业界培训基地和青少年农业科普基地。

近年来,中牟县一直把建设美丽乡村作为一项重点工作来抓,要求以“保持村庄原貌,改善基础设施,提升服务功能,建设

宜居乡村”为着力点,全力创建“设施完善、环境整洁、生态优美、卫生健康、文明和谐”的村镇建设成果。

记者 张朝晖
通讯员 张晓龙 王丹丹 刘瑶文/图

■致富榜样

郑庵镇大汾店村“凤霞姐”：
将草莓废苗变成宝
乡亲轻松挣外快

“前几年,草莓季一结束,俺就把草莓苗薅掉扔了。现在凤霞姐给这些草莓苗找到了出路,没想到当初只能扔掉的东西现在也能换成钱了。”来自中牟县郑庵镇小王庄村的贾栓丽指着手机上的转账记录开心地说:“你看,俺拉的一车草莓苗卖了快400块呢。家里几个棚,每年光卖苗就能多收入两三千块,这钱就跟捡的差不多。”

贾栓丽说的“凤霞姐”叫冉凤霞,是郑庵镇大汾店村人。2015年,在中牟县鼓励外出农民工回乡创业的政策号召下,她毅然放弃在郑州的生意,回到家乡。不久她发现,作为全村及周边各村支柱产业的草莓苗滞销,草莓卖不上价。“我要盘活草莓苗产业,把乡亲们辛苦培育的草莓苗变成宝贝。”说干就干,冉凤霞注册成立了中牟龙钦农业发展有限公司,自任总经理。凭借这个平台,

她采用“草莓采摘观光旅游农业”模式,利用网络平台进行资源推广,向全国发布草莓及草莓苗销售信息,很快就打开了全国市场。2016年至今,大汾店村培育的草莓苗和草莓销往全国28个省市。每年平均为全村销售草莓苗1000多万株,为全村及周边村民增收200多万元。

生产用苗的问题解决了,冉凤霞又发现每到草莓换茬时,大量的草莓苗株被薅掉废弃,扔得路边地头到处都是。冉凤霞见状即琢磨能不能把这些苗株变废为宝。通过上网查询了解到,江浙以及山东一带,用草莓苗做盆栽和园艺很受青睐。机不可失,她一面与各商家联系,一面组织村中闲散劳动力组成“挖苗队”和“分拣队”。“挖苗队”负责帮家里劳动力少的种植户挖草莓苗,“分拣队”负责把挖出的完好的苗株进行分拣包装,并派

专人抽检。“不要小看一株草莓苗,它体现咱做生意的诚信、做人的品德。咱要保证每株苗都是健康的、完整的,每一袋装的株数比规定的只能多不能少。”冉凤霞说。废弃草莓苗也能换钱的消息在草莓种植户中间不胫而走,方圆十里八村的废弃草莓苗都源源不断地运送到冉凤霞的收购点。订单不断增加,规模越来越大,“目前组织了5个挖苗队,每队五六人,一人挖一天苗能挣200多块钱。分拣苗的有二三十人,拣苗的活儿较轻快,都是上了年纪的来做,他们一天也能挣个六七十(元)、百儿八十(元)的”。“像俺这个年龄的人去哪里干活都没人要,在家也是闲人一个。现在凤霞闺女给俺找了个挣钱的门路,不管挣多少,俺高兴,儿子媳妇也开心。”王大妈纯朴的话语道出了大家的心声。

“我们大年初二就开工了,目前每天平均都不低于10万棵苗的订单,草莓苗供不应求,订单已排到5天以后了。”冉凤霞每天忙得只能吃上一顿饭,有时候夜里加班到很晚。“能帮助带动更多的乡亲增加收入,是我最欣慰的事。”她正说着,一辆来自浙江的大货车到了,冉凤霞顾不上和记者说太多,匆匆奔过去招呼装车……

记者 张朝晖
中牟时报 梁姗 文/图

“红薯大王”杨献增：
让甜赛枣泥的黄店红薯
走俏市场

早春二月,乍暖还寒。2月24日上午,在中牟县黄店镇打车李村村民杨献增家的大棚里,红薯育苗工作正在如火如荼进行着,拉地沟、种母薯、平地,一派繁忙景象。“这一个棚里可以种5000个母薯,目前我一共有40个这样的大棚,每个棚里都有10多个工人在忙着红薯育苗工作。”杨献增卷着裤腿,鞋子和衣服上沾满泥土,正在大棚里和工人们一起埋母薯。

杨献增口中的“工人”,其实都是打车李村和附近庵陈、绰王、杓王等村的乡亲,他们年龄最大的有六七十岁,最年轻的也有40多岁了。“母薯育苗的工作比较轻快,干一天能挣百儿八十(元),这可比在家里歇着强。”一位年约六旬的大妈一边往土地里埋母薯一边笑着说:“我们从大年初二就开始干了,今天阴历十三,每个人都挣了千把块钱了。”

杨献增是黄店镇远近闻名的“红薯大王”,这几年从育红薯苗,到红薯收获季节做红薯粉条,已经把红薯相关产业做得小有规模。单说一个育苗季节,这40个

育苗大棚就会给他带来大约20万元的收入,同时还能带动周边的闲散劳力在农闲季节有活干、有钱挣。打车李村50岁的李丙昌说:“育苗季我跟着献增兄弟,最少都能挣个四五千块钱,足不出村,活儿又不累,献增兄弟自己勤劳致富也带动了咱们挣钱。”

中午11点半,工人下班回家吃饭休息。杨献增走出大棚,来到路边的一辆面包车边,打开车门指着里面堆着的一包包东西说:“这是今天早上从山东发回来的‘西瓜红’和‘龙九’品种红薯原种苗,我一大早赶到尉氏拉了回来。这种红薯苗是农科所培育出来的原种苗,优质高产,病虫害低。这次我买了9万棵育到大棚里,以便给乡亲们提供优质的红薯苗,为下季红薯丰收奠定坚实基础。”杨献增淳朴的脸上充满憧憬:“一人富不算富,我想带动乡里乡亲把黄店红薯产业给做起来,让更多人吃到香甜赛枣泥的黄店红薯,让更多人吃到滑嫩劲道的黄店特产手工红薯粉条和紫薯粉条。”记者 张朝晖
中牟时报 梁姗 文/图