

交通银行 河南省分行
BANK OF COMMUNICATIONS HENAN PROVINCE BRANCH个人养老金资金账户
开户到交行第三支柱个人养老金
政策支持 * 税收优惠 * 养老投资交通银行“豫小姣聊社保”
系列专栏第二季(第六期)

养老金迎来“19连涨” 补充保险不妨再升级

小郑:小姣,我这个月去咱们社银网点办社保业务,经办人员告诉我养老、医保的缴费基数又调整了。

豫小姣:是的,每年7月都会启用新一年的城镇单位就业人员平均工资,社保相关的缴费基数也会随之调整,同样养老金也会根据社平工资的调整而调整,目前看,大概率今年养老金会迎来第19年连涨。

小郑:好想退休啊!

豫小姣:你离退休还早呢,不过倒是可以先把社保卡激活了。

小郑:我知道,养老金现在都发到社保卡的金融账户里,提前激活不耽误领钱,放心吧,早就激活了。

豫小姣:看来你想退休的心情很迫切嘛!

小郑:还不是总听你讲养老政策,所以最近时不时就会憧憬一下退休生活。

豫小姣:咱们前几回聊个人养老金制度的时候我就说过,养老这件事,必须得提前规划,能成功影响到你主动思考,我也算没白唠叨了。

小郑:是呀,我最近老琢磨这事,我算

了算,养老金三大支柱,我已经配齐了,基本养老保险和企业年金按月按时缴纳,个人养老金账户从推出到现在,我连着两年都是顶格缴纳,职工医保咱也有了,你说,这保障够全面了吧?

豫小姣:还不错,你的基本保障已经算全面的了。

小郑:但是吧,我就担心,万一生活给你点意外“惊喜”,这些保障还是过于基础了。

豫小姣:哦,我明白了,你是想给你的保障再升级?

小郑:对,再升级!

豫小姣:一般来说,家庭就像企业一样,也有资产、负债、收益这样的财务结构,所以,无论在人生的哪个阶段,保持这三者的结构合理,才能保障生活水平的稳定。如果立足于养老规划,需要尽可能在退休前使家庭没有负债,比如房贷、车贷,在年轻时就要多努力消灭掉;你刚才说的养老金三大支柱,解决了一部分退休后的收入问题;至于资产,就要看这个家庭财富积累的水平了。所以,如果你想给养老的保障再升级,可以从收入和资产两方面入手,

提前进行规划。

小郑:具体要怎么做呢?

豫小姣:方法有很多,比如你生活节俭一些,少花钱就相当于多存钱啦!

小郑:我说小姣你真是干银行的,净想着让我多存钱……

豫小姣:嘿嘿,我只是举个例子嘛。作为一名银行从业人员,除了存钱,我的招可多着呢。比如你可以购买健康保险,就很好地补充了你基本医疗保险的不足,或者提前购买年金保险,给未来多一条领钱的途径;还有理财、基金等产品,投资得宜,就可能资产增值。这些都能帮助你实现保障升级!具体的产品细节和针对个人的财富规划,建议你到网点具体咨询咱们交行专业的理财经理,保你有所收获!

小郑:我这就去!



扫码下载
交通银行APP
了解更多

工商银行郑州分行 提升审批效率助力经济“稳增长”

一直以来,工商银行郑州分行立足服务经济本源,持续优化“快审快批”服务机制,助力经济“稳增长”。一是围绕重点项目,做好信贷支持保障。根据省、市政府战略规划和重点项目,持续深入市场调研行业,积极推动重点项目“审快、审准、审好”。二是围绕重点客群,支持现代化产业发展。针对制造业、技术类企业聚集区域和重大项目,特别是“专精特新”等中小企业,营销推

介科技贷等创新产品。三是围绕消费复苏,加大个人贷款支持力度。聚焦刚需型、改善型住房信贷需求,持续强化住房贷款“日结日清”审查承诺,提升非住房贷款处理效率。四是统筹提升融资发展质效。同时加大对航空港区、高新区、经开区、中原科技城制造业、科创企业重点发展区域信贷业务审查力量,赋能支行特色化信贷服务,为各类企业提供高效率服务保障。李欣

金融播报

郑州银行 用政策性科创金融赋能科技企业成长

自郑州银行被确定为以运营主体开展河南省政策性科创金融业务的金融机构以来,该行持续不断地以专业、高效、普惠的金融服务赋能科创企业创新发展。郑州银行政策性科创金融业务团队根据实际情况对郑州信大捷安提供金融支持,该公司凭借持续的技术创新,产品填补了国内芯片在车联网领域的市场空白,已进入全球供应链体系。而该行

为郑州科蒂亚生物专项匹配的政策性科创金融产品,则精准解决了他们的资金需求。截至5月末,郑州银行政策性科创金融贷款余额达到280.7亿元,在河南省科创金融服务体系版图中做好“金融守护者”,并持续通过制度创新、产品创新、队伍培育等方式推进政策性科创金融专业化服务升级,为河南省国家创新高地建设作出积极贡献。周锋

工商银行郑州分行 成功发放二手房“带押过户”业务

近日,工商银行郑州分行成功发放二手房“带押过户”业务,实现了该行二手房业务的创新发展。据了解,“带押过户”模式无需客户先行还贷或垫付,只需一次申请,即可实现抵押变更、转移登记及抵押设立三类业务的合并办理。该模式既解决了此前需注销抵押方可交易过户环节多的问题,又有效降低了二手房带抵押交易的成本与风险,

最大程度保障交易双方的合法权益。同时,能够促进刚需群体购房需求,激发房地产市场活力,达到“降成本、降风险、促便利”的良好社会效益。下一步,该行将以二手房“带押过户”业务为契机,以点扩面,进一步激发二手房市场活力,不断提升金融服务水平,在积极践行金融利民、金融安民、金融惠民中实现自身高质量发展。李欣

光大银行 承销发行首单绿色科创票据

近日,由光大银行承销的中广核风电有限公司2023年度第一期绿色中期票据(科创票据)成功发行,发行规模10亿元,期限3年。本项目为光大银行承销发行的首单绿色科创票据,是该行运用绿色债务融资工具助力科技创新发展的新突破,彰显了该行投行业务的创新能力和专业服务优势。中广核风电有限公司是主要从事风力发电业务和光伏发

电业务的平台,控股装机规模位居全国前列,本期绿色科创票据的成功发行为企业创新发展注入了金融“活水”,切实满足了企业新能源项目建设的长期资金需求。下一步,光大银行将不断巩固和提升债务融资工具服务质效,持续加大对科技领域的精准支持力度,为助力实体经济高质量发展贡献光大力量。祝捷

平安产险河南分公司 开展“安全生产月”系列活动

今年6月是第22个全国“安全生产月”,平安产险河南分公司围绕“人人讲安全 个个会应急”主题,组织开展“安全生产月”系列活动。为助力企业安全生产,该公司组织风控服务团队在全省范围内开展“汛期风险排查专项行动”,为企业客户出具风险改善建议和风险整改通知书,提醒客户注意防灾防损;同时,该公司通过线上学习,提高员工的急救

能力,对上门客户开展安全知识讲解,并通过线上风险测评、隐患排查、灾害预警等服务广大企业用户;与此同时,平安产险结合安全宣传“五进”要求,开展户外宣传活动。安全生产是事关民生的大事,一丝一毫不能松懈。下一步,平安产险河南分公司将继续肩负企业社会责任,增强全民安全生产意识,形成安全生产警钟长鸣良好社会风气。王筱

泰康人寿 “7·8全国保险公众宣传日”活动获好评

近日,泰康人寿开展2023年“7·8全国保险公众宣传日”活动,围绕“保险力量,为奋斗的你加把劲”主题,在全国范围内开展形式多样的宣传活动。泰康人寿各级机构通过营造浓厚的活动氛围,加深员工对宣传日活动的认识,并以案例向客户普及保险知识,宣传保险理念。同时,通过“健步走”、总经理

接待日、进社区进学校等活动,面向广大社会公众输出保险金融教育内容。与此同时,泰康人寿总公司在官微开辟专栏,科普相关保险知识的短视频。下一步,泰康人寿以本次活动为契机,进一步提升了消费者权益保护工作水平,为更多中国家庭在长寿时代的幸福生活保驾护航。赵亚玲