



一代人有着一代人的使命，一代人有着一代人的担当。今天，站在新的历史起点，弘扬黄河文化，展现母亲河这一中华民族精神纽带的强大凝聚力，更是今天这一代人的责任担当。

为讲好黄河故事，凝聚好传承力量，《郑州晚报·经开时报》联合郑州国际物流园区、郑州经济技术开发区党群工作部、经开区科技人才局特设《讲好黄河故事 做出彩经开人》栏目，用文字和图片展示经开区各领域的时代担当，看他们如何立足新时期，为实现中华民族伟大复兴中国梦增添精神力量。

马凌

从财经记者 成功转型的创业者

清秀温雅、端庄大方、清幽如兰……与她交谈你会不知不觉中有种如沐春风的感觉，又像读一首田园诗，听一段轻柔的小提琴演奏曲，这是记者日前采访“六美歌茶书院”创始人马凌时她给记者留下的第一印象。

记者 王赛华

经开时报 李洪永 文/图



高朋飞

争做区域LED显示行业 佼佼者

他只有初中文化程度，多年来却凭借自己的聪明才智和吃苦耐劳的精神，如今在郑州LED显示行业干得风生水起。他，就是河南澳源光电设备有限公司总经理高朋飞。

记者 王赛华

经开时报 李洪永 文/图



为人踏实努力 做事勤勤恳恳

高朋飞1986年出生于巩义市站街镇巴沟行政村高家门自然村。2000年，初中毕业的高朋飞离开家乡踏入郑州这片热土打拼，曾经当过保安，做过服装和珍珠奶茶生意。2006年，他开始对LED显示这个行业产生了浓厚的兴趣，于是他四处拜师请教，经过不懈努力和刻苦攻关，终于亲手试验成功组装了LED电子灯箱，他也从此开始踏入LED行业。同年，高朋飞整合各方资源开始组建属于自己的公司。仅仅一年，从开始的单枪匹马，发展到逐步有几个人的小团队。

据了解，善于钻研的高朋飞2007年带领公司团队开拓创新，自主研发套字电子灯箱，从技术层面解决尺寸固定、多余文字无法显示等技术难题，一定程度上实现了电子灯箱市场变革。2008年，他把公司搬迁到郑东新区商都路中力广告市场，深耕LED产业。高朋飞有一种吃苦耐劳、坚韧不拔的精神，在公司创业的前两年，为了市场营销做好市场调研，也为了开源节流，他不怕吃苦，每天上下班坚持骑自行车来往于郑东新区和郑州西郊的

公司和家之间，每天如此，从没喊过一声苦叫过一声累；2010年开始，LED显示行业开始进入黄金发展期，高朋飞的公司也进入到快速发展阶段，公司团队也初具规模；2014年，凭着对LED行业的热爱，高朋飞带领团队研发成功了LED新产品：彩边模组，并申请了实用新型专利。LED彩边模组的问世，为推动LED行业全彩屏的发展起到了重要作用，并得到行业的广泛认可。之后，高朋飞开始着手成立LED深圳公司，并组建生产线。2016年，高朋飞决策把企业的市场开发由全面开发往精细化市场转变。2017年，他决定把公司迁往经开区办公，并让自己的企业与行业知名品牌战略合作，先行与国内知名品牌厦门强力巨彩达成了河南省省级经销商的战略合作，顺利签订合作协议，正式加入强力巨彩大家庭，全面走向深耕渠道建设。公司员工也达到了30多人的规模，企业建立了产、供、销一条龙的完整体系。目前，高朋飞的企业已成为强力巨彩、诺瓦、灵信等行业一线品牌的河南区域省级经销商。

用专业换信任 用口碑赢市场

高朋飞告诉记者，2020年，为更好地服务于广大客户，他带领他的公司首先从硬件着手，依托强力巨彩大平台，率先打造河南地区中型LED显示应用中心，内容涵盖3D显示、沉浸式互动显示、远程会议显示、医疗会诊显示、监控显示等应用，基本满足了当下显示应用中客户端的市场需求。同时，也更好地让客户能够真正地看得到、体验到、感受到旗舰店的升级，给了客户极大方便。据了解，高朋飞多年来本着“用专业换信任，用口碑赢市

场”的宗旨，以良好的信誉和高标准的服务赢得市场认可。为更好地拓展市场，同时也为了更好地服务客户和合作伙伴，如今高朋飞的公司有部分客户群较多的区域先后分别设立了客户服务点，能够最大限度地给广大客户与合作伙伴提供更加便捷有效的售前、售中、售后服务。

“目前，我们的企业已在行业有了一定的知名度，打造一个和谐友爱共赢的大平台，成为卓越的科技服务企业，是我们的企业发展愿景！”高朋飞表示。

创业是对理想人生的追求

当初从中南财经政法大学本科毕业后，做过多年报社财经记者的马凌，对创业始终有着特别的感情。

创业是一条探寻生命精彩的勇者之路，是实现人生价值的一个特别选择。因此，30岁，从报社离职之后，她先后从事了时尚杂志、服装品牌、茶院经营的创业之路。

这创业路途上的故事，回想，有很多难忘的事。让马凌记忆深刻的，有做服装杂志时，因为资金缺乏，瞒着家人，筹措资金的难过；也有做服装品牌时，技术合伙人因为压力抽身而去的难堪。还有，因为认知的局限，忍痛放弃一些经营项目的无奈和心痛……这一路的历程，徘徊、纠结的内心煎熬，只有

亲历，才能体会。也正因此，让她对创业有了更深的认识。人生，是一个过程，创业亦是。

马凌说，理想会经历岁月与命运的磨砺与考验，作为一个人，了解自己、挑战自己，实现自己的勇气与精神，是创业给予人本身最大的礼物与成就。明确目标、制定策略、提升认知、落地执行，尽全力去实现，但不执着于结果。实现了目标当然好，没有实现，就去寻找其他的路径，总有一种办法，可以达到远方。这其中最重要的，是不放弃对自我的要求、对理想人生的追寻、对将来乐观积极的期待。有了这些，不管创业路上身处什么境遇，都可以坦然接受，微笑前行。

专注中国传统文化创新运营

多年创业之路和对中国传统文化热爱，让马凌感到，对于一个人来说，明白自己、找到自己，是一件特别重要的事。对于创业者来说，能进退自如，能动静相宜，是创业路上非常重要的修炼。

现在，在郑州经开区中美国际创业港，她和团队创立了“六美歌茶书院”。

“一席之地，大方之所”，这是一个修身、悦己、社交的精神空间，也是一个让心放下、找到自己的地方。

马凌告诉记者，“六美歌”的名字来自茶圣陆羽的诗“不羨黄金罍，不羨白玉杯。不羨朝入省，不羨暮入台。千羨万羨西江水，曾向竟陵城下来”。诗中前四句“不羨黄金罍，不羨白玉杯，不羨朝入省，不羨暮登台”，代表俗世中追求的功名利禄，也是陆羽的前半生心路，他用这四句表达对功名利禄的态

度。而后两句“千羨万羨西江水，曾向竟陵城下来”是他的重新思考，对生命本源的追寻。

作为创业项目，“六美歌”的整体定位是：中国传统文化创新运营机构，主修中国雅致文化传承和创新运营。这基于马凌和团队对中国传统文化热爱、实践与研习，也基于创业多年来传统文化对其心智的启迪与提升。马凌很开心，这条创业路径与国家提倡的传承中国文化、讲好中国故事的方向相契合。

在“六美歌茶书院”，用新应用、新场景、新理念，让中国传统文化被更多的年轻人和青少年接触、接受和喜欢，用创新场景运营让中国雅致文化“出圈”，走进人们生活，成为美好生活的日常，马凌和她的团队，在为此而行动。