



## 讲好黄河故事 做出彩经开人

开篇语

一代人有着一代人的使命，一代人有着一代人的担当。今天，站在新的历史起点，弘扬黄河文化，展现母亲河这一中华民族精神纽带的强大凝聚力，更是今天一代人的责任担当。

为讲好黄河故事，凝聚好传承力量，《郑州晚报·经开时报》特设《讲好黄河故事做出彩经开人》栏目，用文字和图片展示经开区各领域的时代担当，看他们是如何立足新时期，为实现中华民族伟大复兴中国梦增添精神力量。

谯万成

## 像“搭积木”一样 造电动汽车的工程师

造电动汽车就像搭积木？一直以来，汽车人都有一个梦想，让造汽车像搭积木一样，通过模块在平台上组合，快速生产出来。现任海马汽车产品研发院副院长、海马新能源汽车有限公司副总经理的谯万成就是这样一位“搭积木”的汽车工程师。

记者 王赛华 经开时报 李洪永  
通讯员 江兵 文/图



### 造电动汽车就像“搭积木”

1975年出生的谯万成，是四川南充人。1999年，重庆大学汽车工程专业毕业的他，便来到海马公司工作，一直从事新产品研发，曾任一汽海马汽车有限公司研发本部副部长。

2017年6月，谯万成带领海马新能源汽车研发团队，仅用3年时间开发出“可变电动平台”。该平台可以实现轴距、轮距、前后悬的灵活调整，能够让工程师们像“搭积木”一样研发电动汽车。

作为较早启动新能源汽车研发的中国品牌汽车制造商之一，海马新能源自2006年开始投入纯电动汽车及其关键技术研发与产业化推进。“可变电动平台以电池最大化、规整化为核心设计，并非成熟的结构和平台，正向开发需要多轮的设计优化和验证。”面对该课题，谯万成感到压力很大，却依然笃定自己的选择，在了解项目进展状况后，立刻筹建工作小组，短短1个月就拿出了全数据的技术方案。2019年

5月9日，海马可变电动平台成功“变现”。谯万成介绍，海马可变电动平台是专为纯电动车设计和开发的柔性平台，具有“多、快、好、省”的特点，实现覆盖车型多、电池布置优、产品迭代快、安全系数高、开发投资省等优势。

经过多年的努力，谯万成在可变电动平台等新能源汽车领域取得多项技术创新，获得20余项专利，成功入选郑州市2018年首批高层次人才“地方突出贡献人才”，2019年通过河南省工程系列正高级职称认定。

“谯总干工作很拼，他的办公室总是最后一个关灯，有次生病怕耽误研发进度，做完手术后没几天就偷偷跑回来和团队讨论数据和方案，让我们很佩服、感动。”在同事乔慧敏眼中，正是得益于谯万成丰富而扎实的技术实力和项目经验、不脱离一线务实的工作态度，才能让海马新能源汽车研发团队攻克一个个难题，保证新产品落地生根。

### 推动产品研发创新 主导系列车型销量破16万辆

对谯万成来说，可变电动平台不是第一个难啃的“硬骨头”。1999年，谯万成大学毕业，怀抱汽车梦想的他拒绝了父母安排的工作，来到一汽海马开启汽车之旅。

2007年，海马开启第三次创业，谯万成出任海马骑士项目经理，带领着平均年龄仅30岁且多数没有整车研发经验的团队开展新车研发。在他的带领下，大家谨慎求证，大胆创新，用时近3年，成功研发出第一代海马骑士，在越级操控技术、隔音减振技术、节能技术、智能技术等方面亮点颇多，一举填补海南省紧凑型城市SUV空白，在国内自主品牌的同期同类产品处于领先地位。

此后，谯万成作为项目经理，主导完成第二代海马骑士等产品的研发，取得多项技术研发领域的突破，

骑士系列整车销量破16万辆，实现销售收入超150亿元。海马爱尚系列车型投放市场后，连续3年成为河南省销量第一的纯电动车型。他先后荣获中国外观设计优秀奖、海南省科学技术进步二等奖等奖项，拥有22项已获授权专利，参与制定行业国家标准2项。

“研发没有创新，从一开始就注定失败。压力就是动力，只有创新才能走出困境。”谯万成表示，“十四五”时期，海马汽车将全面转型新能源汽车和智能汽车，打造插电式混合动力总成、燃料电池总成、可变平台、智能网联、自动驾驶等五大技术创新平台，他将继续带领团队踏上新的征程，攻克新能源汽车“卡脖子”关键技术，提升企业产品核心竞争力，打造更多“硬核”车型。

邢彦

## 留法博士的跨行 创业梦

一位海归博士，脱离自己的专业，回国自主创业，瞄准了软件行业。自2012年成立公司至今，他的企业干得风生水起、红红火火，赢得了广大业界同行的认可。他，就是郑州三友软件科技有限公司总经理邢彦。

记者 王赛华  
经开时报 李洪永 文/图



### 为用户提供产品培训、产品评估等服务

邢彦1982年出生，高中毕业后前往法国留学。他的大学本科文凭、硕士研究生文凭、博士研究生文凭都是在法国马赛大学取得。2010年春天，邢彦结束了10余年的留学生涯，毅然回到了梦开始的地方——郑州。在归国后短短两年的时间里，他创立了郑州三友软件科技有限公司。

据了解，邢彦对通信软件及通信产品有着独到的见解，尤其是对通信前沿产品有着高瞻远瞩的策略，目前他公司的多个产品都由他本人亲任产品经理，市场反映良好。他主持公司自主研发SY系列企业级产品，符合运营商及行业企业的需求。为客户提供企业级信息化产品全过程咨询服务，包括业务需求确定、产品需求确定、产品选型、部署规划、产品运维机制建立等内容。帮

助客户花费合理的资源，获得合适的信息化产品，并确保产品能真正收到效果，最终满足业务的需求。

他的公司成立于2012年2月，目前已成为河南省领先的创新型软件及信息技术服务商，建立了一支经验丰富、服务规范的技术服务团队，把提供一流的信息技术服务作为公司的核心经营理念，全面为用户提供产品培训、产品评估、业务巡检、产品测试等服务。

在自主知识产权方面，邢彦带领团队为公司申请国家发明专利2项，软件著作权21项，软件产品3项，公司先后通过科技型中小企业认定，ISO20001、ISO9001国际标准体系认定。2017年9月，公司被中国技术创业协会、留学人员创业园联盟评为2017年中国留学人员创业园最具成长性创业企业。

### 实施项目50多个，为各领域的客户创造价值

邢彦告诉记者，他的公司自成立以来始终坚持“国际化”“专业化”“高端化”的发展战略，公司主营业务面向全球客户提供基于全生命周期软件和信息技术解决方案，业务聚焦“智慧城市”“智慧农业”等信息系统集成及运维服务等专业领域。如今，公司在10多个重要行业服务超过500家客户，在中国超过10多个城市完成战略布局，实施项目50多个，为各领域的客户创造价值。

“三友公司通过现代化科技企业创新、战略规划制定、供应链科学管理、财务法律规范，完善了公司治理结构，规范发展，

未来将通过不断深化研究创新，增强公司的科技创新意识与能力，引导公司健康成长，为客户提供更优秀的产品。重视科技创新，重视产品研发，三友软件必将成为一家卓越的科技企业。”邢彦表示。

近年来，邢彦主持研发的多款产品获得科技项目多项成果，在国内核心期刊上发表多篇行业研究论文；入选首批智汇郑州1125聚才计划创业紧缺人才、2018年郑州市突出贡献人才、2018年获郑州优秀企业家称号；2020年，他的公司荣获郑州市工会授予的五一劳动奖状。