

# “星空下的村落”

## 完整记录中原仰韶文化发展演变全过程

郑州市大河村考古遗址公园馆长胡继忠介绍,从1964年发现至今,大河村遗址已进行了27次考古发掘,发掘面积近7000平方米,出土各类房基50余处、窖穴500余座、墓葬400余座、壕沟5条、各类文物及标本2万余件。其中,包括我国同时期保存最为完好的史前建筑基址,仰韶文化著名的代表性文物——彩陶双连壶、白衣彩陶钵等。

“大河村遗址是一处完整记录中原仰韶文化发展演变全过程、见证黄河中下游史前生态景观及人地关系,

具有较高文化技术成就的区域性中心聚落遗址,文化层堆积之厚、文化内涵之丰富、延续时间之长,是黄河流域数千处古遗址中的佼佼者。”胡继忠说,遗址规模庞大、发展序列完整,几乎包含了中原地区仰韶文化的所有地方类型,遗址中各个时期的文化堆积层依次相迭,最厚处达12.5米,这层层叠起的文化层,为我们记录着华夏民族遥远而又清晰的发展轨迹。

“黄河文化的早期代表就是仰韶文化,仰韶文化虽然来源不同、去向不同,

但最终都演变成龙山文化,在龙山文化的基础上又演变成了夏商周文明,可以说仰韶文化是中国文化、中国文明的根脉,而大河村遗址是黄河流域非常重要的仰韶文化代表性遗址。”郑州市大河村考古遗址公园副馆长戴建增说。

大河村层叠的历史历经3000余年而不绝,从仰韶时期到龙山时期,再到夏商时代,伴随着华夏文明的起源与发展。大河村是一个时代、一个文化的缩影,见证着早期中原文化发展的连续性和融合性。

## 讲好黄河故事郑州仰韶篇

文化是一个城市的根与魂,是城市高质量发展的题中之意,更是城市可持续发展的有力支撑。作为“八大古都”之一的郑州、拥有着无数历史文化宝藏的郑州,借着黄河流域生态保护和高质量发展国家战略实施的东风,将黄河沿线历史文化项目串珠成链,打造点线面结合、高水平高层次的文化区域,是历史赋予郑州的神圣使命。

作为这串黄河文化之链中的一颗明珠,大河村国家考古遗址公园将与黄河国家博物馆、西山遗址、双槐树遗址、青台遗址、大运河郑州段世界遗产和中原考古研究展示中心一同支撑起黄河沿线中华

文明发展主线文化带,为建设具有黄河流域生态保护和高质量发展鲜明特征的国家中心城市提供有力的文化支撑。

根据规划,规划建设的大河村国家考古遗址公园将以博物馆陈列、遗址本体和考古发掘现场展示及场景复原为载体,充分利用现代科技手段,着力讲好黄河故事之郑州仰韶篇,打造集遗址保护、科学研究、科普教育、城市休闲、观光旅游等为一体的,在中国较具影响力和示范意义的史前文化展示区。

“总体布局结构为‘一核、两景、三片’,一核是指核心文化展示区,两景是指农业景观区、湿地景观区,三片是指博

物馆区、考古研究展示中心、综合体验区。其中博物馆区计划打造以中国仰韶文化为主题的博物馆,集中还原展示5000多年前的仰韶文化。”戴建增说。

曾经,大河村先民通过勤劳、智慧的双手,在衣、食、住以及农业、手工业等方面都取得了非凡成就,不仅创建了自己的五彩家园,也给后世留下了一段灿烂的文明史。

而今,受黄河文化、仰韶文化滋养的郑州人,受先民激励鼓舞、奋勇争先的郑州人,也必将接过这文明的火种,续写新的辉煌篇章,将这仰韶之光播撒到更远的地方、更远的未来……



大河村遗址出土的彩陶盆



仰韶文化代表性文物彩陶双连壶

## “汽车主题”银行 建设银行郑州花园北路支行 不得了,与车有关的需求 来银行就够了

位于花园路广电南路西北角的建设银行郑州花园北路支行网点,是建设银行郑州金水支行在省会设立的首家特色网点——汽车主题银行。该网点不但在购买汽车方面提供金融服务,还会推出符合车主口味的各种金融产品,搭建驾校培训、分期买车、换发驾照、缴纳罚款及保险理赔等服务平台,定期开展相关汽车团购等活动,让车主得到方便快捷的各项服务。郑报全媒体记者 倪子 郑文君 通讯员 史翌君

### 打造服务车主和车企的特色银行

“以前只知道银行能办存取款、贷款等业务,没想到有一天银行也能满足我学车、买车等与车相关的需求。”市民刘女士高兴地说。

2018年,作为全国首家汽车主题银行,建设银行“汽车主题银行”正式落户郑州。该网点能为客户提供各种与车有关的金融服务。例如,个人客户享有线上线下选车、预约试驾、维修保养、汽车分期、

购买保险等一条龙特色服务;对公客户享有融资贷款、全渠道支付结算、多渠道复核账单管理、多渠道宣传、多方式营销的智慧平台等一系列获客、拓客服务。

“客户来到汽车主题网点能明显感受到科技的力量。我们希望通过将生活化的场景融入网点经营,为客户提供多元化的服务,将金融服务与用车服务有机融合。”该行行长郭锐说。

### 线上线下相融合做好“内接外联”

针对“汽车主题银行”的发展定位,郭锐表示,“内接外联”就是他们的根本原则,“对内,建设银行有完善的产品体系,能将合适的金融产品推介给客户;对外,做好与政府服务和各类汽车服务平台的外联合作”。

例如,通过与政府服务系统对接,“汽车主题银行”将人行征信查询机、机动车服务登记站、违章缴费一体机、车驾管一体机

等设备搬到营业网点,基本实现车主客户在网点一站式办理与车相关的服务。

该行还与汽车后市场的线上APP和各类线下连锁汽车商户展开密切合作,“一站式”金融服务让客户的有车用车生活触手可及。未来,该行将基于现有业务的探索升级,继续在汽车市场深耕细作,为广大车企、车主提供更多维度的增值服务。

## 商户服务站 建设银行郑州三全路支行 小小服务站 撑起服务大窗口

支持小微企业发展,不仅是响应中央号召、履行社会责任,更关系到银行自身的可持续发展。建设银行郑州三全路支行地处郑州西北部,周边拥有众多大型专业批发市场,中小型商户客户众多。为更好地服务实体、助力小微,让商户们享受建行的“一站式”金融服务,该行专门在郑州信基调味品城冻品市场设立“商户服务站”,让更多中小微企业主们享受办理金融业务的便利。郑报全媒体记者 倪子 郑文君 通讯员 史翌君

### 将银行开到批发市场里

去年由于疫情原因,做干调料生意的个体户孙老板手中积压大量货品,流动资金一度陷入僵局。

商户服务站客户经理陈文博在走访中发现了孙老板的资金诉求,现场为他测评建行“商户云贷”授信额度。作为一款普惠型产品,“商户云贷”速度快、额度高、利息低,是建设银行商户打造的专属定制产品。最高100万元额

### 服务“零距离”便利更暖心

在商户服务站,商户们不用出批发市场就能完成办卡、打印流水明细、理财、贷款、对公开户等多项金融业务。更方便的是,该服务站还推出华润燃气圈存、免费打印复印、免费图书借阅等暖心服务。同时,该行也积极探索创新合作,与当地工商税务积极对接,希望承接相关业务,让商户朋友们更加便利便捷。

陈文博、王建伟是该服务站的两位客户经理。他们说,市场是靠双脚走出来

度,有效解决小企业主融资贵、融资难的困境。

“商户们平时都忙于打理生意,很难抽出时间去银行了解相关金融产品。我们就想着把金融产品和服务主动送到商户身边,这也是商户服务站建立的初衷。”据建设银行郑州三全路支行行长孙春燕介绍,目前该行在市场累计投放普惠贷款1亿元,惠及300户小微商户。

的。他们的勤奋与真诚也打动了商户们的心,不少商户成为该行的忠实客户。

该服务站还积极联合市场管理方组织开展共建活动,定期在市场开展金融知识讲座、防金融诈骗知识讲座等。同时在线上成立商户交流群,积极开展回馈商户权益活动。

孙春燕表示,该行将积极用实际行动践行服务承诺,继续通过“零距离”服务贴近客户,为客户提供优质、专业的金融服务,更好地满足客户的金融需求。

不一样的金融体验——打卡你身边的特色银行网点系列报道