

世界排名第二 郑州学子捧回国际奥赛金牌

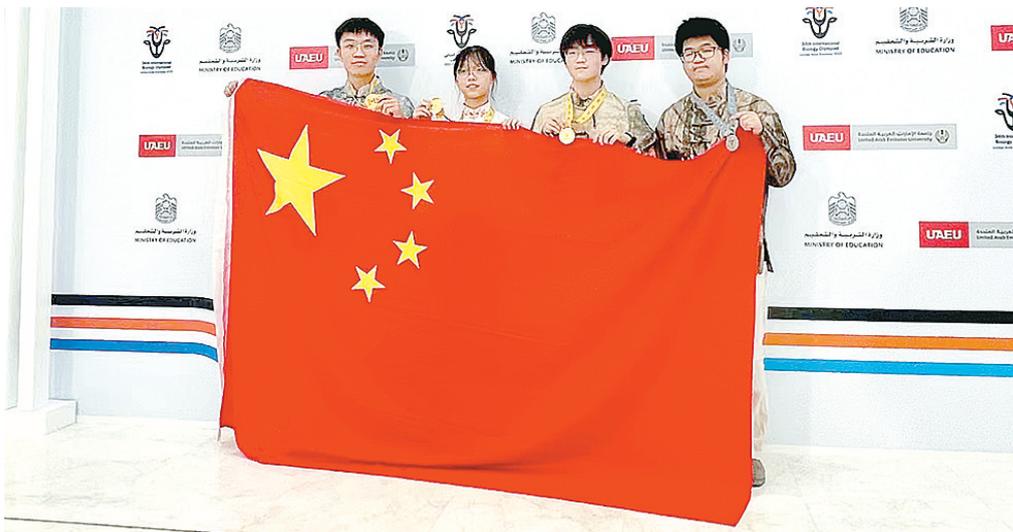
文明郑州

“郑州好市民”事迹展播 20多年坚守治黄一线

郭自然 男,黄河建工集团有限公司设备公司副经理。2001年参加工作以来,郭自然坚守在水利治黄施工一线,先后参建南水北调、黄河下游防洪工程、洛宁大石涧水库、新疆阿拉泰供水等20余项大中型工程,攻克一个又一个技术难题,为工程顺利完工作出了突出贡献。他先后获得厅局级以上科技奖项6项、全国水利职工创新成果一等奖和优秀共产党员、优秀职工等荣誉称号。

积极投身生态强省建设

陈文芳 女,河南省地质局地质灾害防治中心地质环境调查二所所长。积极投身生态强省建设,牵头8个项目入选中央环保项目储备库,推动解决油田开采泄漏、重金属污染等重大生态环境问题。实施国内第一批地下水污染防治试点,全省第一批地下水环境调查、首个土壤地下水联合管控修复示范项目等,创下多个国内领先技术,建立了石油和铬污染修复示范基地,实现了技术攻关和成果转化双突破。
正观新闻·郑州晚报记者 苏瑜 整理



中国代表队4名选手在颁奖典礼上(左一为郑外学子毛上卿)

本报讯(正观新闻·郑州晚报记者 王红 张勤 李娜 通讯员 朱宇佳 安建伟 文/图) 昨日,记者从郑州外国语学校获悉,郑外学子毛上卿在阿联酋刚刚闭幕的第34届国际生物学奥林匹克竞赛上摘得金牌,成绩排名世界第二。

据介绍,国际大赛前,在2022年第31届全国中学生生物学决赛中,来自郑州外国语学校的毛上卿、张家赫、衡亮和尹辰羽4名同学获得全国金牌,全部进入国家集训队,获北京大学(2人)、清华大学(2人)保送资格。毛上卿同学以全国第一名的优异成绩入选中国代表队,参加第34届国际生物奥林匹克竞赛(IBO)。

7月3日至10日,第34届国际生物学奥林匹克竞赛(IBO)在阿联酋艾因举行,来自全球76个国家和地区的293名选手经过激烈角逐,最终产生金牌29枚、银牌60枚、铜牌88枚。由郑州外国语学校毛上卿、济南历城二中廖一岩、成都七中赵语涵和杭州余杭高

级中学刘童杭4名同学组成的中国代表队最终取得3金1银的优异成绩。据介绍,近年来,生物竞赛已经成为郑州外国语学校跻身全国中学生学科奥林匹克竞赛强校的一张亮丽名片。10年来,郑州外国语学校先后培养了42位全国金牌选手,金牌人数位居全国第一。目前,已有54

名郑州外国语学校学子通过生物竞赛选拔进入清华大学、北京大学深造。其中,4人先后斩获4枚国际生物学奥赛金牌。

随着这枚国际金牌的诞生,河南代表队国际生物奥赛金牌数增至8枚。截至目前,河南代表队共斩获10枚国际生物奥赛奖牌(8金2银)。

2023“行走河南”黄河文化探访之旅走进浦发银行洛阳分行 浦发银行洛阳分行 为实体经济注入金融新动力

从2010年3月进驻河洛大地,13年以来,浦发银行深深融入洛阳发展战略大局,抢抓发展机遇,面对新时代的新要求、新目标,打造高效、便捷、智能的民生金融服务体系,持续满足群众在追求美好生活中的金融需求,展现责任与担当。6月28日,“豫揽山河·追光而行”——2023“行走河南”黄河文化探访之旅采访组走进浦发银行洛阳分行,探寻这家银行赢得洛阳市民信赖的“奥秘”所在。
正观新闻·郑州晚报记者 樊无敌 张俊
通讯员 张新华 沈阳/文
正观新闻·郑州晚报记者 徐宗福/图

持续优化服务,走高质量发展之路

近年来,面对经济形势的复杂多变,浦发银行洛阳分行始终坚守“长期主义”与高质量发展之路,在存款总规模保持稳定的基础上,持续推动转型发展,有序对业务结构、负债结构、收入结构、队伍结构进行深入调整和优化,可持续发展的新局面不断稳固。截至2023年5月末,浦发银行洛阳分行各项存款余额122.18亿元,各项贷款余额115.77亿元。

记者了解到,近年来,浦发银行洛阳分行不断通过多样化产品为客户提供综合化金融服务,大力聚焦实体领域的制造业贷款、科创型企业贷款,普惠贷款客户不断增加。同时,零售业务作为分行发展的压舱石作用得以巩固,特别是非按、信用卡、财富业务成为新的营收增长来源。轻资产业务投放不仅带动了业务营收增长,还提升了客户综合化经

营能力。“在个人业务方面,我们实行零售业务批量化。”浦发银行洛阳分行相关负责人介绍说,“我们和洛阳市场监督管理局一起合作批量服务个体工商户以及中小民营企业。一起深入走访企业,了解企业所需,解决企业困难。今年,我们累计为114户个体工商户和小微客户发放了1.67亿元贷款。”

聚焦客户需求,强化服务实体经济

浦发银行洛阳分行深度聚焦客户业务发展需求,努力推动产品创新,强化服务实体经济,全面助推金融业务高效发展。“从开业以来,洛阳分行始终秉承‘客户是发展的基石’的理念,聚焦客户开拓与经营,聚焦服务实体经济。我行聚焦国资国企、上市公司、机构类客户等省内重点客户成为客户开发的主要方向,地方债、IPO募集资金、融资租赁、银团贷款等实现

多点突破,公司队伍产能明显提升。零售客户经营方面,零售场景化获客思路也逐渐开花结果。”浦发银行洛阳分行相关负责人介绍说,“近三年来先后打通电动车上牌渠道、重点协会渠道、优质单位渠道等,带动信用卡、普消贷款,中高端客户获客量大幅提升。营销人员对复杂产品的销售能力和客户的综合加载能力提升明显。今年以来,浦发银行洛阳分行私

行权益类、固收类、家族信托产品全面开花,销售金额超3000万元;保险销量今年一季度达2499万元,较去年同期增长了47%,队伍销售潜能得到释放。”下一步,浦发银行洛阳分行将努力提高专业化水平,用精益求精的专业能力为客户创造价值,用金融助力洛阳全面可持续发展,为这座文化名城的繁荣发展作出新的贡献!



浦发银行洛阳分行全面助推金融业务高效发展