



讲好黄河故事 做出彩经开人

开篇语

一代人有着一代人的使命,一代人有着一代人的担当。今天,站在新的历史起点,弘扬黄河文化,展现母亲河这一中华民族精神纽带的强大凝聚力,更是今天这一代人的责任担当。

为讲好黄河故事、凝聚好传承力量,《郑州晚报·经开时报》特设《讲好黄河故事做出彩经开人》栏目,用文字和图片展示经开区各领域的时代担当,看他们是如何立足新时期,为实现中华民族伟大复兴中国梦增添精神力量的。

王瑞军 打造口腔产业 中游的“破冰船”



2020年底,河南红太阳医疗器械有限公司、郑州思迈尔松佰实业有限公司举办25周年庆典活动引发关注,总经理王瑞军的创业经历吸引了人们的视线。

记者 王赛华
经开时报 李洪永
文/图

升级传统服务模式 成为打破中游瓶颈的关键

1992年,王瑞军入职一家国有企业从事企业宣传和市场营销工作。多年后,不愿再过朝九晚五生活的他选择了自主创业,于1995年与其姐姐一起创立了河南红太阳医疗器械有限公司。

“我们从事口腔分销行业已经有25年了,作为产业链中间的关键环节,一直伴随行业蓬勃发展,但瓶颈期也不容忽视,我们作为独立的分销商个体,就像航行在大海上的小帆船一样,很难靠自己的力量乘风破浪。”王瑞军深有感触地说。

王瑞军从90年代开始,就为中国口腔产业上下游提供产品引入、推广、配送和设备维修等服务工作,这些工作和产业链上游产品研发,下游医疗服务相差甚大,要求多、内容复杂,但因为产业结构造成的分工差异,中游分销环节成了口腔行业中最容易被忽略的角色。

为口腔患者带来更多舒适化诊疗服务

在企业经营中,王瑞军认识到,优质的产品、至上的服务、合理的价格,永远是市场的“王道”和立于不败的“法宝”。2020年,全球新冠肺炎疫情来袭,口腔行业默默奉献、风雨同舟,“为疫情防控立言,为大众健康论道,为中华商人正名”成为整个口腔行业的座右铭和风向标。

王瑞军说,多年前他在上海国际口腔展上接触到一种新型产品,是来自法国的玻璃纤维桩,应用于牙齿修复领域。出于职业敏感,他认为这个产品比当时国内普遍使用的金属桩更有优势,于是马上引入河南,通过在各大高校、医院试用,在各地巡讲班培训,帮助本土牙医很快掌握了这个新技术。到现在为止,河南超过90%的牙医都在使用玻璃纤维桩。

王瑞军说,牙科领域的上游是牙科产品,中游是分销商,下游是口腔医疗机构和诊所。与其他健康行业相比,口腔行业下游60%到70%的机构都属于民营门诊,这个特点导致牙科机构多且分散,遍布全国各个区域。上游口腔产品也非常多,仅SKU就超过10万种,包括材料、设备及技术应用的相关产品。这种两头分散的样态,导致中游分销商非常关键,一方面是牙科产业链中游的发展痛点得不到解决;另一方面,伴随着牙科疾病的发病率不断上升,居民消费能力提高,牙科市场连续扩容,如何尽快获得资源,解决产业痛点,升级传统服务模式,成为打破中游瓶颈的关键。

2019年,松柏投资成立松佰牙科,开启口腔产业中游建设,河南思迈尔及红太阳、湖南民健等一批国内老牌牙科分销企业纷纷加入松佰牙科平台,这一切开始发生转变。

王瑞军率领的郑州思迈尔松佰实业有限公司被定为首都经济贸易大学MBA产教融合实践基地。多年来,河南红太阳医疗器械有限公司、郑州思迈尔松佰实业有限公司不忘健康初心、牢记企业使命,两个公司借助25周年庆典活动,向河南省口腔医学会“口腔中原行”公益项目捐赠了93000元及5000支一次性医用外科口罩。

“希望能对牙科行业O2O的差异化模式进行探索,把分销商手中的仓库升级为体验店,目前我已在郑州筹建了一个2400平方米的线下口腔新产品新技术体验中心,准备将其打造成集产品技术体验、牙医交流和学习培训的多功能牙科基地,期望更好地服务牙医朋友,并为口腔患者带来更多舒适化诊疗方案。”王瑞军表示。

李福勇 把力所能及的事情 做到最好

近年来,郑州沃华机械有限公司在国内同行业中声名鹊起,赢得了客户的好评,员工无不骄傲地说:“多亏了我们的公司创始人、总经理李福勇先生。”

记者 王赛华
经开时报 李洪永
文/图



持之以恒不断创新

祖籍河南新乡卫辉市的李福勇1992年毕业于南京理工大学,2003年获清华大学工程硕士学位,曾就职于某央企研究所。

李福勇长期工作于研发、生产、销售一线,熟悉聚合物生产工艺,对熔体齿轮泵产品在聚合物生产流程中的应用有深刻理解,并研发了多款居于国内领先地位的新产品。

李福勇告诉记者,他的公司成立于2005年,是专业研发、生产、销售熔体齿轮泵及其相关产品的制造商,是国内专业生产熔体齿轮泵最早的企业之一,为国内大型聚合装置提供了大规模的国产熔体齿轮泵产品。熔体齿轮泵是一种用于高温、高压、高黏度工况下聚合物高分子材料行业的高端装备,特别是用于聚合生产流程的大规格熔体泵,精度、可靠性要求极高,被瑞士、德国、日本几家国际企业长期占据市场。

李福勇说,持之以恒地专注于自己所擅长的领域,不断创新,是一个专业技术人员的基本素质,也是一个技术型企业的基本追求。“想到极致、做到极致,把力所能及的事情做到最

好”是李福勇做事的基本准则,他要求公司员工也要成为各自领域的技术专家,努力打造专家团队的企业。自20世纪90年代以来,李福勇接触到大规模熔体齿轮泵产品,是国内最早实现国产化生产该类产品的人,并生产了完全自主知识产权的熔体齿轮泵系列产品。

不断地钻研与创新,得到了用户的高度认可,公司在多个新材料领域成为国产熔体齿轮泵的首台套供应商,并且取得了良好业绩。在被称作“21世纪的纤维”的莱赛尔纤维(Lyocell)行业,公司为第一条自主知识产权的每年1.5万吨生产装置提供了当时国产最大规格的熔体齿轮泵(8000cc/r)产品。近年来,沃华机械公司陆续为多条国产每年2万吨Lyocell装置提供了20台以上目前国产最大规格的熔体泵产品(12000cc/r),这些装置运行状态良好,获得了用户的高度认可。这些大规模的熔体齿轮泵产品打破了国外知名品牌的垄断,实现了国产化替代。在这个领域,沃华目前在国内外屈指可数,供货数量名列前茅。

树立良好国产品牌形象

在可降解材料领域,沃华为客户提供多种物料的首台套国产化熔体齿轮泵。比如PLA产品,公司在2005年提供了首台套国产PLA装置用熔体泵,2020年公司承接了目前全球最大的每年30万吨的PLA装置熔体泵。在PBAT产品方面,公司自2009年开始为首台国产化生产装置提供了熔体齿轮泵,已经为国内较大的生产企业提供了一到六期的熔体齿轮泵产品,目前承接了多个国产PBAT装置用熔体齿轮泵产品的订单,在行业内获得了较高知名度。在高端可降解材料PGA方面,公司为国内数条试验线提供国内首台套熔体齿轮泵产品,目前公司已承接了中国神华世界首条每年5万吨的PGA项目

用熔体泵,同时,公司正在与中国石化PGA项目做技术交流,是用户认可的国产替代进口方案。在r-PET行业,公司是最早为该行业提供熔体齿轮泵的中国企业,伴随了行业的起源、发展、壮大全过程,为众多中国客户提供了可靠的,价廉物美的熔体泵产品,成为该领域的中国知名品牌。

“沃华机械公司高度重视研发创新工作,公司瞄准市场空白,引进郑州大学刘文涛博士研发新型的聚合物用动态混合器产品。目前,公司正在全力克服目前生产场地紧张、订单爆满、产能不够的发展瓶颈期,努力打造成为中国领先、世界知名的熔体齿轮泵品牌。”李福勇表示。