



讲好黄河故事 做出彩经开人

一代人有一代人的使命，一代人有一代人的担当。今天，站在新的历史起点，弘扬黄河文化，展现母亲河这一中华民族精神纽带的强大凝聚力，更是今天这一代人的责任担当。

为讲好黄河故事、凝聚好传承力量，《郑州晚报·经开时报》联合郑州国际物流园区、经开区科技人才局特设《讲好黄河故事 做出彩经开人》栏目，用文字和图片展示经开区各领域的时代担当，看他们如何立足新时期，为实现中华民族伟大复兴中国梦增添精神力量。

李书辉

坚持学习 是永远的追求

近日，在郑州国际物流园区，郑州新开元供应链开仓仪式在新开元冷链产业园举行。这标志着新开元集团将凭借着最优的服务理念、精进的管理体系、完善的冷链平台，为客户提供多元化冷链解决方案，助力河南省食品产业发展。郑州新开元集团董事长李书辉的名字越来越受到人们的瞩目。

记者 王赛华

经开时报 李洪永 文/图



殷永刚

做有温度的 刑辩律师

律海浮沉十四年，十四年栉风沐雨，十四年砥砺前行——这就是他，一个经验丰富又不失温暖的刑辩律师。与他交谈，会有一种如沐春风的感觉，他就是北京康达(郑州)律师事务所高级合伙人、行业刑事部主任殷永刚。

记者 王赛华

经开时报 李洪永 文/图



审时度势 组建一家综合性公司

1963年出生的李书辉，祖籍河南邓州。和大多数人一样，李书辉有着一个平凡的童年，虽然快乐安逸，但是从不满足。那时候他内心的梦想已经萌发，对外面世界的憧憬与向往，成为他走出来的最大动力。1985年至1997年，李书辉在河南省交通厅规划勘察设计院工作期间，就养成了使他受益终身的习惯——学习。如今，他从刚参加工作时的一名中专生，通过锲而不舍地学习早已成为拥有中国科技大学数理统计硕士、北京师范大学管理哲学博士，高级会计师，而且还拥有高级人力资源管理师、交通部注册监理工程师职称的企业家。

20世纪90年代，随着全民经商热潮的涌现，李书辉经过慎重考虑，最终于1997年成立河南新开元路桥工程咨询(集团)公司，踏上了他的自主创业之

路。创业过程是艰辛的，资金的筹措、团队的组建、产品的开发、市场的拓展等一系列工作，李书辉和他的团队们精诚合作，最终打造出了新开元商业版图。

2010年，李书辉审时度势，组建了一家以产业园开发运营为主，集职业教育、供应链管理、公路桥梁、市政园林、建筑工程等基础设施投资建设于一体的综合性公司——郑州新开元集团。他的这家公司始终坚持“政府主导、市场推动、民营促进”的方式，制定了“创新一个模式，培养一批团队，树立一个品牌”的经营思路，形成了投资、开发、建设、运营的“地产一条龙”全新发展模式，以及“定位是关键、功能是核心、个性是灵魂”的核心理论。李书辉的眼界与格局，为新开元集团的发展奠定了良好的基础。

心中有梦 坚持学习寻求最优解

随着国家中部崛起、西部振兴战略及“一带一路”倡议等的实施，李书辉带领下的新开元集团紧跟国家政策导向，开始着手于产业园的开发与运营。通过产业园的开发建设，促进与产业链相关联的上下游企业聚集，整合优质产业链服务资源，建立产业链服务体系；通过运营企业孵化器为入园企业提供全方位增值服务，加速企业发展；通过创办心理中心，为青少年及其家庭成员的身心健康保驾护航。通过了解不同的项目情况，从郑州上街区商界桂冠、郑州经开区新开元信息大厦，到新开元大健康产业园、新开元供应链产业园，再到温县银港泛家居产业园等，新开元集团针对不同的企业需求提

供的多元化产品与内容，让人们看到的是一个成功企业家的远大格局。

李书辉十分注重慈善和社会公益事业。在做强、做大、做好企业的同时，他把更多的时间和精力放在了慈善和公益事业上。多年来，他所领导的企业在金秋助学、精准扶贫、新冠疫情、抗洪救灾等活动中，累计捐款捐物达500余万元。

李书辉告诉记者：“我多年来之所以能够坚持下来，是因为我心中一直有梦，从小时候的童年梦，到学习期间的求学梦，到工作阶段的职业梦，再到创业时的企业梦，每一个梦都是我坚持不懈的动力。同时，我还始终保持一颗坚持学习的心，在学习中创新，在学习中进步，在学习中寻求最优解。”

不辞辛劳 抓住案件每一个细节

殷永刚祖籍许昌市襄城县，出生于1976年11月，自1996年至2000年，从小就对法律行业情有独钟的殷永刚，在郑州大学读完了他的法律本科专业并顺利取得了学历学位证书。如今，他从事法律工作已经20余年，自2008年开始作为律师执业也已14年，其间办理案件数百起，深得当事人信任。殷永刚在律师执业过程中获得荣誉颇多，近期还荣获郑州市律师协会2020年度、2021年度“先进工作者”称号。他为人谦和低调，作为河南省首批刑事专业律师，执业至今已办理多

起不批捕、不起诉并成功取保及判决缓刑的案件；他做事沉稳果断，善于抓住时机，每次办案都能与公检法机关积极沟通，使得绝大部分案件都能获得良好的辩护效果；他不辞辛劳，冒着40℃的高温天气，为当事人权益而奔波，一次又一次地去看看守所会见当事人，汗水湿透衣衫，只为抓住案件的每一个细节；他善解人意，待人温暖，有始有终，关押了几个月被释放的当事人，没有亲人去接也没钱吃饭，他主动带当事人去吃饭并驱车100多公里将当事人送回家……

为人谦和 是值得深交的良好益友

殷永刚执业之初也曾有过犹豫与彷徨，但想起自己做律师的初心，想起自己对律师行业的无限热爱，就会化这种压力为前行的动力，不断激励自己去学习和代理各种业务，特别是对刑辩业务的无限憧憬和热爱，让他投入了更多的时间和精力，努力通过重大刑事案件的分析、研究，逐步开始走向专业化道路。在办理案件过程中，他又不断总结经验，归纳办案心得，同时吸收其他资深律师的优秀经验和醍醐灌顶的观点，这些都为他在专业化的道路上越走越远提供了有力的支持和借鉴。成功来源于不懈的努力，也根植于对律师事业的无尽热爱。14年的执业生涯，一晃而过，殷永刚也从原先懵懂的年轻律师成长为如今一名专业、资深的律师，他不断地实现着自己最初做律师的梦想，并收获了当事人的好评。多年来，殷永刚办理了数百起省内案件

并取得了良好的辩护效果，甚至北京的当事人也会慕名而来委托他代理案件。

“走近他，你会发现他不仅仅是一名资深刑辩律师，更是值得深交的良好益友；他谦和而有力量，幽默且不失温暖。”这是他的不少委托人对他的评价。

“唯有利其器，才能善其事，想要成为一名成功的专业律师，不仅要有乐观的心态，娴熟的业务能力，谦逊的工作态度也是十分必要的。因此，在未来的执业中，我会加强对法律知识的系统化学习，积极参与各类业务，开阔视野，增长见识，坚定信念。虽然律师行业的道路充满艰辛，要面对无数的波折，克服许多困难，但是我坚信只要志存高远、脚踏实地，专业化精细化的律师业务就会越来越好。”殷永刚面带微笑，信心满满地对记者说。